

Міністерство освіти і науки України

Луцький національний технічний університет

(повне найменування вищого навчального закладу)

Факультет бізнесу та права

(повне найменування факультету)

Кафедра підприємництва, торгівлі та логістики

(повне найменування кафедри)

КВАЛІФІКАЦІЙНА РОБОТА  
ЗА СТУПЕНЕМ ВИЩОЇ ОСВІТИ «БАКАЛАВР»

КОМПЛЕКСНИЙ ЕКОНОМІЧНИЙ АНАЛІЗ  
ГОСПОДАРСЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВА  
(НА МАТЕРІАЛАХ ПІДПРИЄМСТВ ХЛІБОПЕКАРСЬКОЇ  
ПРОМИСЛОВОСТІ ВОЛИНІ)

спеціальність 076 Підприємництво, торгівля та біржова діяльність

(шифр і назва спеціальності)

освітня програма «Економіка підприємства»

(назва освітньої програми)

Виконав: здобувач вищої освіти  
Групи ПТБ(ЕП)-41  
Щегельська Катерина Анатоліївна

(підпис)

Керівник:  
к.е.н., професор  
Кривов'язюк Ігор Володимирович

(підпис)

Кваліфікаційну роботу  
допущено до захисту  
«06» червня 2024 р.  
к.е.н., доцент  
Гарант освітньої програми:  
Камінська Юлія Миколаївна

(підпис)

Луцьк – 2024 року

# ЛУЦЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ ТЕХНІЧНИЙ УНІВЕРСИТЕТ

Факультет бізнесу та права

Кафедра підприємництва, торгівлі та логістики

Ступінь вищої освіти: бакалавр

Галузь знань: 07 Управління та адміністрування

Спеціальність: 076 Підприємництво, торгівля та біржова діяльність

Освітня програма: Економіка підприємства

ЗАТВЕРДЖУЮ

Завідувач кафедри

«01» 19 2023 р.

## ЗАВДАННЯ НА КВАЛІФІКАЦІЙНУ РОБОТУ ЗДОБУВАЧУ ВИЩОЇ ОСВІТИ

Щегельській Катерині Анатоліївні

(прізвище, ім'я, по батькові)

1. Тема кваліфікаційної роботи Комплексний економічний аналіз господарської діяльності підприємства (на матеріалах підприємств хлібопекарської промисловості Волині)

Керівник роботи: к.е.н., професор Кривов'язюк Ігор Володимирович

затверджені наказом закладу вищої освіти від «27» грудня 2023 р. № 493/01-02

2. Строк подання здобувачем вищої освіти кваліфікаційної роботи «06» червня 2024 р.

3. Вихідні дані до роботи наукові статті, матеріали міжнародних конференцій, навчальні посібники з питань економічного аналізу господарської діяльності підприємств, законодавча база, дані Державної служби статистики України, фінансова звітність підприємств хлібопекарської промисловості Волині.

4. Зміст розрахунково-пояснювальної записки (перелік питань, що потрібно розробити):

ВСТУП

РОЗДІЛ 1. ТЕОРЕТИЧНІ ТА МЕТОДИЧНІ ЗАСАДИ КОМПЛЕКСНОГО ЕКОНОМІЧНОГО АНАЛІЗУ ГОСПОДАРСЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВА

РОЗДІЛ 2. КОМПЛЕКСНИЙ ЕКОНОМІЧНИЙ АНАЛІЗ ГОСПОДАРСЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВ ХЛІБОПЕКАРСЬКОЇ ПРОМИСЛОВОСТІ ВОЛИНИ

ВИСНОВКИ ТА ПРОПОЗИЦІЇ

ПЕРЕЛІК ДЖЕРЕЛ ПОСИЛАНЬ

ДОДАТКИ

5. Перелік графічного (ілюстративного) матеріалу:

1. Трактування сутності економічного аналізу підприємств вченими сучасності.

2. Методика комплексного економічного аналізу господарської діяльності підприємства.

3. Узагальнюючі показники господарської діяльності підприємств хлібопекарської пром-ті Волині.

4. Показники аналізу стану та ефективності використання основних засобів підприємств.

5. Показники аналізу ефективності використання оборотних засобів досліджуваних підприємств.

6. Результати аналізу ефективності використання матеріальних ресурсів підприємств.

7. Порівняльний аналіз динаміки річного виробітку та зарплати працівників підприємств.

8. Аналіз структури та динаміки операційних витрат досліджуваних підприємств.

9. Аналіз показників фінансового стану підприємств хлібопекарської промисловості Волині.

10. Динаміка конкурентоспроможності підприємств хлібопекарської промисловості Волині.

11. Комплексе заходів з підвищення ефективності діяльності хлібопекарських підприємств Волині.

12. Результати проєктних рішень для ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод».

Розділ	Прізвище, ініціали та посада консультанта	Підпис	
		завдання видає	завдання прийняв
Теоретичний розділ	Кривов'язюк І.В.		
Аналітичний розділ	Кривов'язюк І.В.		
Висновки та пропозиції	Кривов'язюк І.В.		
Нормоконтроль	Хомяк Н.В.		

7. Дата видачі завдання завдання «01» вересня 2023 р.

### КАЛЕНДАРНИЙ ПЛАН

№ з/п	Назва етапів кваліфікаційної роботи бакалавра	Строк виконання етапів роботи	Примітка
1.	Обґрунтування теми	до 29.09.2023	викон.
2.	Огляд літератури із досліджуваної проблеми	до 28.10.2023	викон.
3.	Теоретичний розділ	до 29.12.2023	викон.
4.	Аналітичний розділ	до 09.03.2024	викон.
5.	Висновки та пропозиції	до 30.03.2024	викон.
6.	Формування списку використаних джерел	до 13.04.2024	викон.
7.	Формування додатків	до 04.05.2024	викон.
8.	Оформлення ілюстративного матеріалу	до 11.05.2024	викон.
9.	Нормоконтроль	до 01.06.2024	викон.
10.	Інструментальна перевірка на академічний плагіат	до 04.06.2024	викон.
11.	Представлення кваліфікаційної роботи бакалавра до захисту	до 06.06.2024	викон.

Здобувач вищої освіти

(підпис) (Щегельська К.А.)  
(прізвище, ініціали)

Керівник кваліфікаційної роботи

(підпис) (Кривов'язюк І.В.)  
(прізвище, ініціали)

## АНОТАЦІЯ

Щегельська К. А. Комплексний економічний аналіз господарської діяльності підприємства (на матеріалах підприємств хлібопекарської промисловості Волині). Рукопис.

Кваліфікаційна робота бакалавра ОП «Економіка підприємства» спеціальності 076 Підприємництво, торгівля та біржової діяльності. Луцький національний технічний університет. Луцьк, 2024.

Кваліфікаційна робота бакалавра складається зі вступу, двох розділів, висновків та пропозицій, переліку джерел посилання, додатків.

У роботі поглиблено теоретико-методичні засади і розроблено практичні рекомендації щодо покращення реалізації комплексного економічного аналізу діяльності підприємства задля підвищення ефективності його господарювання.

Уточнено сутність та важливість комплексного економічного аналізу для дослідження резервів підвищення ефективності господарської діяльності підприємства, покращено методику комплексного економічного аналізу господарської діяльності підприємства, узагальнено нормативно-правову базу його реалізації. Результати комплексного економічного аналізу господарської діяльності підприємств хлібопекарської промисловості Волині за 2021–2023 роки демонструють, що більш потужним є ПрАТ «Теремно Хліб», тоді як більш ефективно господарює ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод», значно гірші результати має ТОВ «Ковельський хлібокомбінат». Для покращення роботи хлібопекарських підприємств Волині рекомендується впровадити комплекс заходів, спрямованих на удосконалення виробництва, управління ресурсами, маркетингу та інновацій, реалізувати проєктні рішення.

Ключові слова: економічний аналіз, підприємство, комплексний підхід, методи економічного аналізу, ефективність господарювання, резерви підвищення ефективності.

## ANNOTATION

Shchegelskaya K. A. Comprehensive economic analysis of activity of the enterprise (on materials of enterprises of bakery industry in Volyn region). Manuscript.

Qualification work of a bachelor OP «Economics of enterprise», specialty 076 Entrepreneurship, trade and stock market activity. Lutsk National Technical University. Lutsk, 2024.

The bachelor's qualification work consists of an introduction, two chapters, conclusions and suggestions, a list of references, and appendices.

The work improves the existing theoretical and methodological provisions and provides practical recommendations for improving the process of substantiating business decisions based on the results of a diagnostic survey of the state of enterprises. The scientific foundations of the theory of management decision-making are deepened by clarifying the essence of the process of developing and making business decisions at an enterprise, determining the role of diagnostics in this process, disclosing the methodological features of conducting a diagnostic survey and evaluating the effectiveness of decisions made.

The essence and importance of the comprehensive economic analysis for the study of reserves for increasing the efficiency of the enterprise's economic activity have been clarified, the methodology of the complex economic analysis of the enterprise's economic activity has been improved, and the regulatory and legal framework for its implementation has been summarized. The results of the comprehensive economic analysis of the economic activity of enterprises of the bakery industry in Volyn for the years 2021–2023 demonstrate that PJSC «Teremno Bread» is more powerful, while LLC «Volodymyr-Volynskyi Hlibozavod» is more efficient, while LLC «Kovelsky Hlibokombinat» has significantly worse results. To improve the work of bakery enterprises in Volyn, it is recommended to implement a set of measures aimed at improving production, resource management, marketing and innovation, to implement projected solutions.

Keywords: comprehensive economic analysis, enterprise, analysis, methods of economic analysis, management, economic analysis, financial condition.

## ЗМІСТ

ВСТУП	7
РОЗДІЛ 1. ТЕОРЕТИЧНІ ТА МЕТОДИЧНІ ЗАСАДИ КОМПЛЕКСНОГО ЕКОНОМІЧНОГО АНАЛІЗУ ГОСПОДАРСЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВ	10
1.1. Комплексний економічний аналіз як основа дослідження резервів підвищення ефективності господарської діяльності підприємства	10
1.2. Методика комплексного економічного аналізу господарської діяльності підприємства	16
1.3. Зарубіжний досвід і нормативно-правова база здійснення комплексного економічного аналізу господарської діяльності підприємства	20
РОЗДІЛ 2. КОМПЛЕКСНИЙ ЕКОНОМІЧНИЙ АНАЛІЗ ГОСПОДАРСЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВ ХЛІБОПЕКАРСЬКОЇ ПРОМИСЛОВОСТІ ВОЛИНІ	25
2.1. Економіко-організаційна характеристика та аналіз узагальнюючих показників господарської діяльності підприємств хлібопекарської промисловості Волині	25
2.2. Аналіз ефективності господарювання досліджуваних підприємств за ключовими напрямками комплексного економічного аналізу	30
2.3. Узагальнююча комплексна оцінка господарської діяльності підприємств хлібопекарської промисловості Волині	48
ВИСНОВКИ ТА ПРОПОЗИЦІЇ	51
ПЕРЕЛІК ДЖЕРЕЛ ПОСИЛАНЬ	61
ДОДАТКИ	66

## ВСТУП

*Обґрунтування актуальності вибору теми роботи.* Сучасні умови господарювання характеризуються динамічністю, жорсткою конкуренцією та постійними змінами як на внутрішньому, так і на міжнародному ринках. В таких умовах виживання та досягнення успіху підприємствами стає можливим лише за умови їх ефективного функціонування. Саме тому комплексний економічний аналіз господарської діяльності підприємств набуває особливої актуальності, адже дозволяє визначити міру ефективності їх функціонування. Завдяки комплексному підходу до дослідження та використанню сучасних методів аналізу очікується отримання науково нових результатів, які зможуть бути використані для підвищення ефективності діяльності підприємств.

*Стан вивченості проблеми.* Теоретичною та методичною основою дослідження комплексного економічного аналізу господарювання підприємства слугували наукові праці багатьох вчених, серед яких Адлер О. О., Багаєва Н. С., Волкова Н. А., Єльць О. П., Карінцева О. І., Кравчук А. В., Лесько О. Й., Лозова Г. М., Мазуренко О. Р., Паршин Ю. І., Паршина О. А., Синькевич Н. І., Щербініна С. А., Kvilinskyi O. S., Samoliuk N. та інші. Незважаючи на значні досягнення в цій галузі, все ще залишаються невирішені проблеми, які потребують подальших досліджень. Підкреслюючи важливість внеску авторів в досліджувану роботу, слід зазначити, що все ще потребує уточнення теорія економічного аналізу з позицій вивчення можливостей реалізації комплексного підходу до вивчення ефективності господарювання підприємств, визначення резервів її підвищення.

*Метою роботи* є поглиблення теоретико-методичних засад і розробка практичних рекомендацій щодо покращення реалізації комплексного економічного аналізу діяльності підприємства задля підвищення ефективності його господарювання.

Для забезпечення досягнення цієї мети вирішується ряд *наступних завдань*:

- визначити комплексний економічний аналіз як основу дослідження резервів підвищення ефективності господарської діяльності підприємства;
- узагальнити методику комплексного економічного аналізу господарської діяльності підприємства;
- розкрити зарубіжний досвід і нормативно-правову базу здійснення комплексного економічного аналізу господарської діяльності підприємства;
- дати економіко-організаційну характеристику та здійснити аналіз узагальнюючих показників господарської діяльності підприємств хлібопекарської промисловості Волині;
- проаналізувати ефективність господарювання досліджуваних підприємств за ключовими напрямками комплексного економічного аналізу;
- здійснити узагальнюючу комплексну оцінку господарської діяльності підприємств хлібопекарської промисловості Волині;
- запропонувати комплекс заходів з підвищення ефективності господарської діяльності підприємств хлібопекарської промисловості Волині.

*Об'єктом дослідження є економічний аналіз господарської діяльності підприємства.*

*Предметом дослідження є теоретико-методичні засади та практичні аспекти реалізації комплексного економічного аналізу господарської діяльності підприємств.*

*Методи дослідження.* В процесі написання даної кваліфікаційної роботи використано такі наукові методи: групування (для визначення резервів підвищення ефективності діяльності підприємств за результатами економічного аналізу), узагальнення (для визначення загальних висновків), графічний (для кращого уявлення зміни руху показників господарювання підприємств хлібопекарської промисловості Волині у 2021–2023 роках), ряди динаміки (для дослідження розвитку показників), інтегрального показника (для вивчення економічних систем в цілому), факторний аналіз (для визначення впливу окремих показників на загальну систему), порівняльний метод (для більш зрозумілого аналізу підприємств), статистичний (для збору та обробки даних).

*Інформаційною базою дослідження* виступають статті з наукових журналів, навчальні посібники, матеріали міжнародних конференцій, законодавча база з питань реалізації економічного аналізу господарської діяльності підприємств, фінансова звітність підприємств хлібопекарської промисловості Волині за 2021–2023 роки.

*Наукова новизна одержаних результатів* полягає в поглибленні теоретико-методичних засад та розробленні практичних рекомендацій щодо реалізації та застосування результатів комплексного економічного аналізу господарської діяльності підприємства:

Набули подальшого розвитку:

– уточнення сутності поняття «економічний аналіз», яке, на відміну від наявних, пропонується тлумачити як певний науковий спосіб дослідження господарських явищ і процесів, що реалізується на основі комплексного розрахунку визначених показників шляхом застосування відповідних методів і прийомів, маючи на меті встановлення резервів підвищення ефективності господарської діяльності підприємств;

Удосконалено:

– підхід до здійснення комплексного економічного аналізу господарської діяльності підприємства, який пропонується застосовувати для визначення стану такої діяльності, виявлення проблем, які супроводжують її реалізацію, а також для визначення напрямів підвищення ефективності господарської діяльності.

*Практичне значення результатів.* Результати дослідження, розкриті в роботі, мають практичне значення для розроблення практичних рекомендацій з визначення напрямів підвищення ефективності господарської діяльності підприємств.

# РОЗДІЛ 1

## ТЕОРЕТИЧНІ ТА МЕТОДИЧНІ ЗАСАДИ КОМПЛЕКСНОГО ЕКОНОМІЧНОГО АНАЛІЗУ ГОСПОДАРСЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВА

### **1.1. Комплексний економічний аналіз як основа дослідження резервів підвищення ефективності господарської діяльності підприємства**

Комплексний економічний аналіз є системним інструментом, який дозволяє вивчати всі аспекти діяльності підприємства з метою виявлення можливостей для покращення його ефективності та прибутковості. Суть аналізу полягає в тому, щоб зібрати та обробити інформацію з різних галузей, таких як фінанси, виробництво, маркетинг, управління та інші, і на основі отриманих даних сформулювати рекомендації для оптимізації діяльності підприємства. Цей аналіз дає можливість визначити резерви для підвищення продуктивності, зниження витрат, покращення якості продукції та послуг, а також збільшення конкурентоспроможності на ринку.

Актуальність комплексного економічного аналізу в контексті підвищення ефективності підприємства надзвичайно важлива в сучасних умовах. Зростаюча конкуренція, зміни в економічному середовищі, швидкі економічні інновації та інші економічні фактори створюють серйозний тиск на підприємства і вимагають від них постійної адаптації та вдосконалення.

На початку кожного підприємства стоїть мета досягнення максимальної ефективності в своїй діяльності. Цей підхід визначається не лише конкурентним середовищем, але і потребою забезпечити стійке функціонування та постійний розвиток. Керівництво підприємства завжди намагається оптимізувати виробничі процеси, зменшити витрати та забезпечити максимальний прибуток. Ця постійна динаміка ставить питання ефективності в центр уваги підприємства.

Питання ефективності діяльності підприємства вивчали Карінцева О. І., Харченко М. О., Мазін Ю. О., Пономарьова С. П. [1], Клименко В. В., Лозова Г. М. [2], Багаєва Н. С., Суховєєва Ю. А. [3] та Сохнецька А. В. [4].

Карінцева О. І., Харченко М. О., Мазіна Ю. О. та Пономарьов С. П. розглядають питання підвищення ефективності діяльності підприємства з фокусом на оптимізацію бізнес-процесів від замовлень сировини до виробництва готової продукції, акцентуючи увагу на окремих функціях, що є резервом підвищення ефективності для підприємства шляхом поліпшення руху матеріальних цінностей, відвантаження готової продукції та забезпечення внутрішніх господарських процесів.

Мета статті Клименка В. В. та Лозової Г. М. полягає у проведенні аналізу факторів, що впливають на ефективність діяльності логістичних компаній. Дослідження базується на вивченні ринку логістичних послуг та аналізі поведінки провідних гравців українського ринку логістичних послуг. Автори використовують діалектичний метод для виявлення сутності поняття «ефективність» та умов та показників її оцінки в контексті логістичних компаній.

Баглаєва Н. С. та Суховєєва Ю. А. розглядають сутність економічної ефективності діяльності підприємства як фундамент його конкурентоспроможності. Зазначено, що економічна ефективність визначається співвідношенням між результатами виробництва та використовуваними ресурсами, при якому досягаються вартісні показники ефективності виробництва. Автори виокремлюють два поняття: економічна ефективність та ефективність діяльності.

Сохнецька А. В. у своїй роботі пише про логістичну частину ефективності підприємства. А саме, пояснює, що логістика, як будь-який інший процес, вимагає ефективного управління. При її інтеграції в загальну структуру управління підприємством, важливо розуміти сутність, мету і основні канали впливу на діяльність підприємства, що представляє значний науковий інтерес.

Логістика може стати не лише реакцією на зміни в конкурентному середовищі, але й активним інструментом для досягнення конкретних бізнес-цілей.

Вивченням економічного аналізу підприємств займалось багато вітчизняних та закордонних вчених, зокрема Адлер О. О., Лесько О. Й. [5], Паршин Ю. І., Паршина О. А. [6], Волкова Н. А., Підвальна Н. Е., Семенова К. Д. [7], Синькевич Н. І., Краузе О. І. [8], Мазуренко О. Р. [9], Сотник А. А. [10], Щербініна С. А., Климко О. Г., Марочко Т. Р. [11].

Дослідження трактування економічного аналізу вище переліченими вченими показало різноманітність підходів у визначенні його змісту (табл. 1.1).

Таблиця 1.1. – Трактування сутності економічного аналізу підприємств вченими сучасності

Вчені	Трактування
Адлер О. О., Лесько О. Й.	«Комплексний економічний аналіз ґрунтуються на принципах взаємозв'язку та взаємообумовленості, використовується для вивчення економічних явищ, процесів, дій та їх результатів» [5].
Паршин Ю. І., Паршина О. А.	«Економічний аналіз – це функція управління, яка ґрунтується на глибокому знанні економіки, техніки і організації виробництва, передбачає комплексне вивчення діяльності об'єкта управління з метою підвищення його ефективності» [6]
Волкова Н. А., Підвальна Н. Е., Семенова К. Д.	Економічний аналіз – це елемент системи управління підприємством, який є основою для розробки оптимальних управлінських рішень в умовах ринку [7].
Синькевич Н. І., Краузе О. І.	«Економічний аналіз – це система методів дослідження, спрямована на виявлення закономірностей та тенденцій розвитку економічних процесів, визначення пріоритетних напрямів розвитку, підвищення ефективності діяльності, оптимізацію різних процесів, оцінку впливу факторів на показники, тощо» [8].
Мазуренко О. Р.	«Економічний аналіз – це взаємопов'язані та взаємозумовлені методи вивчення і наукового дослідження певних явищ, процесів, дій, результатів. Застосовується з метою виявлення закономірностей та тенденцій розвитку економічних процесів» [9].
Сотник А. А.	«Комплексне дослідження ефективності підприємства – це система заходів, спрямованих на збір, узагальнення обробку вхідної інформації та репрезентацію отриманих висновків щодо визначення ефективності об'єкта аналізу та встановлення подальших напрямів його розвитку» [10].
Щербініна С. А., Климко О. Г., Марочко Т. Р.	«Економічний аналіз – це опис закономірностей, притаманних будь-якому об'єкту, системі, процесі, виражених за допомогою економічного показника» [11].

З огляду на узагальнені трактування економічного аналізу, запропоновані різними авторами, можна зробити кілька обґрунтованих висновків. По-перше,

всі автори відзначають важливість економічного аналізу для розуміння ефективності господарської діяльності та прийняття обґрунтованих управлінських рішень. Вони підкреслюють необхідність уважного вивчення економічних процесів та їх впливу на діяльність підприємств.

По-друге, автори надають акцент на різних аспектах економічного аналізу, таких як ідентифікація невикористаних резервів, виявлення позитивних та негативних факторів, економія ресурсів, управління ризиками, аналіз фінансової звітності, використання економіко-математичних моделей. Це свідчить про різноманітність підходів до розгляду економічного аналізу і підтверджує його багатогранність.

Крім того, бачимо, що деякі з авторів акцентують увагу на практичних аспектах економічного аналізу, як от визначення перспектив господарського розвитку та розробка оптимальних управлінських рішень. Інші ж зосереджуються на більш теоретичних аспектах, таких як дослідження закономірностей розвитку економічних процесів і визначення їх впливу на результативність підприємств.

Отже, можна зробити висновок, що економічний аналіз – це певний науковий спосіб дослідження господарських явищ і процесів, що реалізується на основі комплексного розрахунку визначених показників шляхом застосування відповідних методів і прийомів, маючи на меті встановлення резервів підвищення ефективності господарської діяльності підприємств.

Використання комплексного економічного аналізу в дослідженні ефективності діяльності підприємства обґрунтовано через його здатність надавати цілісний погляд на всі аспекти бізнесу, включаючи виробництво, фінанси, маркетинг, логістику та управління ресурсами. Такий підхід дозволяє виявляти взаємозв'язки між різними частинами підприємства, забезпечуючи глибоке розуміння динаміки та ефективності всієї системи. Крім того, комплексний аналіз сприяє пошуку оптимальних рішень та визначенню можливостей для підвищення ефективності в різних напрямках діяльності підприємства.

Вивчення резервів підвищення ефективності підприємства за допомогою комплексного економічного аналізу має вагому значущість, оскільки від цього залежить подальший розвиток підприємства. Це дозволяє зберегти конкурентоспроможність, забезпечити стійкість та прибутковість бізнесу в невпевненому економічному плані. Також ця тема має велике практичне значення, оскільки надає підприємствам інструменти для оптимізації ресурсів, підвищення ефективності управління, та реалізації стратегічних цілей.

Виявлення резервів проводиться за допомогою аналізу діяльності підприємств. Значну роль у виявленні резервів виробництва покликані зіграти трудові колективи, зацікавленість працівників у збільшенні обсягу продукції, поліпшенні її якості, розширення раціоналізаторства і винахідництва. Виявлення та мобілізація резервів виробництва сприяє переведенню підприємств на повний господарський розрахунок, використання переваг цехового і бригадного підрядів, що забезпечують зацікавленість кожного учасника колективу в зниженні витрат.

Резерви в діяльності підприємств в умовах невизначеності та нестабільності зовнішньоекономічного середовища, є ключовим інструментом гарантування фінансової стабільності та стійкості подальшої господарської діяльності [12].

У комплексному економічному аналізі діяльності підприємства виділяють декілька ключових резервів, які можуть відіграти важливу роль у підвищенні ефективності та прибутковості підприємства (рис. 1.1). Першим важливим резервом є оптимізація виробничих процесів через впровадження передових технологій та вдосконалення управлінських практик. Це може допомогти знизити витрати виробництва та покращити якість продукції. Другим важливим резервом є розробка та впровадження ефективної стратегії маркетингу, спрямованої на розширення ринків збуту та залучення нових клієнтів. Також, важливим резервом є оптимізація управлінських процесів та впровадження сучасних інструментів управління, які дозволяють ефективно реагувати на зміни в економічному середовищі. Загальна оцінка цих резервів та їх інтеграція

в стратегічний план розвитку підприємства може значно покращити його конкурентоспроможність та забезпечити стабільний розвиток у майбутньому.



Рисунок 1.1. Групування резервів підвищення ефективності діяльності підприємств за результатами економічного аналізу

Таким чином, уточнена нами сутність економічного аналізу та групування резервів підвищення ефективності діяльності підприємства слугують важливою основою для подальшої розробки методики комплексного аналізу діяльності підприємства.

## **1.2. Методика комплексного економічного аналізу господарської діяльності підприємства**

В сучасних умовах господарювання діяльності підприємств характеризує широка різноманітність. Це вимагає зосередження уваги не лише на виготовленні продукції, вивченні ефективності виробництва, але й на динаміці обсягу виробництва та реалізації продукції, основних засобів, оборотних засобів, матеріальних ресурсів, персональних, операційний витрат, інвестиційної діяльності та фінансового стану.

Це відповідно вимагає комплексного погляду на вирішення проблем, які можуть супроводжувати здійснення такої діяльності: скорочення попиту, низький рівень технічної оснащеності, достатньо великий рівень зносу основних засобів [13], зниження ефективності використання основних засобів та оборотних засобів, зниження продуктивності роботи працівників підприємства [14], збільшення витрат без підвищення продуктивності, невиправданих витрат тощо.

Для вирішення такого кола проблем важливо здійснити розробку методики, яка матиме комплексний характер і буде спрямована на пошук резервів підвищення ефективності діяльності підприємства. Слід відзначити, що ряд вчених у своїх наукових дослідженнях вже намагалися це зробити. Зокрема Єльць О. П. [15], Майборода Г. О. [16], Чернишова Л. В. [17], Кравчук А. В. [18].

Методика комплексного економічного аналізу діяльності підприємства, визначена Єльцем О. П., включає в себе кілька ключових аспектів. По-перше, вона передбачає системний і комплексний підхід до аналізу економічних явищ, що дозволяє розглядати їх як складові системи з взаємозв'язками. Використання системи показників в аналізі стає ключовим елементом для оцінки різних аспектів діяльності підприємства. Далі, важливим аспектом є виявлення взаємозв'язку та взаємозалежності між показниками та факторами, які визначають їх рівень. Ще одним важливим елементом є вивчення

економічних явищ у динаміці з урахуванням дії економічних законів. Деталізація загальних показників на складові дозволяє отримати більш глибоке розуміння їхньої природи та впливу на підприємство. Нарешті, узагальнення результатів аналізу стає ключовим кроком для формулювання висновків та стратегічних рішень на основі отриманих даних. Застосування цих методів дає можливість провести глибокий та всебічний аналіз діяльності підприємства з метою вдосконалення його ефективності та розвитку. Недоліками у цій методиці є недостатня конкретика (деякі концепції можуть бути загальними і не давати конкретних методів реалізації); не врахування конкретних умов підприємства (підприємство може мати унікальні особливості, які потребують індивідуального підходу до управління конкурентоспроможністю); відсутність детального плану дій (загальні настанови можуть бути корисними, але можуть вимагати більш конкретних практичних рекомендацій для реалізації).

У своїй роботі Майборода Г. О. визначає, що основним показником економічної активності всіх підприємств є обсяг грошових надходжень. Одним із ключових джерел формування фінансових ресурсів в ході реалізації продукції є виручка, від якої, в кінцевому результаті, залежить перспектива розвитку підприємства, його потенціал і конкурентоспроможність. Різноманітність варіацій в структурі обсягу виручки від реалізації товарів негативно впливають на загальні показники виробничої діяльності та фінансову стійкість підприємства. Таким чином, кожному підприємству належить встановлювати щоденний оперативний та фінансовий контроль за процесами відвантаження та реалізації своєї продукції.

З точки зору Чернишової Л. В., методи економічного аналізу слід розглядати з позиції фаз виробничо-відтворювального процесу підприємства. Рекомендовано використання на різних фазах наступних методів економічного аналізу. На етапі постійного моніторингу, оцінки та аналізу відхилень фактичних даних або результатів від певних нормативів, стандартів або показників – оперативний (управлінські структури мають виявляти ці відхилення, розуміти їх причини та можливі наслідки, а також швидко

реагувати для коригування господарських процесів. На етапі оцінки потенційних інвестиційних можливостей та визначення того, наскільки вони вигідні та прибуткові для компанії чи інвестора – інвестиційний (включає в себе оцінку різних аспектів потенційних інвестицій, включаючи фінансову привабливість, ризики, потенційні доходи та витрати, аналіз ринку, стратегічну відповідність тощо). На етапі оцінки та аналізу інноваційної діяльності підприємств або суб'єктів господарювання – інноваційний (інноваційний аналіз допомагає компаніям краще розуміти та використовувати свої інноваційні можливості та забезпечує конкурентні переваги на ринку). На етапі прогнозування можливості банкрутства суб'єктів господарювання – діагностичний (виявлення факторів та ознак, які можуть свідчити про небезпеку банкрутства та дозволяє приймати належні заходи для фінансового оздоровлення підприємства). На етапі вивчення та оцінки середовища діяльності підприємства для розробки стратегій, які допоможуть вирішувати довгострокові завдання та досягати цілей – стратегічний (створення чіткого стратегічного напрямку, адаптація до змін у середовищі та реагування на виклики ринку). На етапі дослідження ринків збуту та розуміння попиту на товари та послуги – маркетинговий (отримання інформації щодо переваг та недоліків продуктів на ринку, вимог споживачів, конкурентної ситуації, тенденцій та потенційних можливостей для підприємства). На етапі дослідження та оцінювання вартості продукції, виявлення можливості для оптимізації та раціоналізації цих витрат – функціонально-вартісний (визначенні витрат на виробництво з точки зору їхніх функціональних складових) [19].

Аналіз методик економічного оцінювання підприємств підкреслює важливість комплексного підходу до оцінки їхньої ефективності. Кожна методика має свої переваги та недоліки. Однак, на основі проведеного дослідження, можна зробити висновок про потребу у вдосконаленні та створенні нової, більш ефективної методики для комплексного аналізу підприємств (рис. 1.2).

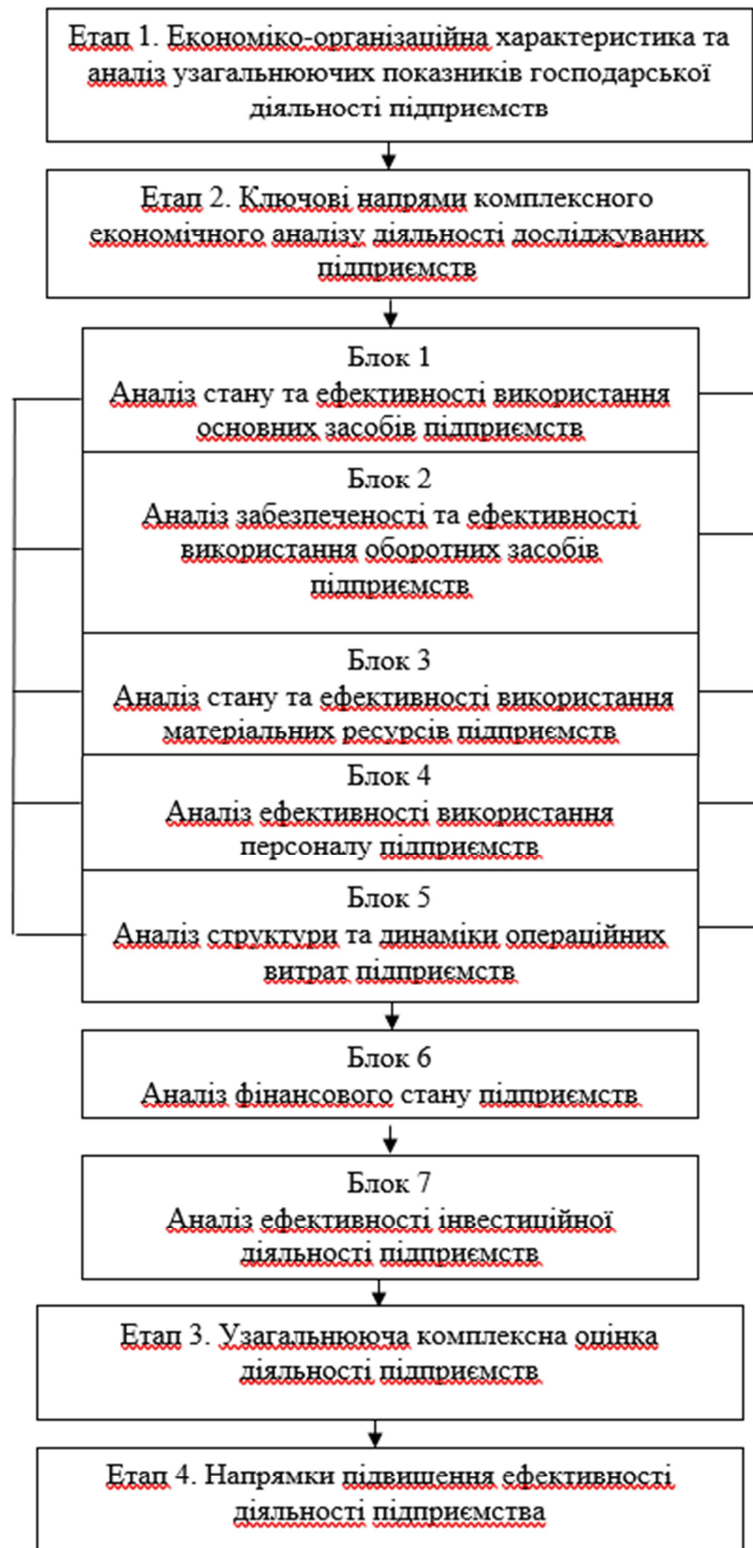


Рисунок 1.2. Методика комплексного економічного аналізу підприємства  
(авторський підхід)

Методики комплексного економічного аналізу діяльності підприємства є ключовим елементом в розкритті потенціалу та розумінні ефективності функціонування підприємства. Здійснення аналізу за допомогою цих методик дозволяє глибоко вивчити різні аспекти підприємницької діяльності, відображаючи його фінансові, виробничі та управлінські функції. Такий комплексний підхід дозволить не лише оцінити фінансову стійкість, а й визначити напрями розвитку та вдосконалення управлінських процесів.

Цей розділ слугує основою для подальшого розгляду зарубіжного досвіду та нормативно-правової бази в галузі комплексного економічного аналізу підприємства. За допомогою вивчення міжнародних підходів та регулювань можна впровадити найкращі практики та стандарти, щоб підняти рівень ефективності аналітичних процесів підприємства.

### **1.3. Зарубіжний досвід і нормативно-правова база здійснення комплексного економічного аналізу господарської діяльності підприємства**

Сучасний етап розвитку провідних країн світу характеризується високим ступенем динамічності та мінливості, що ґрунтується на стрімкому науково-технічному прогресі та оперативному впровадженні інновацій у виробничий процес. Зміни в економічному середовищі, викликані цими трансформаціями, змушують підприємства активно використовувати інтелектуальні ресурси, інновації та науково-технічний розвиток для підвищення конкурентоспроможності та ефективності.

У такому контексті, комплексний економічний аналіз стає важливим інструментом управління підприємствами, що дозволяє ефективно реагувати на умови. Розширення принципів цього аналізу та внутрішнього контролю визначає світову тенденцію, спрямовану на активізацію інтелектуальних ресурсів, інновацій та впровадження інформаційно-комунікаційних технологій.

Висвітлюючи важливість ефективного управління та стратегічного планування, дослідження ставить завдання з'ясування того, як зарубіжний досвід може сприяти підвищенню ефективності господарювання.

Сучасні дослідники зосереджують свою увагу на розгляді різноманітних аспектів комплексного оцінювання діяльності підприємства. Такі зарубіжні автори розглядали окремі аспекти комплексного економічного аналізу: Kvilinskyi O. S. [20], Bilan Y., Mishchuk H., Samoliuk N., Mishchuk V. [21], Mhatre P., Panchal R., Singh A., Bibyan S. [22], Dvoulety O., Srhoj S., Pantea S. [23].

Загальною тенденцією в дослідженнях вчених є акцент на важливості новаторських підходів до економічних питань, що включають в себе концепцію циркулярної економіки та впливу е-комерції на економіки країн Європейського Союзу (ЄС). Вчені розглядають циркулярну економіку, яка визначається як суттєвий чинник перетворення та оптимізації виробничих процесів, використання та утилізації продуктів та послуг. Дослідження підкреслює необхідність первинного механізму або системи для полегшення переходу до циркулярної економіки. Це вказує на активний інтерес у галузі розвитку сталих моделей виробництва та споживання. Деякі вчені [20; 22] вказують на необхідність новаторських та сталих підходів до економічних питань, які враховують сучасні реалії та сприяють сталому розвитку економіки. Зокрема, методи, які використовуються, можуть бути корисні для аналізу стійкості підприємства в умовах економічної нестабільності. Проте, слід врахувати, що деякі з цих методик можуть бути спрямовані виключно на кризовий період, що обмежує їхню застосовність в умовах сталого розвитку.

Однак, не дивлячись на досягнення зазначених авторів, залишаються відкритими невирішені аспекти проблеми. Проблема в комплексному дослідженні чинників та виявленні закономірностей розробки стратегічного фінансового плану на основі показників вартості підприємства у високорозвинених економічних умовах.

Зарубіжний досвід комплексного економічного аналізу підприємств, особливо в європейських країнах, наголошує на важливості інтегрованого

підходу до аналізу, який включає фінансовий, стратегічний, ринковий та ресурсний аналіз. Цей підхід дозволяє оцінити загальну ефективність підприємства, його конкурентоспроможність та потенціал для розвитку. В Україні, особливо в контексті малих та середніх підприємств (МСП), комплексний економічний аналіз також набуває значення, проте є певні особливості та виклики [24].

У ході проведення дослідження вчені [25] використовували різноманітні загальнонаукові та спеціальні економічні методи. Серед загальнонаукових методів, які застосовувались, варто відзначити методи спостереження, аналізу та синтезу, а також індукції та дедукції. Щодо спеціальних економічних методів, автори роботи застосували порівняльний метод з метою систематизації особливостей управління класичними та цифровими підприємствами. Це виявилось доречним в умовах впливу цифровізації, оскільки дозволило оцінити різницю в управлінських підходах в контексті впровадження цифрових технологій. Додатково, порівняльний метод був використаний для систематизації особливостей управління класичними та цифровими підприємствами в контексті впливу цифровізації. Це дозволило з'ясувати, як цифрові трансформації впливають на організаційну структуру та стратегії управління підприємствами. До інших спеціальних економічних методів належить метод графічної візуалізації, який використовувався для наглядного представлення переваг та недоліків впливу цифрової трансформації на підприємство. Цей метод забезпечив можливість швидко та чітко зрозуміти, як простір цифрової трансформації впливає на ключові аспекти діяльності підприємства.

Позитивні сторони використаних методик включають їхню комплексність та можливість глибокого аналізу впливу цифрової трансформації. Застосування порівняльного методу дає можливість чітко виділити відмінності управління між традиційними та цифровими підприємствами. Графічна візуалізація допомогла лаконічно представити ці відмінності, забезпечуючи зрозумілість та доступність інформації.

З іншого боку, негативні аспекти використання порівняльного методу полягають у можливих обмеженнях у врахуванні контексту конкретного підприємства та універсальності отриманих результатів. Графічна візуалізація, хоча і ефективна, але може бути обмежена у подачі деяких деталей та комплексних взаємозв'язків.

При здійсненні комплексного економічного аналізу існують різні аспекти, які повинні підлягати нормативному регулюванню. В нормативно-правову базу входить: Закон України від 11.01.2001 р. №2210-III «Про захист економічної конкуренції» [26], Закон України від 16.10.2012 р. №5463-VI «Про основні засади здійснення державного фінансового контролю в Україні» [27]. Також до складу нормативно-правової бази входять міжнародні стандарти, такі як Міжнародний стандарт фінансового обліку «IFRS» (International Financial Reporting Standards) [28], Стандарт звітності «CRS» (Common Standard on Reporting and Due Diligence for Financial Information) [29]. Але особливу цінність в контексті здійснюваного дослідження мають Наказ 14.02.2006 р. №170 «Про затвердження Методики аналізу фінансово-господарської діяльності підприємств державного сектору економіки» [30] та Наказ №81 від 27.06.1997 р. «Про затвердження Методики проведення поглибленого аналізу фінансово-господарського стану підприємств та організацій» [31].

Методика аналізу фінансово-господарської діяльності підприємств державного сектору економіки спрямована на виявлення об'єктивних та суб'єктивних причин збитковості та забезпечення єдності підходів при оцінці фінансово-господарського стану та ефективності управління. Згідно з наказом, методика визначає ключові показники, що характеризують фінансово-господарський стан підприємств, і встановлює порядок їх розрахунку на основі фінансової та податкової звітності. Основне завдання методики – це оцінка ефективності використання активів, доходів, витрат та результатів діяльності підприємства за звітний період. Такий аналіз дозволяє виявити фактори, які позитивно чи негативно вплинули на кінцеві фінансові результати. У результаті впровадження цієї методики управлінські рішення та ефективність фінансово-

господарської діяльності підприємств покращиться, що в свою чергу сприятиме підвищенню конкурентоспроможності та стійкості суб'єктів державного сектору економіки України.

Методика проведення поглибленого аналізу фінансово-господарського стану підприємств та організацій визначає основні завдання комплексного економічного аналізу діяльності підприємств з метою оцінки їх господарських результатів. Здійснення аналізу спрямоване на виявлення факторів, які вплинули на кінцеві показники роботи підприємства у звітний та поточний роки. Основною метою є прийняття рішень щодо визначення структури балансу як задовільної чи незадовільної, а також визначення платоспроможності або неплатоспроможності підприємства. За допомогою даного наказу Кабінет Міністрів України може включити підприємство до Реєстру неплатоспроможних підприємств та організацій. Такий підхід дозволяє забезпечити ефективний моніторинг фінансової стійкості підприємств та прийняття вчасних заходів для запобігання платоспроможності та збереження стабільності економічного сектору.

Нормативно-правова база для здійснення комплексного економічного аналізу підприємств в Україні постійно розвивається, існуючи в контексті державної підтримки, регуляторних ініціатив та співпраць з міжнародними організаціями. Забезпечення прозорості, вдосконалення законодавчої бази та підтримка є ключовими аспектами, які сприяють подальшому розвитку господарської діяльності підприємств України.

Таким чином, здійснене теоретико-методичне обґрунтування комплексного економічного аналізу діяльності підприємства виступило основою поглиблення теорії економічного аналізу, удосконалення методики здійснення комплексного економічного аналізу підприємства, що в синтезі з результатами узагальнення зарубіжного досвіду і нормативно правової бази досліджуваних питань формує надійне підґрунтя підвищення ефективності діяльності підприємства.

## РОЗДІЛ 2

# КОМПЛЕКСНИЙ ЕКОНОМІЧНИЙ АНАЛІЗ ЕФЕКТИВНОСТІ ГОСПОДАРСЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВ ХЛІБОПЕКАРСЬКОЇ ПРОМИСЛОВОСТІ ВОЛИНИ

### **2.1. Економіко-організаційна характеристика та аналіз узагальнюючих показників господарської діяльності підприємств хлібопекарської промисловості Волині**

Харчова промисловість в сучасному світі відіграє ключову роль у задоволенні потреб населення у харчових продуктах. Підприємства цього сектора виробляють широкий асортимент продукції, починаючи від сировини до готових харчових виробів, що є важливим елементом господарства багатьох країн. Незважаючи на існуючі труднощі, харчова промисловість є одним з найбільш конкурентоспроможних секторів економіки, а швидкий його розвиток має важливе значення для української промисловості.

Аналізуючи сучасний стан підприємства харчової промисловості, слід звернути увагу на динаміку виробництва, тенденції споживання, технологічні інновації та інші аспекти. У зв'язку зі зростанням світового населення та зміною споживчих уподобань, підприємства змушені адаптуватися до нових умов, шукати інноваційні рішення та оптимізувати виробничі процеси.

Завдяки своєму географічному розташуванню та родючим землям, Волинь відіграє важливу роль у виробництві різноманітних продуктів харчування, що забезпечують не лише місцевий ринок, але й потреби інших регіонів України.

В Україні чимало підприємств здійснюють діяльність у сфері харчової промисловості. Станом на 2023 рік таких нараховується 67041 підприємств. З них 38380 юридичні особи, 28752 фізичні особи-підприємці. На рисунку 2.1 подано регіональний розподіл підприємств харчової промисловості України станом на 2023 рік.

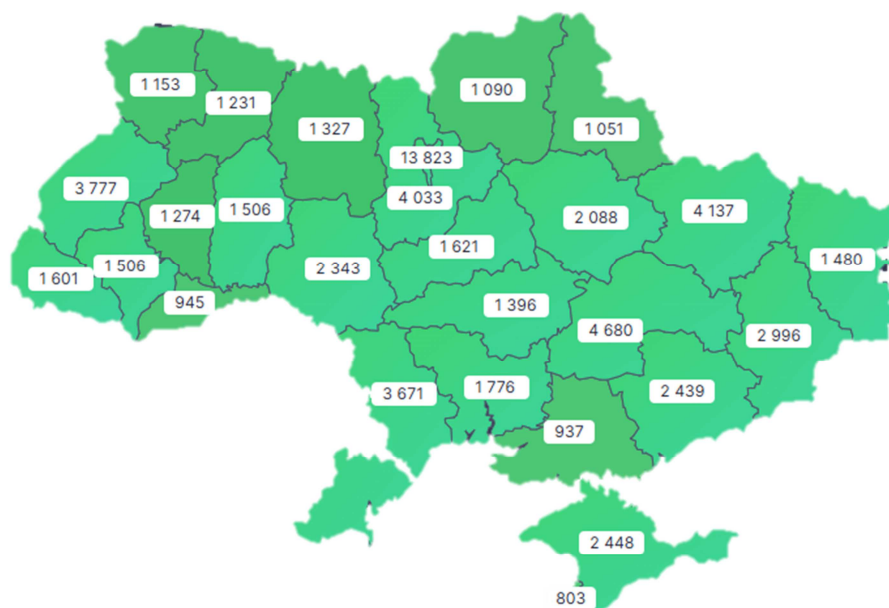


Рисунок 2.1. Регіональний розподіл підприємств харчової промисловості України [32]

Найбільша кількість підприємств харчової промисловості зосереджена у таких областях: м. Київ та Київська область (17856 од.), Дніпропетровська (4680 од.), Харківська (4137 од.), Львівська (3777 од.), Одеська (3671 од.). У Волинській області кількість юридичних осіб становить 593, а фізичних – 560.

Найбільш поширеними видами діяльності є неспеціалізована оптова торгівля продуктами харчування, виробництво хлібобулочних виробів, оптова торгівля продуктами харчування. У Волинській області діючих юридичних осіб з таким видом діяльності налічується 30 підприємств, а фізичних осіб-підприємців – 86. Найбільшими підприємствами є ПрАТ «Теремно Хліб», ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» та ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод».

Розглянемо історію розвитку кожного підприємства.

1. Приватне акціонерне товариство «Теремно Хліб» зареєстроване 04.05.1994 року. Розмір статутного капіталу становить 4 904,609 тис. грн. Місце знаходження: Волинська область, м. Луцьк, вул. Підгаєцька, буд. 13-Б. Організаційно-правова форма: акціонерне товариство.

Основний вид діяльності за КВЕД: 10.71 Виробництво хліба та хлібобулочних виробів; виробництво борошняних кондитерських виробів, тортів і тістечок нетривалого зберігання.

На початковому етапі виробничі потужності ПрАТ «Теремно Хліб» дозволяли постачати продукцію лише на територію Волинської, Рівненської та Львівської областей. Асортимент продукції сягав лише 5 видів хліба. Сьогодні підприємство випускає понад 140 найменувань хлібобулочних виробів. Завод має сучасні потужності, що дає змогу випікати близько 500 тонн продукції на добу. Підприємство є одним з лідерів хлібопекарської галузі України, компанія постійно модернізує виробництво, впроваджує нові технології та розширює асортимент продукції. ПрАТ «Теремно Хліб» неодноразово отримувало нагороди за високу якість продукції та вагомий внесок у розвиток харчової промисловості України. Завод забезпечує понад 500 осіб робочими місцями. Підприємство активно співпрацює з місцевими фермерами, активно закупаючи у них сировину.

2. Товариство з обмеженою відповідальністю «Ковельський хлібокомбінат» зареєстроване 21.07.1998 року. Розмір статутного капіталу становить 984376 грн. Місце знаходження: Волинська область, м. Ковель, вул. Ватутіна, буд. 6. Організаційно-правова форма: товариство з обмеженою відповідальністю.

Основний вид діяльності за КВЕД: 10.71 Виробництво хліба та хлібобулочних виробів; виробництво борошняних кондитерських виробів, тортів і тістечок нетривалого зберігання.

Історія створення підприємства починається ще у 1940 році, коли було засновано пекарню потужністю 10 тонн на добу. З часом підприємство почало розширюватися, збільшувати виробничі потужності, впроваджувати нові технології та випускати не лише хліб, а й кондитерські вироби. На сьогоднішній день ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» випускає понад 150 видів хлібобулочних та кондитерських виробів. Завод має власний елеватор, млин та пекарню. Підприємство є одним із засновників Волинської асоціації хлібопекарів та кондитерів.

3. Товариство з обмеженою відповідальністю «Володимир-Волинський хлібозавод» зареєстроване 18.09.1997 року. Розмір статутного капіталу складає 159 003,00 грн. Місце знаходження: Волинська область, м. Володимир, вул. Луцька, буд. 62. Організаційно-правова форма: товариство з обмеженою відповідальністю.

Основний вид діяльності за КВЕД: 10.71 Виробництво хліба та хлібобулочних виробів; виробництво борошняних кондитерських виробів, тортів і тістечок нетривалого зберігання.

Підприємство засноване на базі одного з млинів. Першою продукцією були хліби, булки, батони. Розширення асортименту відбулося завдяки приїзду одного спеціаліста на завод, який володів знаннями та досвідом у галузі хлібопекарства. Нині ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод» є одним з найстаріших підприємств міста. На даний час тут випікається понад 70 видів хлібобулочних виробів, які виготовляються за перевіреними рецептами лише з натуральної сировини. У 2023 році кількість працівників складала близько 112 осіб. Підприємство відіграє важливу роль у забезпеченні населення регіону якісним та доступним хлібом.

Аналіз основних показників діяльності підприємства є важливим етапом у вивченні діяльності підприємства та визначенні його ефективності. За допомогою економічного аналізу можна виявити переваги та недоліки виробництва, визначити рівень використання ресурсів, а також визначити резерви для підвищення продуктивності роботи підприємства [33].

Проаналізуємо узагальнюючі показники господарювання ПрАТ «Теремно Хліб» (дані додатку А, таблиця А.1).

Аналіз показав, що виручка підприємства проявляє динаміку до зростання, у 2023 році вона складала 445401 тис. грн, що на 163155 тис. грн більше, ніж у 2021 році. Отже, підприємство успішно розширює свою діяльність та збільшує обсяги продажу. Валовий прибуток зростає, хоча чистий прибуток у 2021 році та 2022 році мав негативне значення, однак вже у 2023 році цей показник зріс до 2123 тис. грн. Також, можна помітити, що підприємство має фінансову

стійкість, так як власний капітал підприємства протягом 2021–2023 років зростає на 17039 тис. грн. Загалом ПрАТ «Теремно Хліб» є підприємством, що динамічно розвивається, демонструє стійке зростання виручки, показників рентабельності та інших показників.

Розглянемо показники господарювання ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» (дані додатку А, таблиця А.2). Помітно, що значно скоротився фонд оплати праці (на 39,12% у 2023 році порівняно з 2021 роком). Такі зміни можуть бути пов'язані зі скороченням чисельності робітників, а також зниженням заробітної плати (на 26,15% за аналогічний період). Матеріальні витрати також скоротилися з 50348 тис. грн до 561 тис. грн. Таке зниження матеріальних витрат може бути наслідком скорочення обсягів виробництва та пошуком більш дешевих постачальників сировини. Рентабельність власного капіталу покращилася з (–18,36%) до 4,36%. Це позитивний показник, який свідчить про те, що підприємство стає більш ефективним у використанні власних коштів.

Діяльність ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» за 2021–2023 роки характеризується значним погіршенням фінансових показників. Підприємство зіткнулося зі зниженням виручки, валового та чистого прибутку, а також з погіршенням рентабельності. Незважаючи на деякі позитивні показники, такі як покращення рентабельності власного капіталу та відсутність кредиторської заборгованості, загальна ситуація на підприємстві залишається складною. Для покращення фінансового становища підприємству необхідно вжити заходів, спрямованих на збільшення обсягів виробництва та продажів, зниження витрат, а також на оновлення основних засобів.

Проаналізуємо основні показники діяльності ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод» (дані додатку А, таблиця А.3).

Фінансове становище підприємства стало більш стійким. Це пов'язано зі збільшенням власного капіталу, виручки від реалізації продукції, фонду оплати праці та продуктивності праці. ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод» стало більш рентабельним. Рентабельність підприємства покращилася, але все ще залишається дуже низькою. Знизилася дебіторська заборгованість за товари.

Це може свідчити про те, що підприємство покращило свою роботу з дебіторами. Незважаючи на покращення фінансових показників, рентабельність підприємства все ще залишається дуже низькою. Позитивним показником для підприємства є відсутність кредиторської заборгованості. Загалом можна сказати, що фінансове становище ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод» покращилося за 2021–2023 роки. Проте, для подальшого розвитку підприємству необхідно вжити заходів для підвищення рентабельності діяльності.

## **2.2. Аналіз ефективності господарювання досліджуваних підприємств за ключовими напрямками комплексного економічного аналізу**

*Аналіз стану та ефективності використання основних засобів підприємств.* Основні засоби є основою майна будь-якого суб'єкта державного сектору, а їх облік є важливою частиною системи управління. Ефективність процесу обліку впливає на відтворення, оновлення та забезпечення державних установ сучасним обладнанням [34].

Проаналізуємо активи підприємств у 2021–2023 роках.

ПрАТ «Теремно Хліб»: протягом 2021–2023 років демонструє стійке зростання активів, як за 2022, так і за 2021 роки (на 15,6% та 25,0% відповідно). Це може свідчити про розширення виробництва, оновлення обладнання, або інші інвестиції в розвиток підприємства.

ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод»: протягом 2021–2023 років також демонструє зростання активів, але більш динамічне, ніж ПрАТ «Теремно Хліб» (на 31,8% та 45,6% відповідно). Це може свідчити про значні інвестиції в розвиток підприємства за останні два роки.

ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»: протягом 2021–2023 років демонструє неоднозначну динаміку активів: значне зростання за 2021–2022 роки (на 62,9%) та зниження за 2022–2023 роки (на 17,1%), що зумовлено впливом зміни попиту на продукцію, цінових коливань, погіршенням демографічної ситуації.

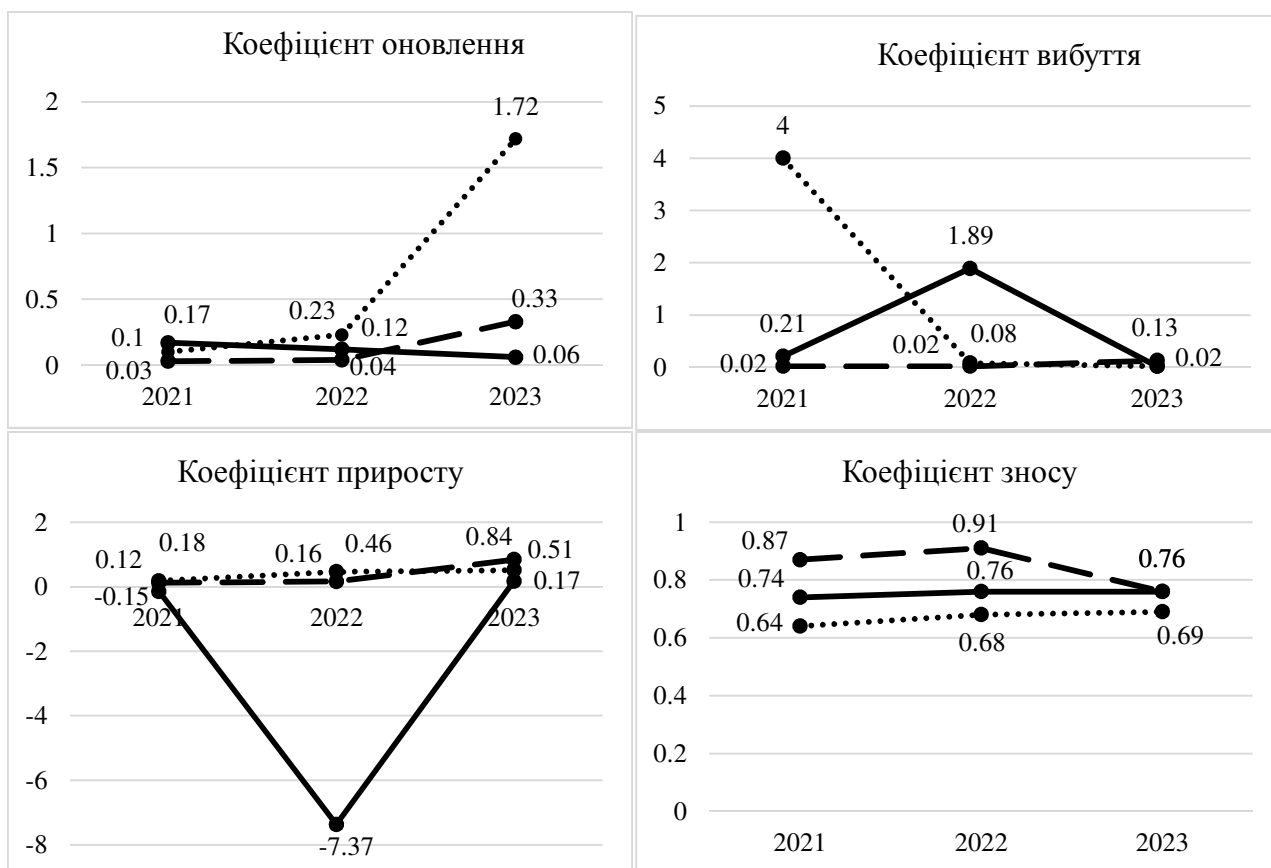
На основі аналізу динаміки активів можна зробити висновки, що ПрАТ «Теремно Хліб» та ТзОВ «Володимир-Волинський хлібо завод» протягом 2021–2023 років демонструють стійке зростання активів, що може свідчити про їх динамічний розвиток. ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» демонструє неоднозначну динаміку активів, що може свідчити про вплив різних факторів, які потребують більш детального вивчення.

Аналіз динаміки руху основних засобів підприємств хлібопекарського виробництва Волині виявив суттєві відмінності в їх показниках (додаток Б). Так, динаміка показників наявності основних засобів на ПрАТ «Теремно Хліб» демонструє стійке зростання, на ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» – значне скорочення, а ТзОВ «Володимир-Волинський хлібо завод» – нестабільну динаміку з різким зростанням у 2023 році. Найменше вибуття основних засобів маємо на ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» у 2023 році – 216 тис. грн, тоді як найбільше їх надходження відбулося на ПрАТ «Теремно Хліб» у 2022 році – 78102 тис. грн. Сума нарахованого зносу найвищою є у ПрАТ «Теремно Хліб» у 2023 році, тоді як найнижчою – на ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» у 2022 році.

Динаміку показників руху та технічного стану основних засобів підприємств хлібопекарської промисловості (за даними додатку Б) подамо на рисунку 2.2.

Аналіз показників руху та технічного стану основних засобів підприємств виявив, що ПрАТ «Теремно Хліб» лідирує за темпами оновлення основних засобів, що свідчить про активну інвестиційну діяльність. Тоді як у ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» спостерігається тенденція до зменшення та вибуття основних засобів, тобто підприємство стає менше активним у їх оновленні. Також спостерігається зростання їх вибуття та значне зниження приросту, що вказує на повільне нарощування виробничих потужностей.

ТзОВ «Володимир-Волинський хлібо завод» характеризують низькі значення показників руху та технічного стану основних засобів. Хоча хлібо завод має найбільші показники зносу порівняно з іншими підприємствами, проте помітно, що намагається покращити цю тенденцію. Тобто основні засоби підприємства стають більш сучасними.

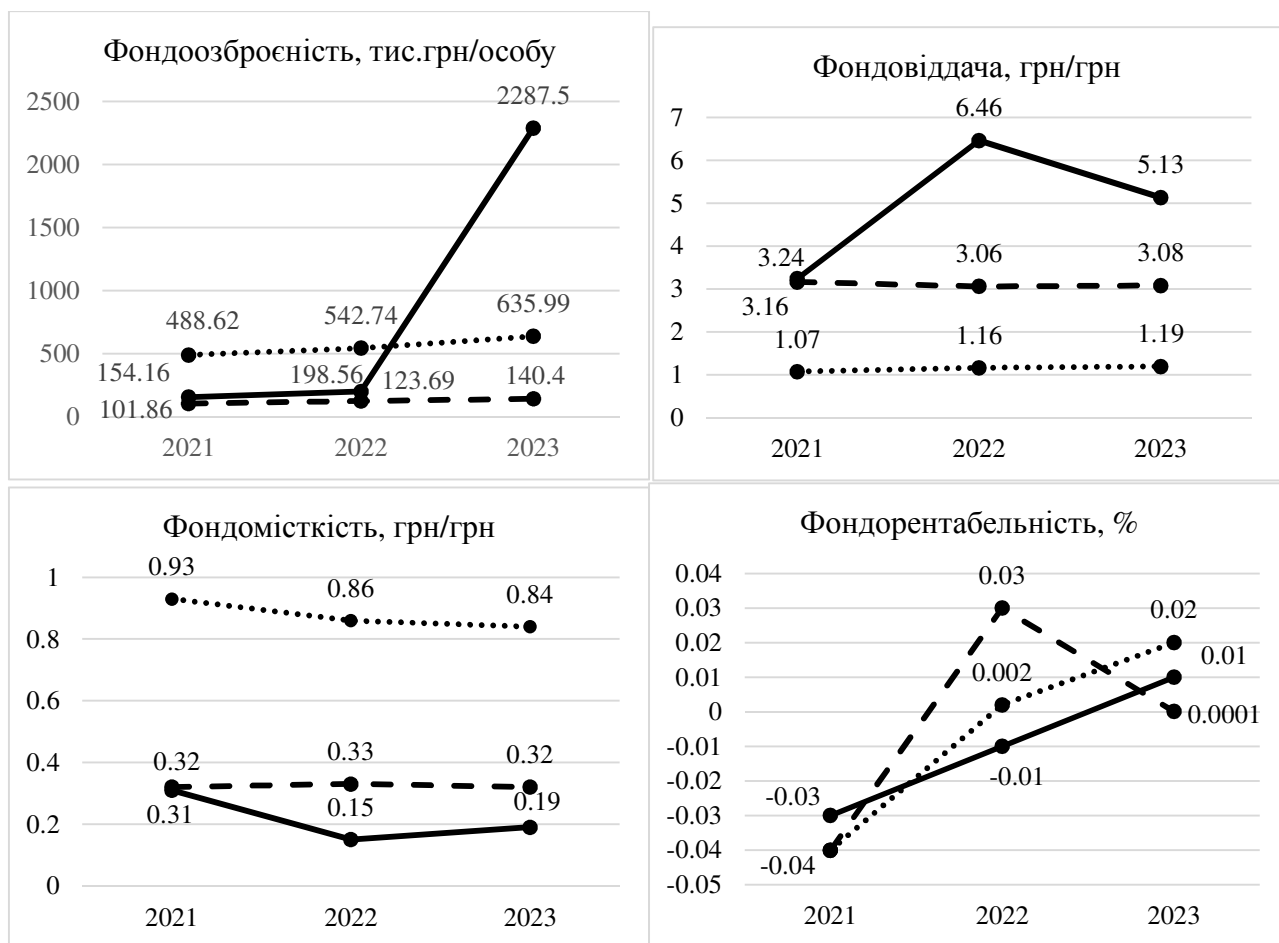


..... ПрАТ «Теремно Хліб», — ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»,  
 - - ТЗОВ «Володимир-Волинський хлібо завод»

Рисунок 2.2. Динаміка показників руху та технічного стану основних засобів підприємств хлібопекарської промисловості Волині

Підсумовуючи, зазначимо, що ПрАТ «Теремно Хліб» знаходиться в стадії активного розвитку: оновлює основні засоби, стає більш бережливим до них та розширює виробничі потужності. ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» перебуває в стадії депресії: оновлює основні засоби менш активно, виводить з експлуатації більше основних засобів, його основні засоби стають більш зношеними, а виробничі потужності не розширюються. Для виходу з цієї стадії йому слід провести ретельний аналіз причин депресії та вжити заходів щодо її подолання. Хлібокомбінату варто удосконалити інвестиційну політику та більш ефективно використовувати основні засоби. ТЗОВ «Володимир-Волинський хлібо завод» знаходиться в стадії активного розвитку. Підприємство поступово оновлює основні засоби та розширює виробничі потужності.

Проаналізуємо показники ефективності використання основних засобів підприємств, скориставшись даними додатку Б (рис. 2.3).



..... ПрАТ «Теремно Хліб», — ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»,  
 - - ТзОВ «Володимир-Волинський хлібо завод»

Рисунок 2.3. Динаміка показників ефективності використання основних засобів підприємств хлібопекарської промисловості Волині

Підсумовуючи зазначимо, що спостерігається зростання фондоозброєності у всіх трьох підприємств. Найбільше зростання відбулося у ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» у 2023 році (на 2088,94 тис. грн / особу). У інших підприємств даний показник також зростає, проте ці зміни були не такі значні. Найменше зростання показника зафіксоване на ТзОВ «Володимир-Волинський хлібо завод» у 2023 році (на 16,71 тис. грн / особу).

Найнижчі значення фондовіддачі спостерігаємо на ПрАТ «Теремно Хліб» (1,07–1,19 грн / грн). Проте, і на даному підприємстві, і на ТзОВ «Володимир-

Волинський хлібо завод» такий показник має незначне коливання порівняно з ТОВ «Ковельський хлібокомбінат», де у 2022 році він становив 6,46 грн / грн, а у 2023 році – знизився на 1,33 грн / грн. На динаміку фондovіддачі вплинули зміни обсягу випуску продукції, вартості та структури основних засобів. Всі показники свідчать про ефективне використання основних засобів.

Щодо оберненого показника фондovіддачі – фондомісткості, то за період 2021–2022 років найбільше зниження спостерігається у ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» на 0,16 грн / грн, проте вже у 2022–2023 роках підприємство збільшило фондомісткість на 0,04 грн / грн. Для ПрАТ «Теремно Хліб» значення такого показника також зменшилось на 0,07 грн / грн у 2022 році та на 0,02 грн / грн у 2023 році. Проте, на ТзОВ «Володимир-Волинський хлібо завод» показник фондомісткості зріс на 0,01 грн / грн.

Найвище значення показника фондорентабельності характерне для ТзОВ «Володимир-Волинський хлібо завод». Воно зростає в період 2021–2022 років й незначною мірою спадає у період 2022–2023 років. Рівень рентабельності свідчить про ефективність використання підприємством своїх ресурсів для отримання прибутку. На інших двох підприємствах також помітна динаміка до зростання рентабельності.

Усім підприємствам варто продовжувати роботу щодо підвищення ефективності використання основних засобів та регулярно проводити аналіз динаміки показників ефективності їх використання.

*Аналіз забезпеченості та ефективності використання оборотних засобів підприємств.* Важливою економічною складовою, що забезпечує ефективне функціонування діяльності будь-якого суб'єкта господарювання в будь-якій країні, є оборотні засоби. Вони є головною позицією всіх фінансових звітів і значно впливають на фінансовий результат діяльності підприємства, тому правильність їх відображення в обліку з урахуванням міжнародного досвіду є необхідною умовою сьогодення [35].

Оборотні засоби підприємств складаються з кількох основних елементів, які забезпечують безперервність робочого процесу та ефективну фінансову

діяльність. Розглянемо детальніше елементи оборотних засобів у додатку В, таблиці В.1.

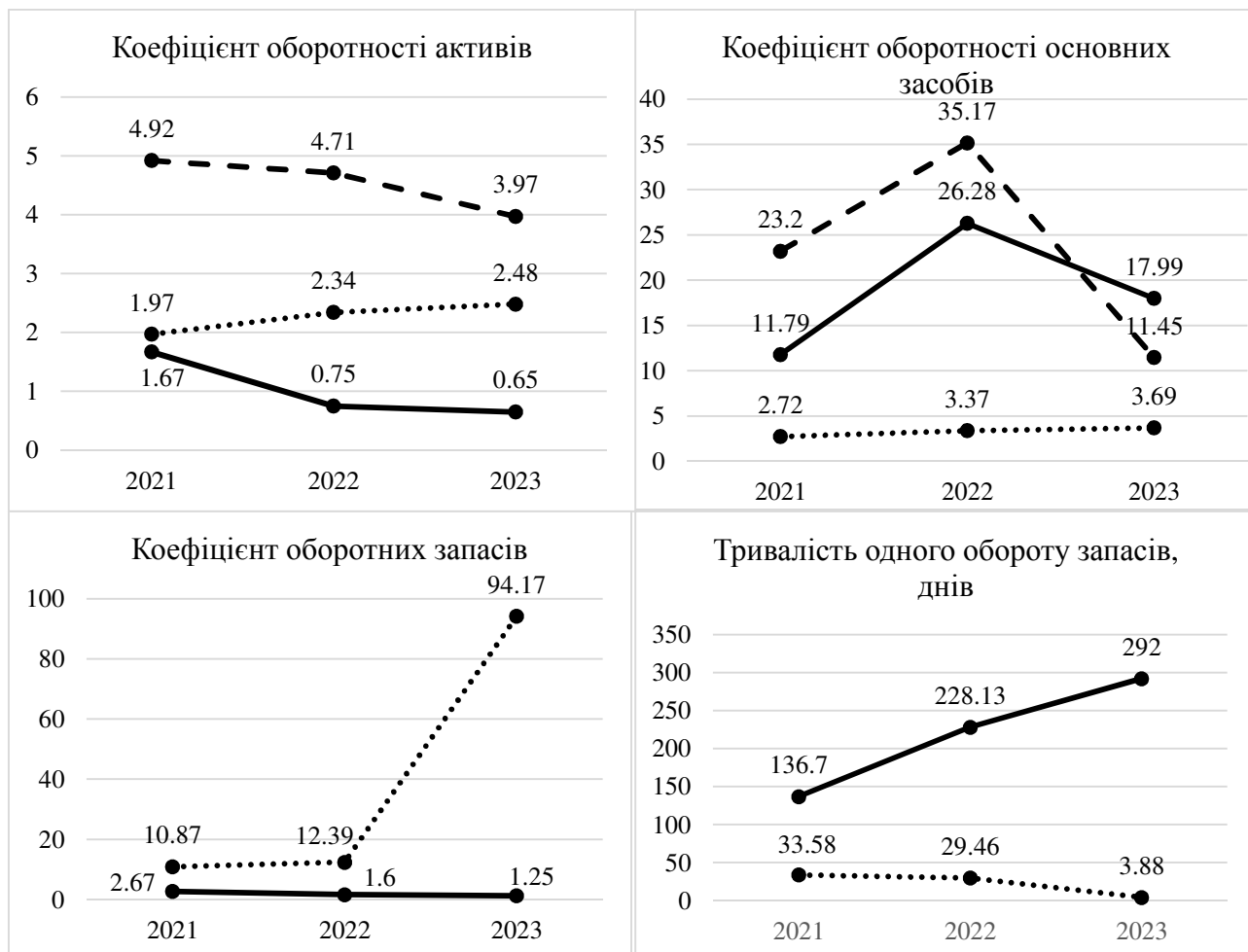
Серед досліджених хлібопекарських підприємств, ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» виділяється найбільшою часткою запасів у структурі оборотних активів. Цей показник протягом 2021–2023 років демонстрував стійку тенденцію до зростання, сягнувши 71,9% у 2023 році. Аналогічна ситуація спостерігається на ПрАТ «Теремно Хліб», де частка запасів у 2023 році становила 42,8%. Це свідчить про те, що ці підприємства потребують оптимізації збутової політики з метою зменшення обсягів нереалізованої продукції. На противагу цьому, ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод» демонструє більш сприятливу структуру оборотних активів, де частка запасів наприкінці 2023 року становила 21,7%. Цей показник можна вважати оптимальним.

З метою більш детального дослідження ефективності використання оборотних засобів хлібопекарськими підприємствами буде проведено аналіз даних, представлених у таблиці В.2 додатку. Результати розрахунків, отриманих на їх основі, відображено у таблиці В.3 та рисунку 2.4.

Усі три підприємства мають позитивний коефіцієнт оборотності активів протягом 2021–2023 років. Це свідчить про те, що вони ефективно використовують свої активи для генерування доходів. Найнижчий коефіцієнт має підприємство ТзОВ «Ковельський хлібокомбінат» у 2023 році (0,65), а найвищий коефіцієнт оборотності активів має ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод», проте протягом періоду 2021–2023 років його значення помітно зменшується. У ПрАТ «Теремно Хліб» цей показник зростає. Високий коефіцієнт оборотності активів свідчить про те, що це підприємство генерує найбільше доходу з кожної гривні, вкладеної в активи.

ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» та ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод» мають найкращі показники оборотності основних засобів протягом 2021–2023 років, але не зважаючи на це, цей показник зменшується, що може свідчити про те, що підприємство стає генерувати менше продукції з кожної гривні вкладеної в основні засоби. А у ПрАТ «Теремно Хліб» цей показник хоч

і значно нижчий порівняно з іншими підприємствами, має тенденцію до зростання, що свідчить про зростання ефективності використання основних засобів для генерування продукції.



..... ПрАТ «Теремно Хліб», — ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»,  
 - - ТЗОВ «Володимир-Волинський хлібо завод»

Рисунок 2.4. Динаміка показників оборотності підприємств хлібопекарської промисловості Волині

Найвищий коefіцієнт оборотності запасів у 2023 році має ПрАТ «Теремно Хліб» (94,17). Це свідчить про те, що це підприємство використовує запаси найшвидше. Найнижчий коefіцієнт оборотності запасів у 2023 році має ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» (1,25). Тобто підприємство використовує запаси найповільніше.

В цілому зазначимо, що ПрАТ «Теремно Хліб» демонструє стійку тенденцію до зростання оборотності. Підприємство прагне покращувати свої запаси. Інші ж два підприємства – ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» та ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод» погіршили використання запасів.

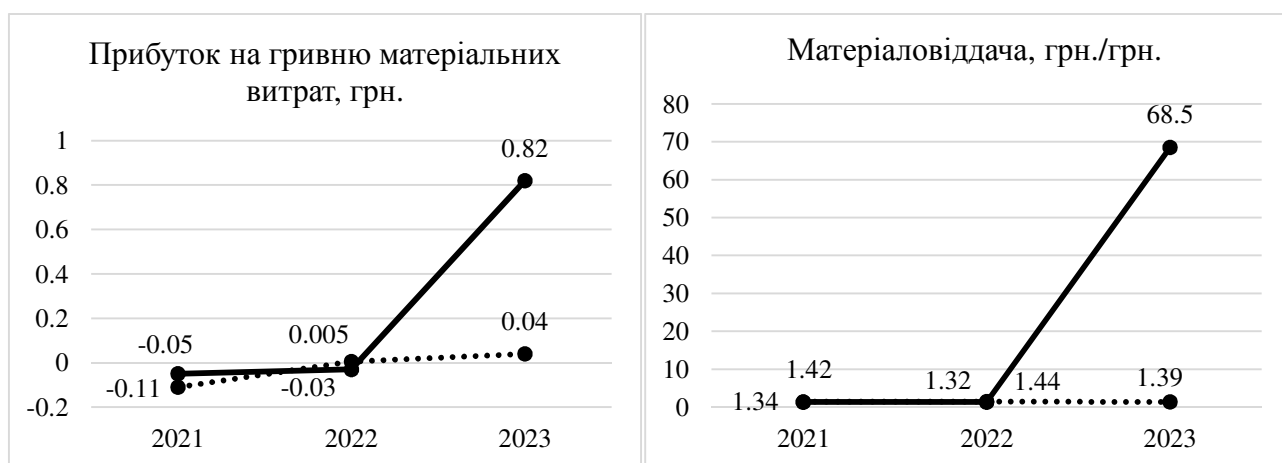
*Аналіз забезпеченості та ефективності використання матеріальних ресурсів підприємств.* У процесі економічного аналізу стану підприємства постійно здійснюється пошук можливих резервів щодо зниження матеріальних витрат і водночас збільшення обсягів виробництва продукції і кінцевих результатів. Від того, яким чином на підприємстві відбувається процес матеріально-технічного постачання, а також необхідний контроль за дотриманням режиму економії, залежать найбільш важливі показники діяльності промислового підприємства: обсяг виробництва, показники рентабельності, фінансовий стан підприємства, ліквідність [36].

Для кращого аналізу матеріальних ресурсів розглянемо дані додатку Г «Результати аналізу ефективності матеріальних ресурсів підприємств хлібопекарської промисловості Волині».

Усі три підприємства протягом 2021–2023 років демонструють зростання вартості виробленої продукції. Найбільш динамічно зростає цей показник у ПрАТ «Теремно хліб», у той час як у ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» та ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод» показники дещо нижчі. Індекс валової продукції, який показує зміну загального обсягу виробництва, також має позитивну динаміку для ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод» – зростання на 1,16 тис. грн за 2023 рік порівняно з 2022 роком. У ПрАТ «Теремно Хліб» та ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» цей показник незначною мірою зменшується (відповідно на 0,99 тис. грн та 0,32 тис. грн у 2023 році порівняно з 2022 роком). Сума матеріальних витрат у ПрАТ «Теремно Хліб» зростає на 1,27 тис. грн у 2022 році та на 1,20 тис. грн у 2023 році. На ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» показник зменшується на 0,77 та 0,01 тис. грн у 2022 та 2023 роках відповідно. Для ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод» цей показник розрахувати неможливо за відсутності даних.

Отримання прибутку від основної діяльності має різну динаміку. Так, ПрАТ «Теремно Хліб» та ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод» демонструють зростання прибутку у 2023 році, у той час як у ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» спостерігається зниження прибутку у тому ж році.

За даними таблиці Г.2 додатків проаналізуємо показники ефективності використання матеріальних ресурсів підприємствами хлібопекарської промисловості Волині. Результати зведемо на рисунку 2.5.



..... ПрАТ «Теремно Хліб», — ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»,  
- - ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод»

Рисунок 2.5. Динаміка показників ефективності використання матеріальних ресурсів підприємствами хлібопекарської промисловості Волині

У ПрАТ «Теремно Хліб» спостерігається зміна збитків на прибуток протягом 2021–2023 років. У 2023 році прибуток на гривню матеріальних витрат склав 0,04 грн, що свідчить про те, що на кожну гривню, витрачену на матеріали, підприємство отримує 4 копійки прибутку. У ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» прибуток на гривню матеріальних витрат також збільшується. У 2023 році цей показник склав 0,82 грн.

У ПрАТ «Теремно Хліб» матеріаловіддача знижується протягом 2021–2023 років. У 2023 році цей показник склав 1,39 грн / грн. У ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» матеріаловіддача значно збільшується. У 2023 році цей показник склав 68,50 грн / грн. ПрАТ «Теремно Хліб» має найнижчий прибуток

на гривню матеріальних витрат серед підприємств, але демонструє покращення цього показника протягом 2021–2023 років. ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» має найвищий показник прибутку на гривню матеріальних витрат, який зростає протягом 2021–2023 років. Усім підприємствам варто звернути увагу на покращення використання матеріальних ресурсів у майбутньому.

Проведемо факторний аналіз та визначимо вплив факторів на матеріаловіддачу за допомогою даних таблиці 2.1.

Таблиця 2.1. – Вихідні дані для розрахунків фактору впливу на матеріаловіддачу

Показники	ПрАТ «Теремно Хліб»		ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»		ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод»	
	план	факт	план	факт	план	факт
Мвід, грн./грн	1,44	1,39	1,32	68,50	-	-
Вартість виробленої продукції, тис. грн	225149	262086	51373	38430	26716	29222
Матеріальні витрати, тис. грн	156680	188741	38927	561	-	-

Показники 2022 року вважатимуться за планові, а 2023 року – фактичні.

Для факторного аналізу скористаємося наступною формулою:

$$M_{\text{від}} = \frac{V_{\text{п}}}{MВ}, \text{ де}$$

$M_{\text{від}}$  – результуючий показник;

$V_{\text{п}}$  – якісний фактор;

$MВ$  – кількісний фактор.

Результати розрахунків подано у таблиці 2.2.

Таблиця 2.2. – Оцінка факторів впливу на матеріаловіддачу підприємств хлібопекарської промисловості

№	МВ	Вп	Мвід	Кількісний вплив	Перевірка
ПрАТ «Теремно Хліб»					
1	156680	225149	1,44	-	-0,25+0,2=1,39- 1,44
2	188741	225149	1,19	-0,25	
3	188741	262086	1,39	0,2	
ТОВ «Ковельський хлібокомбіна»					
1	38927	51373	1,32	-	68,50- 1,32=90,25-23,07
2	561	51373	91,57	90,25	
3	561	38430	68,50	-23,07	

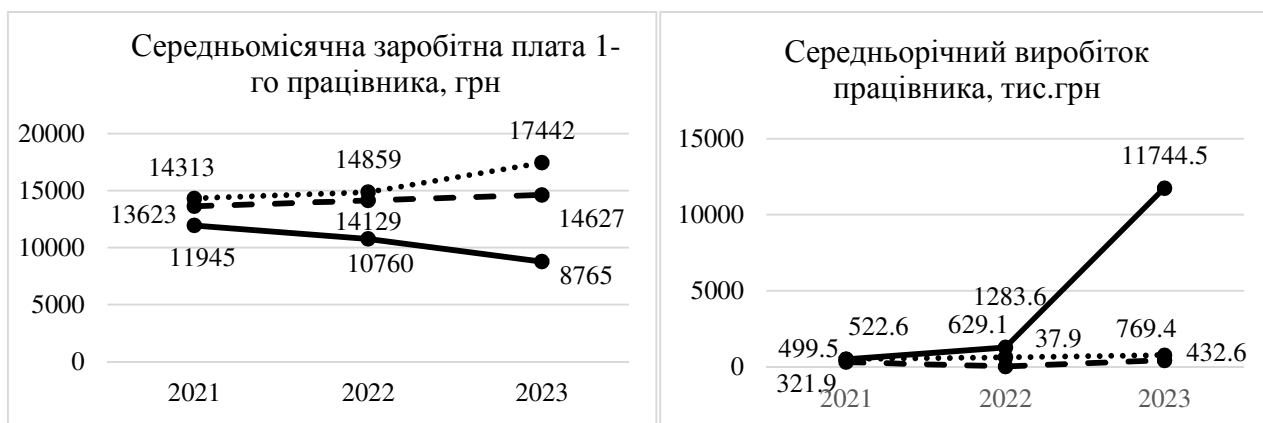
За даними розрахунків можна зробити висновок, що на зміну матеріаловіддачі впливають такі фактори як вартість виробленої продукції та матеріальні витрати. На ПрАТ «Теремно Хліб» матеріальні витрати збільшилися на 32061 тис. грн, в результаті цього матеріаловіддача зменшилась на 0,25 грн. Через збільшення вартості виробленої продукції матеріаловіддача підприємства збільшилась 0,20 грн. Через вплив таких показників як матеріальні витрати та вартість виробленої продукції матеріаловіддача зрівнялась з плановим показником. Для ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» значне зменшення матеріальних витрат призвело до збільшення матеріаловіддачі на 90,25 грн, а зміна показника вартості виробленої продукції в негативну сторону на 12913 тис. грн зменшило матеріаловіддачу на 23,07 грн.

*Аналіз ефективності використання персоналу підприємств.* За допомогою методів управління персоналом реалізуються головні завдання – пошук найбільш ефективних інструментів впливу на персонал підприємства для розкриття потенціалу співробітників і, відповідно, для досягнення цілей підприємства [37].

Розглянемо результати аналізу ефективності використання персоналу підприємств хлібопекарської промисловості Волина за даними додатку Д (таблиці Д.1) і узагальнимо їх на рисунку 2.6.

У 2022 році спостерігалось зменшення середньої чисельності штатних працівників облікового складу порівняно з попереднім роком на ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» та ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод». У 2023 році на підприємстві, що знаходиться у Ковелі, кількість працівників значно скоротилась (на 95,3%). Найкращий показник протягом 2021–2023 років спостерігаємо на ПрАТ «Теремно Хліб», де чисельність персоналу становила 571, 578 та 571 осіб відповідно.

Фонд оплати праці на підприємствах змінювався динамічно, зазвичай пропорційно до чисельності працівників. Найбільші кошти на оплату праці протягом 2021–2023 років виділено ПрАТ «Теремно Хліб» – 54255,82 тис. грн, 60598,67 тис. грн та 69738,57 тис. грн відповідно.



..... ПрАТ «Теремно Хліб», — ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»,  
 - - ТЗОВ «Володимир-Волинський хлібозавод»

Рисунок 2.6. Динаміка річного виробітку та заробітної плати працівників

Найвищу середньомісячну заробітну плату протягом 2021–2023 років отримували працівники ПрАТ «Теремно Хліб», найменшу – ТОВ «Ковельського хлібокомбінату» – 8765 грн у 2023 році.

ПрАТ «Теремно Хліб»: загалом позитивна динаміка у 2021–2023 роках, за винятком незначного зниження чисельності штатних працівників у 2023 році. ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»: значне падіння чисельності працівників та фонду оплати праці у 2023 році, що може свідчити про складне фінансове становище. ТЗОВ «Володимир-Волинський хлібозавод»: стабільні показники протягом 2021–2023 років, що може свідчити про стійкість та ефективність роботи підприємства.

*Аналіз структури та динаміки операційних витрат підприємств.* Операційні витрати відіграють ключову роль в успішному веденні бізнесу. Ці витрати відображають поточні щоденні витрати, пов'язані з функціонуванням підприємства, і включають в себе витрати на персонал, орендні платежі, витрати на комунальні послуги, витрати на матеріали, витрати на амортизацію, транспортні витрати та інші операційні витрати [38].

Ретельний контроль та аналіз операційних витрат є важливим інструментом для підвищення ефективності, рентабельності,

конкурентоспроможності, прийняття обґрунтованих рішень. Їх своєчасний моніторинг, аналіз та контроль забезпечує ефективне функціонування та стійке зростання підприємства.

У додатку Е представлена таблиця Е.1, що відображає динаміку та структуру операційних витрат підприємств хлібопекарської промисловості Волині за 2021–2023 роки.

Загалом, операційні витрати підприємств зростали у ПрАТ «Теремно Хліб» протягом 2021–2023 років, у 2023 році вони становили 425694 тис. грн. На ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» ситуація погіршувалась та операційні витрати протягом трьох років впали з 81480 тис. грн до 4539 тис. грн.

Найбільш значною статтею операційних витрат для підприємств протягом 2021–2023 років є матеріальні затрати. У 2023 році їх частка у загальних операційних витратах ПрАТ «Теремно Хліб» становила 44,3%. Для ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» у 2021–2022 роках їх частка становила 61,8% та 65,4% відповідно, проте у 2023 році зменшилась до 12,4%. Другою за значущістю статтею операційних витрат були витрати на оплату праці. Так, у 2023 році їх частка в загальних операційних витратах ПрАТ «Теремно Хліб» становила 24,77%, на ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» – 23,4%.

Частка інших статей операційних витрат (відрахування на соціальні заходи, амортизація, інші операційні витрати) у загальних операційних витратах підприємств протягом 2021–2023 років була відносно невеликою. Лише на ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» вона значно зросла з 2,6% у 2021 році до 52,8% у 2023 році.

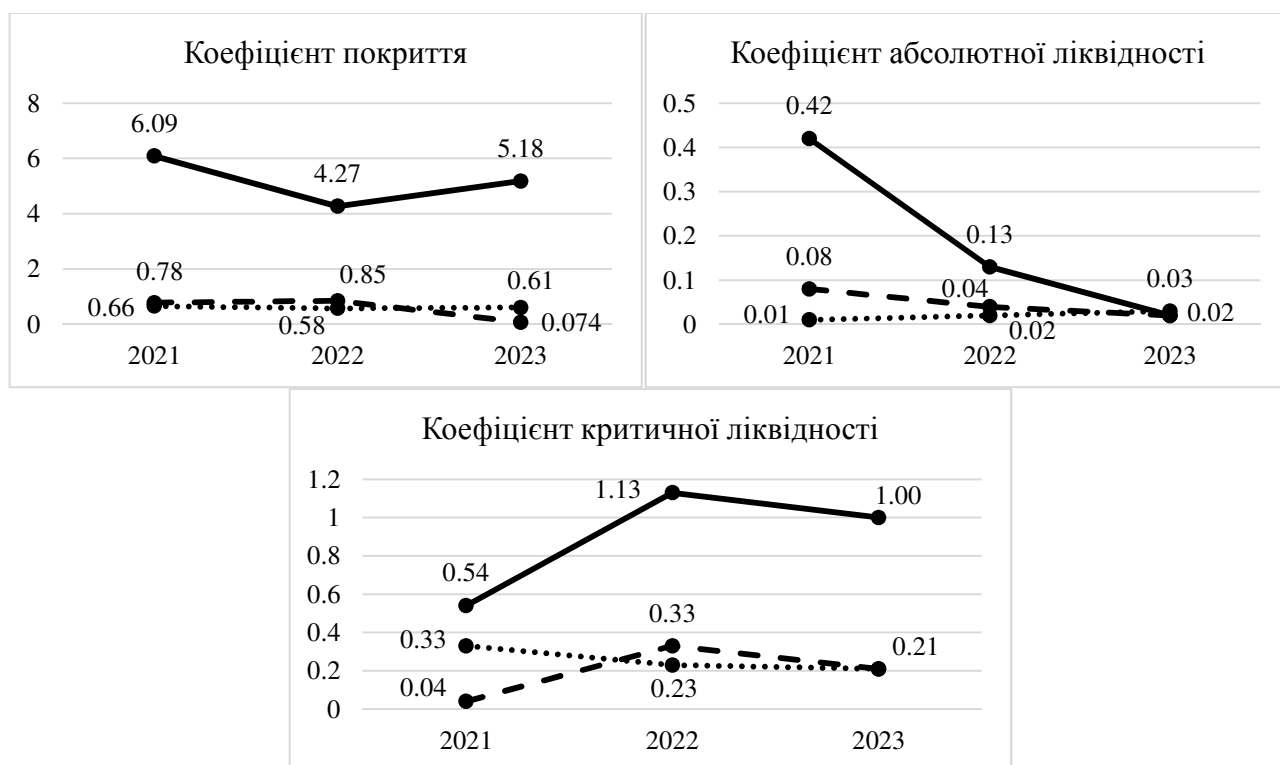
Отже, ПрАТ «Теремно Хліб» має найгіршу ефективність використання ресурсів серед трьох підприємств. Це пов'язано з тим, що у цього підприємства найвища частка матеріальних затрат у загальних операційних витратах.

На динаміку та структуру операційних витрат підприємств хлібопекарської промисловості Волині вплинули зміни цін на сировину та енергоносії, рівень інфляції, державна політика, війна.

*Аналіз фінансового стану підприємств.* Основною характеристикою забезпеченості суб'єкта господарювання фінансовими ресурсами, що необхідні для здійснення ефективної фінансової діяльності та вчасного виконання фінансових зобов'язань є його фінансовий стан. Аналіз фінансового стану суб'єкта господарювання є чи не найважливішим елементом у системі управління і прийняття важливих рішень [39].

Аналіз фінансового стану підприємства є ключовим аспектом оцінки його стійкості та перспектив розвитку. У цьому процесі важливе місце займає вивчення показників ліквідності, які відображають здатність компанії погашати свої короткострокові зобов'язання.

Розглянемо детальніше показники ліквідності підприємств у додатку Ж, таблиці Ж.2 та представимо розрахунки на рисунку 2.7.



..... ПрАТ «Теремно Хліб», — ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»,  
 - - ТзОВ «Володимир-Волинський хлібо завод»

Рисунок 2.7. Показники ліквідності підприємств хлібопекарської промисловості Волині

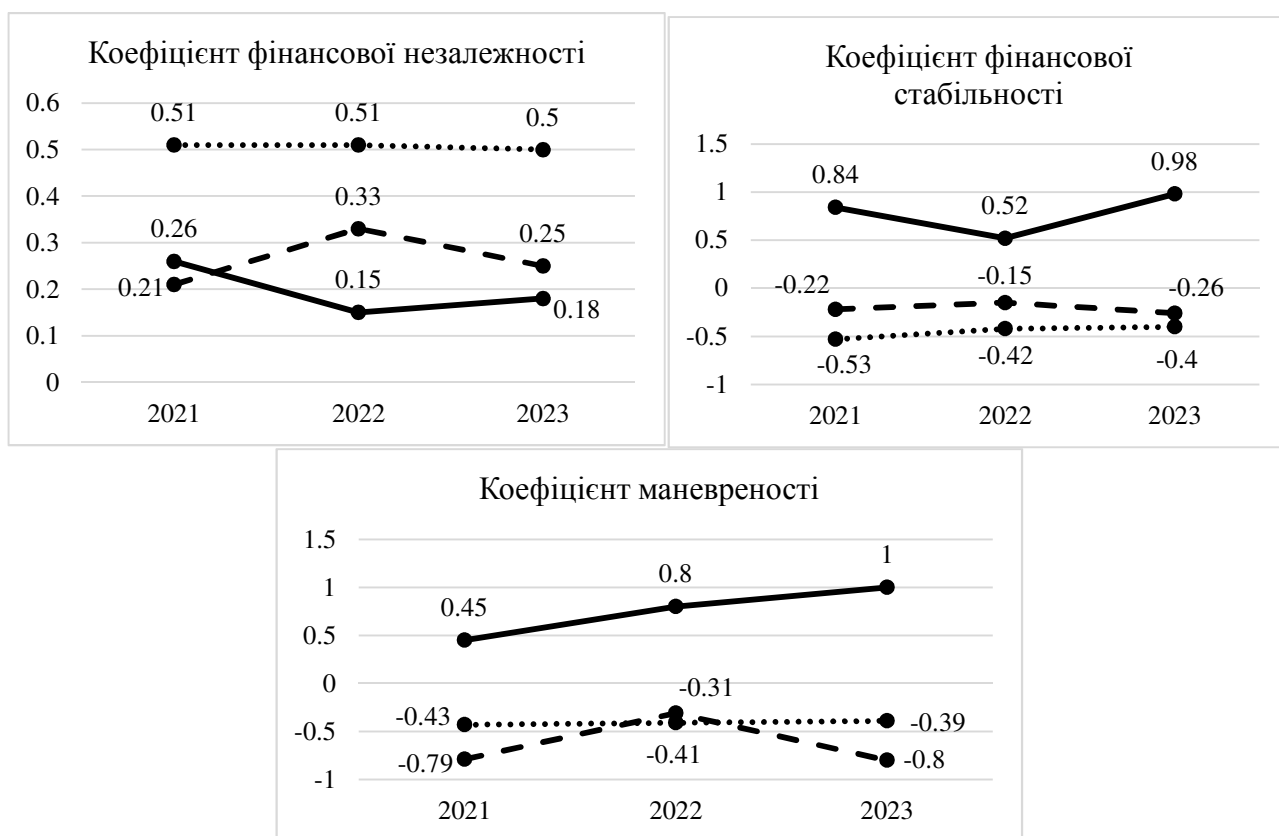
Коефіцієнт абсолютної ліквідності для ПрАТ «Теремно Хліб» та ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод» протягом всіх років знаходиться нижче рекомендованого рівня. Для ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» в 2021 році коефіцієнт абсолютної ліквідності був вище рекомендованого рівня, але протягом 2022–2023 років він значно знизився і наразі знаходиться нижче нормативу. Низький показник ліквідності може свідчити про погіршення здатності підприємства погашати короткострокові зобов'язання за рахунок найліквідніших активів.

Для ПрАТ «Теремно Хліб» та ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод» коефіцієнт критичної ліквідності протягом 2021–2023 років знаходиться нижче норми. Це може свідчити про достатню здатність підприємства погашати короткострокові зобов'язання за рахунок більш ліквідних активів. А у ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» цей показник знаходиться в межах рекомендованого рівня.

Коефіцієнт покриття у ПрАТ «Теремно Хліб» та ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод» є нижчими за нормативне значення, а у ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» показник на належному рівні. Низький коефіцієнт покриття вказує на те, що підприємство не здатне погашати короткострокові зобов'язання за рахунок найліквідніших активів.

Проаналізуємо показники фінансової стійкості підприємств хлібопекарської промисловості Волині, скориставшись даними додатку Ж, таблиці Ж.4 та узагальнимо їх на рисунку 2.8.

Коефіцієнт фінансової незалежності ПрАТ «Теремно Хліб» протягом 2021–2023 років перебуває на критичному рівні, але в межах норми. Цей же показник на інших підприємствах має незадовільні значення. Для ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» значення даного показника є нестабільним: у 2022 році показник зменшується до 0,15, проте у 2023 вже зріс на 0,03.



..... ПрАТ «Теремно Хліб», — ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»,  
 - - ТЗОВ «Володимир-Волинський хлібозавод»

Рисунок 2.8. Показники фінансової стійкості підприємств

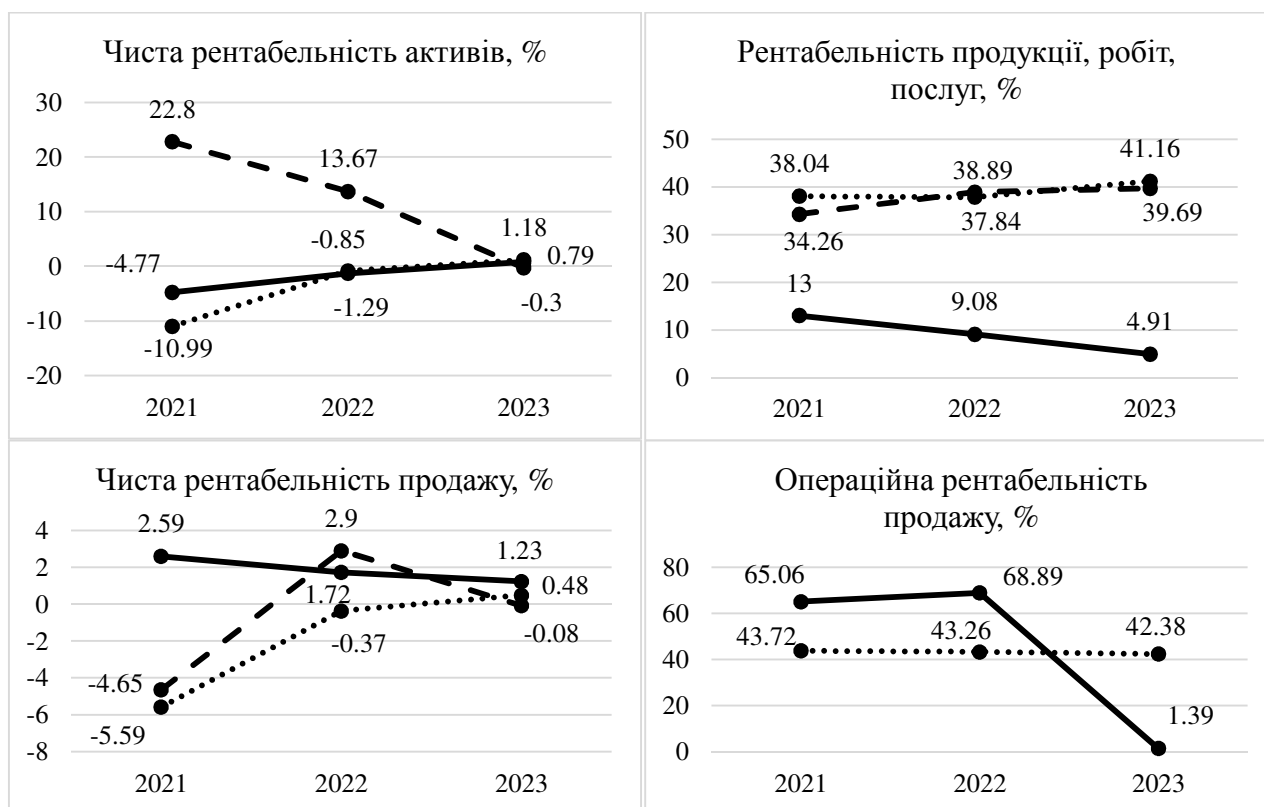
Коефіцієнт фінансової стабільності на ПрАТ «Теремно Хліб» протягом 2021–2023 років знаходиться на негативному рівні (-0,53 –0,40), що свідчить про нестійкість його фінансового стану. Це пов'язано із значними збитками та нестачею власних коштів. Така ж ситуація на ТЗОВ «Володимир-Волинський хлібозавод»: показник коливається від -0,22 до -0,26 в 2021–2023 роках. На ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» протягом 2021–2023 років коефіцієнт знаходиться на позитивному рівні (0,84; 0,52; 0,98 відповідно).

Коефіцієнт маневреності власного капіталу у ПрАТ «Теремно Хліб» та ТЗОВ «Володимир-Волинський хлібозавод» протягом 2021–2023 років знаходиться на негативному рівні -0,43; -0,41; -0,39 та -0,79; -0,31; -0,80 відповідно. Такий негативний показник свідчить про обмежену здатність підприємств самостійно фінансувати свою діяльність. На ТОВ «Ковельський

хлібокомбінат» ситуація протилежна, показник є позитивним та знаходиться в межах рекомендованих значень.

Рентабельність – це важливий інструмент, який використовується для комплексної оцінки ефективності роботи підприємства, прийняття управлінських рішень та аналізу його фінансового стану.

Аналіз показників рентабельності проведемо за даними додатку Ж (таблиця Ж.6), а динаміку окремих показників узагальнемо на рисунку 2.9.



..... ПрАТ «Теремно Хліб», — ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»,  
 - - ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод»

Рисунок 2.9. Показники рентабельності підприємств хлібопекарської промисловості Волині

ПрАТ «Теремно Хліб» та ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» характеризує позитивна динаміка чистої рентабельності активів за весь період. Це свідчить про те, що ці підприємства стали більш ефективними у використанні своїх активів для генерування прибутку. На ТзОВ «Володимир-Волинський

хлібо завод» динаміка показника була у бік зниження протягом усього періоду, хоча значення його лишались позитивними.

ПрАТ «Теремно Хліб» характеризує стабільно висока рентабельність продукції протягом трьох років, на ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» цей показник значно знижувався і у 2023 році набув мінімального значення 4,91%. Такий спад свідчить про те, що це підприємство стало менш ефективним у використанні своїх ресурсів для генерування прибутку.

Операційна рентабельність продажу на ПрАТ «Теремно Хліб» є стабільно високою. Тоді як на ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» цей показник показав стрімку динаміку до зниження: якщо у 2021 році цей показник становив 65,06%, то вже у 2023 році знизився до 1,39%. Зниження операційної рентабельності продажу є ознакою наявних проблем, які пов'язано зі збільшенням витрат та зниженням обсягів продажів.

Нині, через воєнну агресію російської федерації, економіка України перебуває в кризовому стані. А тому питання інвестицій та інвестиційної діяльності є болючим та актуальним, як ніколи. З одного боку, інвестиції можуть стати порятунком для діяльності більшості підприємств України та й в цілому для економіки країни, даючи їй можливість «залишитись на плаву» та відроджувати за рахунок інвестиційних коштів країну. З іншої сторони, постає питання, як забезпечити приплив інвестицій в країну, яка перебуває в стані війни [40]. На жаль, жодне з підприємств немає довгострокових фінансових інвестицій. Відсутність довгострокових фінансових інвестицій може свідчити про консервативну фінансову стратегію, нестачу капіталу, низький рівень впевненості у стабільності ринків або економічної ситуації, фокус на короткострокові вигоди, брак інвестиційних можливостей, внутрішні проблеми в бізнесі або особисті фінансові труднощі, а також стратегічні зміни в організації. Кожна з цих причин або їх комбінація може впливати на рішення щодо довгострокових інвестицій.

### **2.3. Узагальнююча комплексна оцінка господарської діяльності підприємств хлібопекарської промисловості Волині**

Комплексна оцінка діяльності підприємств є важливим інструментом для керівництва, інвесторів, кредиторів та інших зацікавлених сторін. Вона може допомогти приймати обґрунтовані рішення щодо майбутнього розвитку компанії, покращити її фінансовий стан та підвищити її конкурентоспроможність.

Розглянемо індекси росту чистого прибутку, виручки від реалізації та собівартості реалізованої продукції у додатку Л, таблиці Л.1.

За даними дослідження встановлено, що індекс росту чистого прибутку на усіх трьох підприємствах має негативний показник, найнижчим він є на підприємстві ПрАТ «Теремно Хліб» (-1,13), а найбільш наближеним до позитивного рівня є підприємство ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод» (-0,02). Низький індекс росту чистого прибутку свідчить про проблеми з прибутковістю підприємства. Показник індекс росту виручки від реалізації навпаки є позитивним на усіх підприємствах та є найвищим на підприємстві ПрАТ «Теремно Хліб», а найменшим на «Ковельський хлібокомбінат». Високий індекс росту виручки від реалізації вказує на зростання попиту на продукцію компанії. Індекс росту собівартості реалізованої продукції є вищим за нуль на усіх розглянутих підприємствах. Найбільший показник спостерігається на ПрАТ «Теремно Хліб», а найменший на ТОВ «Ковельський хлібокомбінат». Високий ріст собівартості може негативно впливати на підприємства, а саме свідчити про проблеми з ефективністю виробництва, а низький індекс означає, що компанія може краще контролювати свої витрати.

Для аналізу конкурентоспроможності підприємств хлібопекарської промисловості Волині скористаємось розрахованими даними додатку К.

Визначено, що ефективність виробничої діяльності в 2021–2023 роках продемонструвала зростання на ПрАТ «Теремно Хліб» (з 27,17 до 46,58) та ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод» (18,09 до 26,75). А на

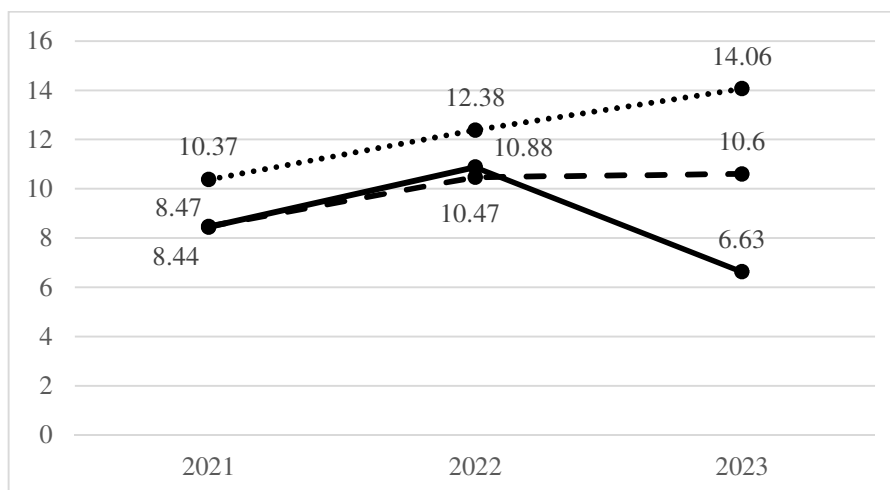
ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» цей показник зазнав значного спаду з 40,39 у 2021 році до 8,25 у 2023 році.

Фінансове положення на підприємстві ПрАТ «Теремно Хліб» значно покращилось протягом розглянутого періоду, а такі підприємства як ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» та ТзОВ «Володимир-Волинський хлібо завод» зазнали фінансових втрат.

Ефективність організації збуту та просування товару на ПрАТ «Теремно Хліб» є найвищою та сягає 28,91 у 2023 році, в той час як ТзОВ «Володимир-Волинський хлібокомбінат» теж намагається не знижувати свої позиції та зростає, хоч і не з великою різницею. На ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» цей показник є найменшим та продовжує спадати.

Конкурентоспроможність товару на підприємствах спадає, але якщо на ПрАТ «Теремно Хліб» цей показник зменшується лише на 0,01, то на ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» він зменшився на 0,549.

Результати оцінки конкурентоспроможності підприємств подано у таблиці К.3 додатків та узагальнено на рисунку 2.10.



..... ПрАТ «Теремно Хліб», — ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»,  
- - ТзОВ «Володимир-Волинський хлібо завод»

Рисунок 2.10. Динаміка інтегрального показника конкурентоспроможності підприємств хлібопекарської промисловості Волині

На основі даних можна зробити висновок, що лише два підприємства є рентабельними та протягом 2021–2023 років демонструють позитивну динаміку. Загальний показник конкурентоспроможності є найкращим у ПрАТ «Теремно Хліб» (14,06 у 2023 році), гіршим на ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод» (10,60 у 2023 році) та найгірші результати має ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» (6,63 у 2023 році, тоді як у 2022 році цей показник сягав 10,88).

На основі даних можна зробити висновок, що всі три підприємства мають як сильні, так і слабкі сторони. Для покращення своєї конкурентної позиції їм рекомендується вжити заходів, спрямованих на підвищення рентабельності, ефективність використання активів та управління оборотними активами.

## ВИСНОВКИ ТА ПРОПОЗИЦІЇ

Хлібопекарська промисловість України – це потужний сектор економіки, який робить значний внесок у економіку країни. Вона забезпечує населення продуктами харчування першої необхідності, а також дає роботу тисячам людей. В умовах жорсткої конкуренції та мінливої економічної ситуації для підприємств хлібопекарської галузі важливо мати чіткі орієнтири розвитку, засновані на результатах комплексного економічного аналізу.

Метою даної кваліфікаційної роботи є поглиблення теоретико-методичних засад і розробка практичних рекомендацій щодо покращення реалізації комплексного економічного аналізу діяльності підприємства задля підвищення ефективності його господарювання.

У першому розділі уточнено сутність та важливість комплексного економічного аналізу для дослідження резервів підвищення ефективності господарської діяльності підприємства, покращено методику комплексного економічного аналізу господарської діяльності підприємства, узагальнено нормативно-правову базу його реалізації.

Визначено, що економічний аналіз є важливим інструментом для оцінки ефективності роботи підприємства. Його пропонується тлумачити як певний науковий спосіб дослідження господарських явищ і процесів, що реалізується на основі комплексного розрахунку визначених показників шляхом застосування відповідних методів і прийомів, маючи на меті встановлення резервів підвищення ефективності господарської діяльності підприємств.

За допомогою комплексного економічного аналізу можна визначити резерви для підвищення ефективності підприємства. Ці резерви можуть включати оптимізацію виробничих процесів, впровадження ефективних маркетингових стратегій та покращення управлінських практик. Визначивши та використовуючи ці резерви, підприємства можуть підвищити свою рентабельність та конкурентоспроможність.

Існують різноманітні методики комплексного економічного аналізу, кожна з яких має свої сильні та слабкі сторони. Вибір відповідної методики залежить від конкретних цілей та контексту аналізу. Можна використовувати комбінацію методів для досягнення всебічного розуміння стану підприємства.

В роботі запропоновано використовувати методику комплексного економічного аналізу господарської діяльності підприємства, яка охоплюватиме його економіко-організаційну характеристику та аналіз узагальнюючих показників господарювання, аналіз ефективності господарювання підприємств за ключовими напрямками комплексного економічного аналізу (використання основних і оборотних засобів, матеріальних ресурсів, персоналу підприємства, аналіз фінансового стану, інвестиційної діяльності), узагальнюючу комплексну оцінку господарської діяльності підприємств.

Узагальнений в роботі міжнародний досвід та нормативно-правова база покликані надати цінні знання для покращення практики комплексного економічного аналізу. Включення передового досвіду та стандартів провідних економік дозволяє підприємствам вдосконалити свої аналітичні процеси та отримати конкурентну перевагу над іншими суб'єктами господарювання.

Другий розділ кваліфікаційної роботи досліджує економіко-організаційні характеристики та основні показники діяльності підприємств хлібопекарської промисловості на прикладі трьох найбільш потужних підприємств Волинської області: ПрАТ «Теремно Хліб», ТОВ «Ковельський Хлібокомбінат» та ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод».

У роботі виявлено, що хлібопекарська галузь Волинської області є галуззю, що динамічно розвивається, має значний потенціал, відіграє важливу роль у виробництві різноманітних продуктів харчування, а хлібопекарські підприємства регіону успішно розвиваються та пропонують споживачам якісну продукцію. За основу дослідження прийнято період 2021–2023 років, як період постковідного відновлення та початку війни в Україні. Найбільш успішним підприємством є ПрАТ «Теремно Хліб», яке демонструє стійке зростання

виручки, рентабельності та інших показників. ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» протягом останніх років зіткнулося з низкою проблем, що призвело до погіршення фінансових показників. Тоді як ТЗОВ «Володимир-Волинський хлібо завод» протягом останніх років демонструє покращення фінансових показників, проте рентабельність підприємства все ще залишається низькою.

За результатами аналізу ефективності господарювання ПрАТ «Теремно Хліб», ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» та ТЗОВ «Володимир-Волинський хлібо завод» за ключовими напрямками комплексного економічного аналізу можемо зробити наступні висновки.

ПрАТ «Теремно Хліб» найбільший виробник хліба у Волинській області, володіє 5 хлібо заводами та має 578 співробітників. ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» другий за величиною виробник хліба в області. ТЗОВ «Володимир-Волинський хлібо завод» більшою мірою орієнтується на збут у близько розташовані райони.

Хоч ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» є великим підприємством з виробництва хліба, він втрачає свої можливості протягом останніх років. Розглянувши період 2021–2023 років, було помітно, що більшість показників підприємства мають тенденції до зниження. Так, обсяг виробництва продукції протягом розглянутого періоду скоротився на 34943 тис. грн. Також значно зменшилась кількість штатних працівників у 2023 році. Наявність основних засобів на кінець 2023 року становила 9343 тис.грн, що на 37,7% менше, ніж у 2021 році.

ПрАТ «Теремно Хліб» є і залишається найбільшим виробником хлібобулочних виробів на Волині. Чистий прибуток підприємства за період 2021–2023 років зріс на 13,45%. Фонд оплати праці та заробітна плата працівників також зростають, що стає доволі привабливим для працівників. Вартість виробленої продукції зросла з 298407 тис. грн до 439353 тис. грн. Підприємство також збільшує свої запаси, що є позитивним для майбутнього виробничого процесу.

ТзОВ «Володимир-Волинський хлібокомбінат» стає перспективнішим у 2023 році, ніж у 2021 році. Прибуток, фонд оплати праці, рентабельність підприємства та інші показники зростають, що є позитивним фактором для майбутніх інвесторів. Виручка від реалізації продукції зросла на 7248 тис. грн. Проте, незважаючи на позитивну динаміку, підприємству є над чим працювати та куди направляти основні ресурси.

За даними узагальнюючої комплексної оцінки господарської діяльності підприємств хлібопекарської промисловості Волині, ПрАТ «Теремно Хліб» демонструє найкращі результати діяльності протягом 2021–2023 років, маючи найвищі показники виробничого потенціалу та фінансового положення на ринку та підсумкового значення конкурентоспроможності підприємства станом на 2023 рік. ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод» показує покращення показників виробничого потенціалу, фінансового положення на ринку та підсумкового значення конкурентоспроможності підприємства протягом 2021–2023 років, окрім фінансового положення у 2023 році. ТОВ «Ковельський хлібокомбінат» має найгірші показники серед трьох підприємств протягом 2021–2023 років, демонструючи погіршення усіх складників конкурентоспроможності.

Проте, не дивлячись на більшість позитивних показників на підприємства ПрАТ «Теремно Хліб» та ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод» є показники, які цим підприємствам варто покращувати. Одним з таких показників є собівартість виробленої продукції. Цей показник протягом періоду 2021–2023 років зростає, для збільшення прибутків підприємств даний показник необхідно знижувати.

В результаті дослідження виявлено основні проблеми хлібопекарських підприємств: застаріле обладнання та технології (використання застарілого обладнання та неефективних технологій призводить до високої собівартості продукції, низької продуктивності праці та неможливості виробляти продукцію високої якості), недосконала система управління (неефективна система управління може призводити до втрат сировини, готової продукції,

нераціонального використання ресурсів, а також до зниження мотивації працівників), низька кваліфікація персоналу (недостатня кваліфікація персоналу може призводити до браку в знаннях та навичках, необхідних для роботи з сучасним обладнанням та дотримання технологічних норм, що негативно впливає на якість продукції), низька маркетингова активність (невміння правильно позиціонувати свою продукцію на ринку, недостатня реклама та просування бренду, неспроможність конкурувати з більш відомими марками хліба), висока конкуренція (на ринку хлібопекарської продукції присутня значна конкуренція, як з боку місцевих, так і з боку іноземних виробників), нестабільність цін на сировину (зміна цін на борошно, дріжджі, інші інгредієнти може призводити до значних коливань собівартості продукції та зниження рентабельності виробництва) тощо.

Для підвищення ефективності діяльності хлібопекарських підприємств Волині рекомендується вжити комплекс заходів, які охоплюють різні сфери діяльності:

1. Вдосконалення виробничо-технологічних процесів.
2. Зміцнення маркетингових позицій.
3. Управління фінансовими ресурсами.
4. Управління персоналом.
5. Використання інноваційних підходів.

Вдосконалення виробничо-технологічних процесів включає впровадження новітніх технологій та обладнання, що може охоплювати автоматизацію ліній з виробництва хліба, використання енергоефективного обладнання, та систем автоматизованого контролю і управління виробництвом, що дозволить значно знизити собівартість продукції, покращити її якість, розширити асортимент та підвищити продуктивність праці. Оптимізація логістики передбачає впровадження ефективної системи управління запасами, оптимізацію маршрутів доставки продукції, та використання сучасних методів зберігання і пакування, що допоможе скоротити витрати на транспортування та зберігання продукції, мінімізувати псування та втрати, а також підвищити оперативність

поставок. Впровадження системи контролю якості включає жорсткі стандарти контролю якості на всіх етапах виробництва, від приймання сировини до випуску готової продукції, та використання сучасних методів контролю якості і тестування, що дозволить гарантувати високу якість та безпечність продукції, а також підвищити довіру споживачів.

Зміцнення маркетингових позицій включає проведення маркетингових досліджень, що дозволяють підприємствам вивчити потреби та вподобання споживачів, конкурентне середовище та ринкові тренди, на основі яких можна розробити ефективну маркетингову стратегію для чіткого позиціонування на ринку; розширення дилерської мережі, яке збільшує канали збуту продукції та охоплює ширшу аудиторію споживачів через співпрацю з дистриб'юторами та роздрібними мережами, значно збільшуючи обсяги продажів; проведення рекламних кампаній через різноманітні рекламні канали (телебачення, радіо, інтернет, соціальні мережі), що підвищує впізнаваність бренду, стимулює попит на продукцію та залучає нових клієнтів, при цьому важливо правильно підібрати рекламні канали та цільову аудиторію для максимального ефекту; впровадження програм лояльності, які стимулюють повторні покупки, підвищують прихильність до бренду та зберігають постійних клієнтів через надання знижок, бонусів, подарунків та інших заохочень.

Управління фінансовими ресурсами включає оптимізацію структури витрат через ретельний аналіз та скорочення неефективних витрат, що дозволяє підприємству економити кошти та використовувати їх раціонально; залучення інвестицій від банків, венчурних фондів чи інших інвесторів для фінансування модернізації виробництва, розширення асортименту, маркетингових кампаній та інших проєктів розвитку; ефективне управління дебіторською та кредиторською заборгованістю, що забезпечує своєчасне погашення та дотримання строків оплати, покращуючи ліквідність підприємства, знижуючи фінансові ризики та підтримуючи гарні стосунки з контрагентами.

Управління персоналом передбачає підвищення кваліфікації працівників через регулярне навчання, що вдосконалює їхні навички та знання;

впровадження мотиваційних програм, таких як премії, бонуси, участь у прибутку та соціальні пакети, що стимулює працездатність та лояльність; забезпечення сприятливих умов праці для покращення самопочуття працівників, зниження плинності кадрів та підвищення продуктивності шляхом створення комфортних та безпечних робочих місць, дотримання санітарно-гігієнічних норм та сприятливої психологічної атмосфери.

Використання інноваційних підходів включає впровадження цифрових технологій, для оптимізації управління виробництвом, збутом, запасами та фінансами, автоматизації повсякденних завдань та покращення збору та аналізу даних; застосування штучного інтелекту для аналізу даних, прогнозування попиту та оптимізації виробничих процесів, що дає підприємству значну конкурентну перевагу; вихід на нові ринки через вивчення ринків збуту, участь у міжнародних виставках, адаптацію продукції до нових клієнтів та налагодження партнерських відносин з іноземними компаніями, що дозволяє збільшити обсяги продажів, диверсифікувати ризики та отримати нові джерела доходу.

Впровадження запропонованих заходів дозволить хлібопекарським підприємствам Волинської області значно покращити свою роботу, стати більш конкурентоспроможними на українському та міжнародному ринках, а також здобути стійкі позиції на довгострокову перспективу.

Для покращення потенціалу ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод» можна розробити програму, яка буде спрямована на модернізацію та підвищення ефективності підприємства. Перш за все, основною метою цієї програми є оновлення старого обладнання, яке не використовується або погано функціонує.

Цілі проєкту:

– зниження собівартості продукції: завдяки впровадженню енергоефективного обладнання, оптимізації логістики та вдосконаленню виробничих процесів.

– підвищення якості продукції: за рахунок жорсткого контролю якості на всіх етапах виробництва, використання високоякісної сировини та впровадження нових технологій.

– розширення асортименту продукції: запропонувати споживачам нові види хліба, випічки та кондитерських виробів, які відповідають сучасним трендам та потребам.

Основні напрямки проєкту: впровадження новітніх технологій, які є більш економічними та оптимізація виробничо-технологічних процесів.

Аналіз витрат за проєктом. Загальна потреба в інвестиціях на даних проєкт становитиме 1111,81 тис. грн. У цю суму входить: закупівля нових подових печей (піч подова електрична Unox XEBDC02EUD – 144934 грн, електрична піч подова з парогенератором Frosty NES-36T – 116687 грн), купівля ротаційної печі (у кількості 1 шт – 667691 грн), купівля нової тістомісильної машини (у кількості 1 шт – 49457 грн.), купівля нового пароконвектомата (у кількості 1 шт – 99103 грн), купівля індукційної плити (у кількості 1 шт – 33934 грн.).

Таке обладнання як пароконвектомат буде новинкою на виробництві і за його допомогою можна розширити асортимент та відповідно збільшити кількість споживачів.

Отже, загалом за добу на застарілому обладнанні у 2023 році продукція виготовляється на 260,91 тис.грн. Якщо врахувати усе обладнання, яке необхідно закупити цей показник зміниться на 289,19 тис.грн.

Розрахуємо середній прибуток підприємства за добу, маючи показник рентабельності за 2023 рік (39,69%):

Прибуток за добу зі старим обладнанням становитиме 103,55 тис. грн.

Прибуток за добу з новим обладнанням буде рівний 114,78 тис. грн.

Отже, додатковий середньодобовий прибуток становитиме 11,23 тис. грн.

Відтак, річний прибуток ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод» лише за рахунок оновлення обладнання зросте на 3369 тис. грн.

*Аналіз економічних вигод.* Зміни у виробництві можуть зменшити річне споживання електроенергії на 7,0%. Це дозволить зекономити 460,0 тис. грн

порівняно з поточними витратами, які становлять 1380,0 тис. грн на рік через використання застарілого обладнання.

Зменшення бракованого інструменту, виготовленого на застарілому обладнанні, на 4% призведе до збільшення виробництва якісного інструменту та обладнання на 75 одиниць щомісяця.

Заміна застарілих апаратів дозволить зекономити 150,0 тис. грн на рік на витратах на ремонт. Це пов'язано з тим, що середня вартість одного ремонту становить 25 тис. грн, тоді як у нас їх є шість.

Розрахуємо показники ефективності даного проекту, для цього розглянемо грошові потоки ТЗОВ «Володимир-Волинський хлібокомбінат»:

0-й рік: -1111,8 тис. грн;

1-й рік: 3979,0 тис. грн;

2-й рік: 4257,5 тис. грн;

3-й рік: 4555,6 тис. грн.

Знайдемо дані грошових потоків, використовуючи ставку дисконтування від Національного банку України у розмірі 25%:

0-й рік: -1111,8 тис. грн;

1-й рік: 3183,2 тис. грн;

2-й рік: 3406,0 тис. грн;

3-й рік: 3644,5 тис. грн.

Отже, чиста теперішня вартість за проектом становитиме 9121,9 тис. грн, термін окупності проекту становить 0,37 року або 4,5 місяці. Індекс прибутковості проекту становить 8,2. Отримані показники свідчать про ефективність проектних рішень.

Загалом, хлібопекарська галузь України має значний потенціал для розвитку. Завдяки впровадженню інноваційних технологій, сучасних методів

управління та нових підходів до ведення бізнесу хлібопекарські підприємства зможуть стати більш конкурентоспроможними на українському та міжнародному ринках, а також запропонувати споживачам високоякісну та доступну продукцію.

Таким чином, подальший розвиток теоретико-методичних засад і розробка практичних рекомендацій щодо покращення реалізації комплексного економічного аналізу діяльності підприємств виступають надійною основою підвищення ефективності їхнього господарювання.

## ПЕРЕЛІК ДЖЕРЕЛ ПОСИЛАНЬ

1. Карінцева О. І., Харченко М. О., Мазін Ю. О., Пономарьова Г. С. Підвищення ефективності бізнес-процесів на підприємстві. *Mechanism of an Economic Regulation*. 2020. № 4 (90). С. 58–107.
2. Клименко В. В., Лозова Г. М. Ефективність діяльності підприємств на ринку логістичних послуг в Україні. *Актуальні проблеми розвитку економіки регіону*. 2021. Випуск 17 (2). С. 94–108.
3. Баглаєва Н. С., Суховєєва Ю. А. Теоретична сутність поняття економічна ефективність діяльності підприємства. *Вісник студентського наукового товариства*. 2020. Випуск 2. С. 98–101.
4. Сохецька А. В. Логістичний менеджмент як інструмент забезпечення ефективної діяльності підприємства. *Вчені записки ТНУ імені В.Вернадського. Серія «Економіка і управління»*. 2020. Том 31 (70). № 2. С. 8–11.
5. Адлер О. О., Лесько О. Й. Аналіз господарської діяльності : навч. посіб. Вінниця : ВНТУ, 2019. С. 11.
6. Паршин Ю. І., Паршина О. А. Основи економічного аналізу : навч. посіб. Дніпро : ФОП Дробязко С. І., 2020. С. 9.
7. Волкова Н. А., Підвальна Н. Е., Семенова К. Д. Економічний аналіз : навч. посіб. Одеса : ОДЕУ, 2020. С. 7.
8. Синькевич Н. І., Краузе О. І. Економічний аналіз: перспективи розвитку в умовах діджиталізації економіки. *Галицький економічний вісник*. 2023. Том 81. № 2. С. 7–15.
9. Синькевич Н. І., Мазуренко О. Р. Економічний аналіз: конспект лекцій. Тернопіль: ТНТУ імені І. Пулюя, 2021. С. 5.
10. Сотник А. А. Організація комплексного дослідження ефективності господарської діяльності підприємства. *Економіка, управління та адміністрування*. 2020. № 2 (92). С. 63–68.

11. Щербініна С. А., Климко О. Г., Марочко Т. Р. Застосування економіко-математичного моделювання для аналізу діяльності промислового підприємства. *Ефективна економіка*. 2019. № 6. URL : <http://www.economy.nauka.com.ua/?op=1&z=7130> (дата звернення: 16.10.2023).

12. Корінько М. Д., Гриненко І. М. Резерви як об'єкт бухгалтерського обліку: уточнення категорійно-понятійного апарату. *Інвестиції: практика та досвід*. 2021. № 4. С. 15–20.

13. Даценко Г., Коцеруба Н., Крупельницька І., Кудирко О., Лобачева І. Аналіз господарської діяльності : навч. посіб. Вінниця : Київ. нац. торг.-екон. ун-т. Вінниц. торг.-екон. ін-т, 2021. 416 с.

14. Дашко І. М. Аналіз сучасного стану розвитку промислової галузі України. *Ефективна економіка*. 2020. № 3. URL : <http://www.economy.nauka.com.ua/?op=1&z=8736> (дата звернення: 02.11.2023).

15. Єлець О. П., Беленцова В. В. Методи економічного аналізу. *Економічний вісник Запорізької державної інженерної академії*. 2016. № 3. С.53–59.

16. Майборода Г. О. Аналіз діяльності підприємств хлібопекарської галузі за індексним методом. *Реалізація політики модернізації економіки в умовах державного приватного партнерства: збірник тез допов. за матеріалами міжнар. наук.-практ. конф. (м. Запоріжжя, 19 грудня 2020 р.)*. Запоріжжя : Класичний приватний університет, 2020. С. 42–46.

17. Чернишова Л. В. Економічний аналіз суб'єктів господарювання: перспективи розвитку. *Науковий вісник Одеського національного економічного університету*. 2022. № 8 (297). С. 40–47.

18. Кравчук А. В. Аналіз існуючих методів економічної оцінки ефективності промислових інновацій. *Вісник КрНУ імені М. Остроградського*. 2019. Випуск 2 (115). С. 69–78.

19. Шестерняк М. М. Сучасний економічний аналіз та його основні види. *Науковий вісник Ужгородського національного університету. Серія*

«Міжнародні економічні відносини та світове господарство». 2018. Випуск 20. Частина 3. С. 158–162.

20. Kvilinskyi O. The relationship between sustainable development and digital transformation: bibliometric analysis. *Virtual economics*. 2023. Volume 3. PP. 56–66.

21. Bilan Y., Mishchuk H., Samoliuk N., Mishchuk V. Employer brand: key values influencing the intention to join a company. *Management & Marketing*. 2022. Volume 17 (1). PP. 61–72.

22. Mhatre P., Panchal R., Singh A., Bibyan S. A systematic literature review on the circular economy initiatives in the European Union. *Sustainable Production and Consumption*. 2021. Volume 26. PP. 187–202.

23. Dvoulety O., Srhoj S., Pantea S. Public SME grants and firm performance in European Union: A systematic review of empirical evidence. *Small Bus Econ*. 2020. PP. 243–263.

24. Rapid Assessment of the war's impact on micro, small and medium enterprises in Ukraine. Analytical Report. Kyiv: United Nations Development Programme in Ukraine, 2022. P. 23.

25. Masoud R., Basahel S. The Effects of digital transformation on firm performance: the role of customer experience and IT innovation. *Academic journal «Digital»*. 2022. P. 109–126.

26. Про захист економічної конкуренції : Закон України від 11.01.2001 р. № 2210-III. URL : <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2210-14#top> (дата звернення: 02.01.2024).

27. Про основні засади здійснення державного фінансового контролю в Україні : Закон України від 26.01.1993 р. № 2939-XII. URL : <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2939-12#Text> (дата звернення: 04.01.2024).

28. Міжнародні стандарти фінансової звітності: Міжнародний документ від 12.03.2013 р. URL : [https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/929\\_010#Text](https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/929_010#Text) (дата звернення: 12.01.2024).

29. Про затвердження Порядку застосування загального стандарту звітності та належної перевірки інформації про фінансові рахунки (Common

Standard on Reporting and Due Diligence for Financial Account Information): Наказ Міністерства фінансів України від 26.05.2023 р. № 282. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/z1090-23#Text> (дата звернення: 12.01.2024).

30. Про затвердження Методики аналізу фінансово-господарської діяльності підприємств державного сектору економіки: Наказ Міністерства фінансів України від 14.02.2006 р. № 170. URL : <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/z0332-06#Text> (дата звернення: 20.01.2024).

31. Про затвердження Методики проведення поглибленого аналізу фінансово-господарського стану підприємств та організацій: Наказ Агентства з питань запобігання банкрутству підприємств та організацій від 27.06.1997 р. № 81. URL : <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/z0288-97#Text> (дата звернення: 22.01.2024).

32. Харчова промисловість України. Каталог компаній України. YС MARKET. URL : <https://catalog.youcontrol.market/kharchova-promyslovist> (дата звернення: 02.12.2024).

33. Долбнєва Д. В. Теорія економічного аналізу: конспект лекцій. Львів : Львівський національний університет імені Івана Франка 2020. С. 5.

34. Павелко О. В., Романець О. В., Чабар Ю. О. Організація бухгалтерського обліку основних засобів підприємств та суб'єктів державного сектору: напрями удосконалення. *Вісник Національного університету водного господарства та природокористування. Серія «Економічні науки»*. 2021. Випуск 4 (96). С. 245–267.

35. Причепя І. В., Лесько О. Й. Сутність і роль оборотних засобів в системі ефективного управління виробничо-комерційними бізнес-процесами. *Modern economics*. 2024. № 43. С. 96–101.

36. Мехович С. А., Єршова Н. Ю. Економічні методи дослідження стану та ефективності використання матеріальних ресурсів промислових підприємств. *Енергозбереження. Енергетика. Енергоаудит*. 2020. Випуск № 10 (152). С. 3–12.

37. Сидоренко А. О., Чорній В. В. Сучасні методи управління персоналом підприємства. *Актуальні проблеми економіки та управління*. 2020. №14. URL : <http://ape.fmm.kpi.ua/article/view/193078> (дата звернення: 04.03.2024).

38. Рибалко О., Вітер М. Особливості операційних витрат підприємства у бізнес-процесах. *Актуальні проблеми сучасного бізнесу: обліково-фінансовий та управлінський аспект* : матеріали V Міжнар. наук.-практ. інтернет-конф. (м.Львів, 22-23 березня 2023 р.). Ч. 1. Львів : ЛНУП, 2023. С. 397.

39. Чепка В. В., Свідерська І. М., Гавриленко Ю. О. Фінансовий стан підприємства: теоретичні основи. *Інвестиції: практика та досвід*. 2020. № 19-20. С. 96–102.

40. Дідур К. М. Сутність інвестиційної діяльності та методи визначення її ефективності. *Інвестиції: практика та досвід*. 2023. № 5. С. 66–74.

41. Щегельська К.А. Фактори та моделі оцінювання їх впливу на ефективність діяльності підприємств і прийняття управлінських рішень. *Економіка підприємства: теорія та практика* : Матеріали XIII Всеукр. студент. наук.-практ. Інтернет-конф. (29 бер. 2024 р.) / відп. ред. О. М. Полінкевич, І. В. Кривов'язюк. Електрон. дані. Луцьк : ВІП ЛНТУ. 2024.

42. Щегельська К.А. Оцінювання ефективності використання технічних засобів підприємства в сучасних умовах господарювання. *Економіка підприємства: теорія та практика* : Матеріали XII Всеукр. студент. наук.-практ. Інтернет-конф. (20-21 квітня 2023 р.) / відп. ред. О. М. Полінкевич, О.М. Завадська. Електрон. дані. Луцьк : ВІП ЛНТУ. 2023. С.42-43.

## **ДОДАТКИ**

## Додаток А

### Показники виробничої діяльності підприємств хлібопекарської промисловості Волині

Таблиця А.1. – Основні показники діяльності ПрАТ «Теремно Хліб»

Показник	2021 р.	2022 р.	2023 р.	Абсолютне відхилення		Відносне відхилення	
				2022/2021 рр.	2023/2022 рр.	2022/2021 рр.	2023/2022 рр.
1. Власний капітал, тис. грн	73233	78450	90272	5217	11822	7,12	15,07
2. Виручка від реалізації продукції, тис. грн	282246	362186	445401	79940	83215	28,32	22,98
3. Собівартість реалізованої продукції, тис. грн	174888	225149	262086	50261	36937	28,74	16,41
4. Валовий прибуток, тис. грн	107358	137037	183315	29679	46278	27,64	33,77
5. Чистий прибуток (збиток), тис. грн	-15779	-1324	2123	14455	3447	-91,61	-260,35
6. Фонд оплати праці, тис. грн	542555,82	60598,67	69738,57	-481957	9139,9	-88,83	15,08
7. Середньооблікова чисельність, осіб	571	578	571	7	-7	1,23	-1,21
8. Середньомісячна зарплата, грн	14313	14859	17442	546	2583	3,81	17,38
9. Середньорічна вартість основних засобів, тис. грн	279004,5	313704,0	369155,5	34699,5	55451,5	12,44	17,68
10. Продуктивність праці, тис. грн./особу	304,68	389,53	458,99	84,85	69,46	27,85	17,83
11. Матеріальні витрати за період, тис. грн	123407	156680	188741	33273	32061	26,96	20,46
12. Матеріаловіддача, грн	1,42	1,44	1,39	0,02	-0,05	1,41	-3,47
13. Фондовіддача основних засобів, грн	1,07	1,16	1,19	0,09	0,03	8,41	2,59
14. Рентабельність власного капіталу, %	-21,55	-1,69	2,35	19,86	4,04	-92,16	-239,05
15. Рентабельність продукції, %	38,04	37,84	41,16	-0,2	3,32	-0,53	8,77
16. Рентабельність підприємства, %	-0,04	0,002	0,02	0,042	0,018	-105,00	900,00
17. Дебіторська заборгованість за товари, тис. грн	18951	16033	16228	-2918	195	-15,40	1,22
18. Кредиторська заборгованість, тис. грн	1141	0	2325	-1141	2325	-100,00	0
19. Обсяг товарної продукції тис. грн	298407	363592	439353	5217	11822	7,12	15,07

Таблиця А.2. – Основні показники діяльності ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»

Показник	2021 р.	2022 р.	2023 р.	Абсолютне відхилення		Відносне відхилення	
				2022/2021 рр.	2023/2022 рр.	2022/2021 рр.	2023/2022 рр.
1. Власний капітал, тис. грн	12054	11079	11381	-975	302	-8,09	2,73
2. Виручка від реалізації продукції, тис. грн	77389	56505	40414	-20884	-16091	-26,99	-28,77
3. Собівартість реалізованої продукції, тис. грн	67326	51373	38430	-15953	-12943	-23,69	-25,19
4. Валовий прибуток, тис. грн	10063	5132	1984	-4931	-3148	-49,00	-61,34
5. Чистий прибуток (збиток), тис. грн	-2213	-974	496	1239	1470	-55,99	-49,08
6. Фонд оплати праці, тис. грн	19980,73	26610,98	12045,64	6930,25	-14165,34	35,21	-54,04
7. Середньооблікова чисельність, осіб	164	85	4	79	-81	-48,17	-95,29
8. Середньомісячна зарплата, грн	11945	10760	8765	-1185	-1995	-9,92	-18,54
9. Середньорічна вартість основних засобів, тис. грн	25282,5	16878,5	9150,0	-8404	-7728,5	-33,24	-45,79
10. Продуктивність праці, тис. грн./особу	410,52	604,39	967,5	193,87	363,11	47,23	60,08
11. Матеріальні витрати за період, тис. грн	50348	38927	561	-11421	-38366	-22,68	-98,56
12. Матеріаловіддача, грн	1,34	1,32	68,50	-0,02	67,18	-1,49	508,94
13. Фондовіддача основних засобів, грн	3,24	6,16	5,13	3,22	-1,33	99,38	-20,59
14. Рентабельність власного капіталу, %	-18,36	-8,79	4,36	9,57	13,15	-52,12	-149,60
15. Рентабельність продукції, %	13,0	9,08	4,91	-3,92	-4,17	-30,15	-45,93
16. Рентабельність підприємства, %	-0,03	-0,01	0,01	0,02	0,02	-66,67	-200
17. Дебіторська заборгованість за товари, тис. грн	6534	17151	11633	10617	-5518	162,49	-32,17
18. Кредиторська заборгованість, тис. грн	0	0	0	0	0	0	0
19. Обсяг товарної продукції тис. грн	81921	109105	46978	27184	-62127	33,18	-56,94

Таблиця А.3. – Основні показники діяльності ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод»

Показник	2021 р.	2022 р.	2023 р.	Абсолютне відхилення		Відносне відхилення	
				2022/2021 рр.	2023/2022 рр.	2022/2021 рр.	2023/2022 рр.
1. Власний капітал, тис. грн	1794	3062	3025	1268	-37	70,68	-1,21
2. Виручка від реалізації продукції, тис. грн	41212	43721	48460	2509	4739	6,09	10,84
3. Собівартість реалізованої продукції, тис. грн	27092	26716	29222	-376	2506	-1,39	9,38
4. Валовий прибуток, тис. грн	14120	17005	19238	2885	2233	20,43	13,13
5. Чистий прибуток (збиток), тис. грн	-1917	1268	-37	3185	-1305	-166,15	-102,92
6. Фонд оплати праці, тис. грн	7659,82	7714,36	8809,82	54,54	1095,46	0,71	14,20
7. Середньооблікова чисельність, осіб	134	112	112	-22	0	-16,42	0,00
8. Середньомісячна зарплата, грн	13623	14129	14627	506	498	3,71	3,52
9. Середньорічна вартість основних засобів, тис. грн	13649,5	13853,5	15725,5	204	1872	1,49	13,51
10. Продуктивність праці, тис. грн./особу	202,18	238,54	260,91	36,36	22,37	17,98	9,38
11. Матеріальні витрати за період, тис. грн	-	-	-	-	-	-	-
12. Матеріаловіддача, грн	-	-	-	-	-	-	-
13. Фондовіддача основних засобів, грн	3,16	3,06	3,08	-0,1	0,02	-3,16	0,65
14. Рентабельність власного капіталу, %	-106,86	1367	-1,22	1473,86	-1368,2	-1379,24	-100,09
15. Рентабельність продукції, %	34,26	38,89	39,69	4,63	0,8	13,51	2,06
16. Рентабельність підприємства, %	-0,04	0,03	0,00	0,07	-0,03	-175,00	-100,00
17. Дебіторська заборгованість за товари, тис. грн	2136	1788	1717	-348	-71	-16,29	-3,97
18. Кредиторська заборгованість, тис. грн	0	0	0	0	0	0	0
19. Обсяг товарної продукції тис. грн	43129	42429	48454	1268	-37	70,68	-1,21

## Додаток Б

### Результати аналізу та ефективності використання основних засобів підприємств хлібопекарської промисловості

Таблиця Б.1. – Рух основних засобів

Показник	ПрАТ «Теремно Хліб»					ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»					ТЗОВ «Володимир-Волинський хлібо завод»				
	Значення по роках, тис. грн			Індекси росту		Значення по роках, тис. грн			Індекси росту		Значення по роках, тис. грн			Індекс росту	
	2021 р.	2022 р.	2023 р.	2022/ 2021 рр.	2023/ 2022 рр.	2021 р.	2022 р.	2023 р.	2022/ 2021 рр.	2023/ 2022 рр.	2021 р.	2022 р.	2023 р.	2022/ 2021 рр.	2023/ 2022 рр.
Наявність ОЗ на початок періоду	269166	288843	338565	1,073	1,172	25765	24800	8957	0,963	0,361	13543	13756	13951	1,016	1,014
Надійшло ОЗ за звітний період	29700	78102	68344	2,629	0,875	4306	1067	602	0,248	0,564	469	503	5760	1,072	11,451
Вибуло ОЗ за звітний період	10023	28380	7163	2,831	0,252	5271	16910	216	3,208	0,013	256	308	2211	1,203	7,179
Наявність ОЗ на кінець періоду	288843	338565	399746	1,172	1,181	24800	8957	9343	0,361	1,043	13756	13951	17500	1,014	1,254
Сума зносу	184964	231166	275905	1,249	1,194	18235	6807	7096	0,373	1,042	11980	12708	13266	1,061	1,044
Залишкова вартість на кінець періоду	103879	107399	120841	1,034	1,125	6565	2150	2247	0,327	1,045	1776	1243	4234	0,699	3,406

Таблиця Б.2. – Показники руху та технічного стану основних засобів підприємств хлібопекарської промисловості Волині

Показники	ПрАТ «Теремно Хліб»					ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»					ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод»				
	2021 р.	2022 р.	2023 р.	2022/ 2021 рр.	2023/ 2022 рр.	2021 р.	2022 р.	2023 р.	2022/ 2021 рр.	2023/ 2022 рр.	2021 р.	2022 р.	2023 р.	2022/ 2021 рр.	2023/ 2022 рр.
Коефіцієнт оновлення	0,10	0,23	1,72	2,3	7,48	0,17	0,12	0,06	0,71	0,5	0,03	0,04	0,33	1,33	8,25
Коефіцієнт вибуття	0,04	0,08	0,02	2,0	0,25	0,21	1,89	0,02	9,0	0,01	0,02	0,02	0,13	1,0	6,5
Коефіцієнт приросту	0,18	0,46	0,51	2,56	1,11	- 0,15	- 7,37	0,17	49,13	-0,02	0,12	0,16	0,84	1,33	5,25
Коефіцієнт зносу	0,64	0,68	0,69	1,06	1,01	0,74	0,76	0,76	1,03	1,0	0,87	0,91	0,76	1,05	0,84
Коефіцієнт придатності	0,39	0,37	0,36	0,95	0,97	0,25	0,09	0,25	0,36	2,78	0,13	0,09	0,30	0,69	3,33

Таблиця Б.3. – Вихідні дані для розрахунку показників ефективності використання основних засобів

Показники	ПрАТ «Термно Хліб»					ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»					ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод»				
	2021 р.	2022 р.	2023 р.	2022/ 2021 рр.	2023/ 2022 рр.	2021 р.	2022 р.	2023 р.	2022/ 2021 рр.	2023/ 2022 рр.	2021 р.	2022 р.	2023 р.	2022/ 2021 рр.	2023/ 2022 рр.
Середньорічна вартість основних засобів, тис. грн	279004,5	313704,0	369155,5	1,124	1,177	25282,5	16878,5	9150,0	0,668	0,542	13649,5	13853,5	15725,5	1,015	1,135
Середньорічна вартість активної частини основних засобів, тис. грн	143589	155041	179343	1,079	1,157	46419	75343	62487	1,623	0,829	8377	9273	12208	1,107	1,317
Середньооблікова чисельність персоналу, осіб.	571	578	571	1,012	0,988	164	85	4	0,111	0,047	134	112	112	0,836	1
Вартість виробленої продукції, тис. грн	298407	363592	439353	1,218	1,208	81921	109105	46978	1,33	0,43	43129	42429	48454	0,98	1,14
Прибуток від основної діяльності, тис. грн	-13238	751	6933	-0,057	9,232	-2282	-1283	462	0,562	-0,36	-1917	1292	6	-0,674	0,005

Таблиця Б.4. – Показник ефективності використання основних засобів підприємств хлібопекарської промисловості Волині

Показники	ПрАТ «Теремно Хліб»					ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»					ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод»				
	Значення по роках			Абс. відхилення		Значення по роках			Абс. відхилення		Значення по роках			Абс. відхилення	
	2021 р.	2022 р.	2023 р.	2022/2021 рр.	2023/2022 рр.	2021 р.	2022 р.	2023 р.	2022/2021 рр.	2023/2022 рр.	2021 р.	2022 р.	2023 р.	2022/2021 рр.	2023/2022 рр.
Фондоозброєність, тис. грн/особу	488,62	542,74	635,99	54,12	93,25	154,16	198,56	2287,5	44,4	2088,94	101,86	123,69	140,40	21,8	16,71
Технічна озброєність, тис. грн/особу	248,85	268,24	271,53	19,39	3,29	283,04	886,39	15621,75	633,35	14735,36	62,51	82,79	109,0	20,28	26,21
Фондовіддача, грн./грн	1,07	1,16	1,19	0,09	0,03	3,24	6,46	5,13	3,22	-1,33	3,16	3,06	3,08	-0,1	0,02
Фондомісткість, грн./грн	0,93	0,86	0,84	-0,07	-0,02	0,31	0,15	0,19	-0,16	0,04	0,32	0,33	0,32	0,01	-0,01
Рентабельність фондів, %	-0,04	0,002	0,02	0,04	0,02	-0,03	-0,01	0,01	0,02	0,02	-0,04	0,03	0,0001	0,07	0,03

## Додаток В

### Результати аналізу ефективності використання оборотних засобів підприємств хлібопекарської промисловості

Таблиця В.1. – Динаміка та структура оборотних засобів підприємств хлібопекарської промисловості Волині

Елементи оборотних засобів	ПрАТ «Теремно Хліб»						ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»						ТзОВ «Володимир-Волинський хлібо завод»					
	Вартісні показники, тис. грн			Структура по роках, %			Вартісні показники, тис. грн			Структура по роках, %			Вартісні показники, тис. грн			Структура по роках, %		
	2021	2022	2023	2021	2022	2023	2021	2022	2023	2021	2022	2023	2021	2022	2023	2021	2022	2023
Запаси	17115	19822	22929	43,8	44,7	42,8	25300	48244	43323	63,5	65,9	71,9	1567	2029	1468	30,4	38,6	21,7
Виробничі запаси	16083	18173	20783	41,2	40,9	38,7	25197	32095	30657	63,3	43,9	50,9	0	0	0	0	0	0
НЗВ	0	31	213	0	0,07	0,4	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
ГП	584	807	1095	1,5	2,8	2,0	103	20	0	0,3	0,03	0	18	40	22	0,3	0,8	0,3
Товари	448	811	838	1,1	1,8	1,6	0	16129	12666	0	22,0	21,0	0	0	0	0	0	0
Дебіторська заборгованість	18951	16033	16228	0,49	0,36	0,30	6534	17151	11633	0,16	0,23	0,19	2136	1788	1717	0,41	0,34	0,25
Витрати майбутніх періодів	34	65	195	0,09	0,1	0,4	3	3	3	0,01	0,004	0,005	81	184	0	1,6	1,5	0
Разом	39036	44328	53635	100	100	100	39829	73153	60215	100	100	100	5153	5261	6760	100	100	100

Таблиця В.2. – Вихідні дані для розрахунку показників оборотності

Показник	ПрАТ «Теремно Хліб»			ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»			ТзОВ «Володимир-Волинський хлібо завод»		
	2021	2022	2023	2021	2022	2023	2021	2022	2023
Залишкова вартість основних засобів, тис. грн	103879	107399	120841	6565	2150	2247	1776	1243	4234
Виробничі запаси, тис. грн	16083	18173	2783	25197	32095	30657	0	0	0
Дебіторська заборгованість за товари, роботи, послуги, тис. грн	18951	16033	16228	6534	17151	11633	2136	1788	1717
Кредиторська заборгованість за товари, роботи, послуги, тис. грн	1141	0	2325	0	0	0	0	0	0
Актив балансу, тис. грн	143589	155041	179343	46419	75328	62487	8377	9273	12208
Собівартість реалізованої продукції, тис. грн	174888	225149	262086	67326	51373	38430	27092	26716	29222
Оборотні кошти на кінець звітної періоду, тис. грн	39036	44328	53635	39829	73153	60215	5153	5261	6760
Виручка від реалізації продукції, тис. грн	282246	362186	445401	77389	56505	40414	41212	43721	48460

Таблиця В.3. – Показники оборотності підприємств хлібопекарської промисловості Волині

Показник	Нормативне (рекомендоване) значення або тенденція зміни показника	ПрАТ «Теремно Хліб»			ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»			ТзОВ «Володимир- Волинський хлібозавод»		
		Значення показника								
		2021	2022	2023	2021	2022	2023	2021	2022	2023
Коефіцієнт оборотності активів	Збільшення	1,97	2,34	2,48	1,67	0,75	0,65	4,92	4,71	3,97
Коефіцієнт оборотності основних засобів	Збільшення	2,72	3,37	3,69	11,79	26,28	17,99	23,20	35,17	11,45
Коефіцієнт оборотності запасів	Збільшення	10,87	12,39	94,17	2,67	1,60	1,25	-	-	-
Тривалість одного обороту запасів, днів	Зменшення	33,58	29,46	3,88	136,7	228,13	292	-	-	-
Коефіцієнт оборотності дебіторської заборгованості	Збільшення	14,89	22,59	27,45	11,84	3,29	3,47	19,29	24,45	28,22
Коефіцієнт оборотності кредиторської заборгованості	Зменшення	153,28	-	112,73	-	-	-	-	-	-
Тривалість одного обороту кредиторської заборгованості, днів	Збільшення	2,38	-	3,24	-	-	-	-	-	-

## Додаток Г

### Результати аналізу ефективності матеріальних ресурсів підприємств хлібопекарської промисловості Волині

Таблиця Г.1. – Вихідні дані для розрахування показників ефективності використання матеріальних ресурсів

Показник	ПрАТ «Теремно Хліб»					ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»					ТзОВ «Володимир-Волинський хлібо завод»				
	Значення по роках, тис. грн			Індекси росту		Значення по роках, тис. грн			Індекси росту		Значення по роках, тис. грн			Індекс росту	
	2021 р.	2022 р.	2023 р.	2022/ 2021 рр.	2023/ 2022 рр.	2021 р.	2022 р.	2023 р.	2022/ 2021 рр.	2023/ 2022 рр.	2021 р.	2022 р.	2023 р.	2022/ 2021 рр.	2023/ 2022 рр.
Сума матеріальних витрат, тис. грн	123407	156680	188741	1,27	1,20	50348	38927	561	0,77	0,01	-	-	-	-	-
Сума одержаного прибутку від основної діяльності, тис. грн	-13238	751	6933	-0,057	9,232	-2282	-1283	462	0,562	-0,36	-1917	1292	6	-0,674	0,005
Вартість виробленої продукції, тис. грн	174888	225149	262086	1,29	1,16	67326	51373	38430	0,76	0,75	27092	26716	29222	0,99	1,09
Індекс валової продукції	-	1,22	1,21	-	0,99	-	1,33	0,43	-	0,32	-	0,98	1,14	-	1,16
Індекс матеріальних витрат	-	1,27	1,20	-	0,94	-	0,77	0,01	-	0,01	-	-	-	-	-

Таблиця Г.2. – Показники ефективності використання матеріальних ресурсів підприємств харчової промисловості Волині

Показник	ПрАТ «Теремно Хліб»					ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»					ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод»				
	Значення по роках, тис. грн			Індекси росту		Значення по роках, тис. грн			Індекси росту		Значення по роках, тис. грн			Індекс росту	
	2021 р.	2022 р.	2023 р.	2022/ 2021 рр.	2023/ 2022 рр.	2021 р.	2022 р.	2023 р.	2022/ 2021 рр.	2023/ 2022 рр.	2021 р.	2022 р.	2023 р.	2022/ 2021 рр.	2023/ 2022 рр.
Прибуток на гривню матеріальних витрат, грн	-0,11	0,005	0,04	-0,05	8,0	-0,05	-0,03	0,82	0,6	-1	-	-	-	-	-
Матеріаловіддача, грн./грн	1,42	1,44	1,39	1,01	0,97	1,34	1,32	68,50	0,99	51,9	-	-	-	-	-
Матеріаломісткість продукції, грн./грн	0,71	0,69	1,39	0,97	2,01	0,75	0,76	0,01	1,01	0,01	-	-	-	-	-
Коефіцієнт співвідношення темпів зростання обсягу виробництва і матеріальних витрат	-	0,96	1,01	-	1,05	-	1,73	43,0	-	24,86	-	-	-	-	-

## Додаток Д

### Результати аналізу ефективності використання персоналу підприємств хлібопекарської промисловості

Таблиця Д.1. – Аналіз ключових показників ефективності використання персоналу підприємств

Показник	ПрАТ «Теремно Хліб»					ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»					ТзОВ «Володимир-Волинський хлібо завод»				
	Значення по роках, тис. грн			Індекси росту		Значення по роках, тис. грн			Індекси росту		Значення по роках, тис. грн			Індекс росту	
	2021 р.	2022 р.	2023 р.	2022/ 2021 рр.	2023/ 2022 рр.	2021 р.	2022 р.	2023 р.	2022/ 2021 рр.	2023/ 2022 рр.	2021 р.	2022 р.	2023 р.	2022/ 2021 рр.	2023/ 2022 рр.
Середньооблікова чисельність штатних працівників (осіб)	571	578	571	1,012	0,988	164	85	4	0,111	0,047	134	112	112	0,836	1
Середня чисельність позаштатних прац. та сумісників (осіб)	7	9	8	1,29	0,89	4	2	1	0,5	0,5	5	3	3	0,6	1
Фонд оплати праці, тис. грн	54255,82	60598,67	69738,57	1,12	1,15	19980,73	26610,98	12045,64	1,33	0,45	7659,82	7714,36	8809,82	1,01	1,14
Обсяг виробленої продукції, тис. грн	298407	363592	439353	1,218	1,208	81921	109105	46978	1,33	0,43	43129	42429	48454	0,98	1,14
Середньорічна заробітна плата 1-го працівника, грн	171756	178308	209304	1,04	1,17	143340	129120	105180	0,9	0,81	163476	169548	175524	1,04	1,04
Середньорічний виробіток працівника, грн	522604	629051	769444	1,20	1,22	499518	1283588	11744500	2,17	9,15	321858	378830	432625	1,18	1,14
Середньомісячна заробітна плата 1-го працівника, грн	14313	14859	17442	1,04	1,17	11945	10760	8765	0,90	0,81	13623	14129	14627	1,04	1,04

## Додаток Е

### Результати аналізу структури та динаміки операційних витрат підприємств хлібопекарської промисловості

Таблиця Е.1. – Динаміка та структура операційних витрат підприємств Волині

Елементи операційних витрат	ПрАТ «Теремно Хліб»						ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»						ТЗОВ «Володимир-Волинський хлібозавод»					
	Значення по роках, тис. грн			Структура по роках, %			Значення по роках, тис. грн			Структура по роках, %			Значення по роках, тис. грн			Структура по роках, %		
	2021	2022	2023	2021	2022	2023	2021	2022	2023	2021	2022	2023	2021	2022	2023	2021	2022	2023
Матеріальні затрати	123407	156680	188741	48,9	44,1	44,3	50348	38927	561	61,8	65,4	12,4	-	-	-	-	-	-
Витрати на оплату праці	74214	86061	105014	25,2	24,2	24,7	22365	13387	1060	27,4	22,5	23,4	-	-	-	-	-	-
Відрахування на соціальні заходи	15013	17176	20965	5,1	4,8	4,9	4903	2925	233	6,0	4,9	5,1	-	-	-	-	-	-
Амортизація	9742	10333	13873	3,3	2,9	3,3	1735	1114	289	2,1	1,9	6,4	-	-	-	-	-	-
Інші операційні витрати	72424	84693	97101	24,6	23,9	22,8	2129	3165	2396	2,6	5,3	52,8	-	-	-	-	-	-
Разом	294800	354943	425694	100	100	100	81480	59518	4539	100	100	100	-	-	-	-	-	-

## Додаток Ж

### Результати аналізу фінансового стану підприємств хлібопекарської промисловості Волині

Таблиця Ж.1. – Вихідні дані для розрахунку показників ліквідності

Показник	ПрАТ «Теремно Хліб»			ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»			ТзОВ «Володимир-Волинський хлібо завод»		
	2021	2022	2023	2021	2022	2023	2021	2022	2023
Грошові кошти та їх еквіваленти, тис. грн	739	1637	2264	2754	2215	23	498	231	203
Поточні фінансові інвестиції, тис. грн	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Дебіторська заборгованість, тис. грн	18951	16033	16228	6534	17151	11633	2136	1788	1717
Оборотні активи, тис. грн	39036	44328	53635	39829	73153	60215	5153	5261	6760
Поточні зобов'язання, тис. грн	59356	76591	87822	6534	17151	11633	6583	6211	9183

Таблиця Ж.2. – Показники ліквідності підприємств

Показник	Нормативне (рекомендоване) значення	ПрАТ «Теремно Хліб»			ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»			ТзОВ «Володимир-Волинський хлібо завод»		
		2021	2022	2023	2021	2022	2023	2021	2022	2023
Коефіцієнт абсолютної ліквідності	0,2...0,35	0,01	0,02	0,03	0,42	0,13	0,02	0,08	0,04	0,02
Коефіцієнт критичної ліквідності	0,7...0,8	0,33	0,23	0,21	0,54	1,13	1,00	0,4	0,33	0,21
Коефіцієнт покриття (Коефіцієнт поточної ліквідності)	1...2	0,66	0,58	0,61	6,09	4,27	5,18	0,78	0,85	0,74

Таблиця Ж.3. – Вихідні дані для розрахунку показників фінансової стійкості

Показник	ПрАТ «Теремно Хліб»			ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»			ТзОВ «Володимир-Волинський хлібо завод»		
	2021	2022	2023	2021	2022	2023	2021	2022	2023
Власний капітал, тис. грн	73233	78450	90272	12054	11079	11381	1794	3062	3025
Валюта балансу, тис. грн	143589	155041	179343	46419	75328	62487	8377	9273	12208
Позичкові кошти, тис. грн	59356	76591	87822	6534	17151	11633	6583	6211	9183
Власний оборотний капітал, тис. грн	-31320	-32263	-35436	5464	8904	11381	-1430	-950	-2423
Довгострокові зобов'язання, тис. грн	11000	0	1249	0	0	0	0	0	0
Необоротні активи, тис. грн	104553	110713	125708	6590	2175	0	3224	4012	5448

Таблиця Ж.4. – Показники фінансової стійкості підприємств

Показник	Нормативне (рекомендоване) значення	ПРАТ «Теремно Хліб»			ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»			ТзОВ «Володимир-Волинський хлібо завод»		
		2021	2022	2023	2021	2022	2023	2021	2022	2023
Коефіцієнт фінансової незалежності	$\geq 0,5$	0,51	0,51	0,50	0,26	0,15	0,18	0,21	0,33	0,25
Коефіцієнт фінансової залежності	$\geq 1$	1,96	1,98	1,99	3,86	6,79	5,49	4,67	3,03	4,04
Коефіцієнт фінансової стабільності	$\geq 0,5$	-0,53	-0,42	-0,40	0,84	0,52	0,98	-0,22	-0,15	-0,26
Коефіцієнт маневреності власного капіталу	0,4...0,6	-0,43	-0,41	-0,39	0,45	0,80	1	-0,79	-0,31	-0,80
Коефіцієнт структури покриття довготермінових вкладень	-	0,11	0	0,01	0	0	0	0	0	0
Коефіцієнт фінансового левериджу	-	0,15	0	0,01	0	0	0	0	0	0
Коефіцієнт фінансової незалежності капіталізованих джерел	0,6	0,87	1	0,99	1	1	1	1	1	1
Коефіцієнт довгострокового залучення позичкових засобів	0,4	0,13	0	0,01	0	0	0	0	0	0

Таблиця Ж.5. – Вихідні дані для розрахунку показників рентабельності

Показник	ПрАТ «Теремно Хліб»			ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»			ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод»		
	2021	2022	2023	2021	2022	2023	2021	2022	2023
Виручка від реалізації продукції, тис. грн	282246	362186	445401	77389	56505	40414	41212	43721	48460
Собівартість реалізованої продукції, тис. грн	174888	225149	262086	67326	51373	38430	27092	26716	29222
Валовий прибуток, тис. грн	107358	137037	183315	10063	5132	1984	14120	17005	19238
Прибуток від операційної діяльності, тис.грн	123407	156680	188741	50348	38927	561	-	-	-
Прибуток від звичайної діяльності до оподаткування, тис. грн	-13238	751	6933	-2282	-1283	462	-1917	1292	6
Чистий прибуток, тис. грн	-15779	-1324	2123	-2213	-974	496	-1917	1268	-37
Валюта балансу, тис. грн	143589	155041	179343	46419	75328	62487	8377	9273	12208
Власний капітал, тис. грн	73233	78450	90272	12054	11079	11381	1794	3062	3025

Таблиця Ж.6. – Показники рентабельності підприємств

Показник	Нормативне (рекомендоване) значення	ПрАТ «Теремно Хліб»			ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»			ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод»		
		2021	2022	2023	2021	2022	2023	2021	2022	2023
Чиста рентабельність активів	Збільшення	-10,99	-0,85	1,18	-4,77	-1,29	0,79	22,88	13,67	-0,30
Рентабельність капіталу	Збільшення	-18,08	0,96	7,68	-18,93	-11,58	4,06	-106,86	42,19	0,19
Чиста рентабельність власного капіталу	Збільшення	-21,55	-1,69	2,35	-18,36	-8,79	4,36	-106,86	1367	-1,22
Рентабельність продукції, робіт, послуг	Збільшення	38,04	37,84	41,16	13,0	9,08	4,91	-	-	-
Валова рентабельність продажу	Збільшення	38,37	37,84	41,16	13,00	9,08	4,91	34,26	38,89	39,69
Операційна рентабельність продажу	Збільшення	43,72	43,26	42,38	65,06	68,89	1,39	-	-	-
Чиста рентабельність продажу	Збільшення	-5,59	-0,37	0,48	2,59	1,72	1,23	-4,65	2,9	-0,08
Рентабельність операційної діяльності	Збільшення	85,94	101,06	105,24	108,46	51,68	0,89	-	-	-

## Додаток К

### Узагальнююча комплексна оцінка діяльності підприємств

Таблиця К.1. – Вихідні дані для динамічної оцінки потенціалу підприємств

Показники	ПрАТ «Теремно Хліб»	ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»	ТзОВ «Володимир-Волинський хлібо завод»
Індекс росту чистого прибутку	-1,13	-0,22	-0,02
Індекс росту виручки від реалізації	1,58	0,52	1,18
Індекс росту собівартості реалізованої продукції	1,49	0,57	1,08

Таблиця К.2. – Вихідні дані для розрахунку показників конкурентоспроможності підприємств харчової промисловості Волині

Критерії і показники конкурентоспроможності	2021 р.	2022 р.	2023 р.	Абсолютне відхилення		Відносне відхилення, %	
				2022/2021 рр.	2023/2022 рр.	2022/2021 рр.	2023/2022 рр.
<b>1. Показник ефективності виробничого потенціалу (ЕВП)</b>							
<b>Відносний показник витрат на одиницю продукції (В)</b>							
ПРАТ «Теремно Хліб»	0,36	0,38	0,42	0,02	0,04	5,56	10,53
ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»	0,12	0,05	0,04	-0,07	-0,01	-58,33	-20,00
ТзОВ «Володимир-Волинський хлібо завод»	0,33	0,40	0,39	0,07	-0,01	21,21	-2,50
<b>Відносні показники фондівдачі (Ф)</b>							
ПРАТ «Теремно Хліб»	1,07	1,16	1,19	0,09	0,03	8,41	2,59
ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»	3,24	6,46	5,13	3,22	-1,33	99,38	-20,59
ТзОВ «Володимир-Волинський хлібо завод»	3,16	3,06	3,08	-0,1	0,02	-3,16	0,65
<b>Відносні показники рентабельності товару (РТ)</b>							
ПРАТ «Теремно Хліб»	-9,02	-0,59	0,81	8,43	1,40	-93,48	-237,75
ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»	-3,29	-1,90	1,29	1,39	3,19	-42,32	-168,07
ТзОВ «Володимир-Волинський хлібо завод»	-7,08	4,75	-0,13	11,82	-4,87	-167,08	-102,67

Продовження таблиці К.2

Відносний показник продуктивності праці (ПП), тис. грн./особу							
ПРАТ «Теремно Хліб»	304,68	389,53	458,99	84,85	69,46	27,85	17,83
ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»	410,52	604,39	967,5	193,87	363,11	47,23	60,08
ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод»	202,18	238,54	260,91	36,36	22,37	17,98	9,38
2. Фінансове положення підприємства (ФП)							
Коефіцієнт автономії (КА)							
ПРАТ «Теремно Хліб»	0,51	0,51	0,50	0	-0,01	0	-1,96
ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»	0,26	0,15	0,18	-0,11	0,03	-42,31	20,0
ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод»	0,21	0,33	0,25	0,12	-0,08	57,14	-24,24
Коефіцієнт платоспроможності (КП)							
ПРАТ «Теремно Хліб»	-0,53	-0,42	-0,40	0,11	0,02	-20,75	-4,76
ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»	0,84	0,52	0,98	-0,32	0,46	-38,09	88,46
ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод»	-0,22	-0,15	-0,26	0,07	-0,11	-31,82	73,33
Коефіцієнт абсолютної ліквідності (КЛ)							
ПРАТ «Теремно Хліб»	0,01	0,02	0,03	0,01	0,01	100	100
ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»	0,42	0,13	0,02	-0,29	-0,11	-69,05	-84,62
ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод»	0,08	0,04	0,02	-0,04	-0,02	-50	-50
Коефіцієнт обіговості обігових засобів (КО)							
ПРАТ «Теремно Хліб»	1,97	2,34	2,48	0,37	0,14	18,78	5,98
ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»	1,67	0,75	0,65	-0,92	-0,1	-55,09	-13,33
ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод»	4,92	4,71	3,97	-0,21	-0,74	-4,27	-15,71
3. Ефективність збуту та просування товару (ЕЗ)							
Рентабельність продаж (РП)							
ПРАТ «Теремно Хліб»	38,37	37,84	41,16	-0,53	3,32	-1,38	8,78
ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»	13,00	9,08	4,91	-3,92	-4,17	-30,15	-45,93
ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод»	34,26	38,89	39,69	4,63	0,8	13,51	2,06
Коефіцієнт ефективності витрат на збут (КР)							
ПРАТ «Теремно Хліб»	0,34	0,31	0,33	-0,03	0,02	-8,82	6,45
ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»	0,09	0,10	0,02	0,01	-0,08	11,11	-80
ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод»	0,15	0,18	0,24	0,03	0,06	20,0	33,33

Продовження таблиці К.2

4. Конкурентоспроможність товару							
Темп росту виручки від реалізації продукції							
ПРАТ «Геремно Хліб»	-	1,28	1,23	-	-0,05	-	-3,91
ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»	-	0,73	0,07	-	-0,66	-	-90,41
ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод»	-	1,06	1,11	-	0,05	-	4,72
Матеріаловіддача							
ПРАТ «Геремно Хліб»	1,42	1,44	1,39	0,02	-0,05	1,41	-3,47
ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»	1,34	1,32	68,50	-0,02	67,18	-1,49	508,94
ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод»	-	-	-	-	-	-	-

Таблиця К.3. – Показники ефективності виробничого потенціалу, фінансового положення на ринку, ефективності збуту та конкурентоспроможності продукції

Критерії і показники конкурентоспроможності	ПРАТ «Геремно Хліб»			ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»			ТзОВ «Володимир-Волинський хлібозавод»		
	2021	2022	2023	2021	2022	2023	2021	2022	2023
ЕО	27,17	39,06	46,58	40,39	60,92	8,25	18,09	26,46	26,75
ФО	0,34	0,42	0,45	0,64	0,31	0,35	0,78	0,79	0,62
ЕЗ	26,96	26,58	28,91	9,13	6,39	3,44	24,03	27,28	27,86
КТ	-	0,89	0,88	-	0,55	0,001	-	-	-
ККО	10,37	12,38	14,06	8,44	10,88	6,63	8,47	10,47	10,60

## **ДОДАТОК Л**

**Фінансова звітність досліджуваних підприємств**

ПрАТ «Теремно Хліб»  
Баланс станом на 2021 рік

Актив	Код рядка	На початок звітнього періоду, тис. грн	На кінець звітнього періоду, тис. грн
1	2	3	4
I. Необоротні активи Нематеріальні активи	1000	46.00	37.00
первісна вартість	1001	98.00	99.00
накопичена амортизація	1002	52.00	62.00
Незавершені капітальні інвестиції	1005	403.00	637.00
Основні засоби	1010	107 713.00	103 879.00
первісна вартість	1011	269 166.00	288 843.00
знос	1012	161 453.00	184 964.00
Інвестиційна нерухомість	1015	0.00	
первісна вартість	1016	0.00	
знос	1017	0.00	
Довгострокові біологічні активи	1020	0.00	
первісна вартість	1021	0.00	
накопичена амортизація	1022	0.00	
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0.00	
інші фінансові інвестиції	1035	0.00	
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	0.00	
Відстрочені податкові активи	1045	0.00	
Гудвіл	1050	0.00	
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	0.00	
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	0.00	
Інші необоротні активи	1090	0.00	
Усього за розділом I	1095	108 162.00	104 553.00
II. Оборотні активи Запаси	1100	15 656.00	17 115.00
Виробничі запаси	1101	14 242.00	16 083.00
Незавершене виробництво	1102	1.00	
Готова продукція	1103	1 098.00	584.00
Товари	1104	315.00	448.00
Поточні біологічні активи	1110	0.00	
Депозити перестраховання	1115	0.00	
Векселі одержані	1120	0.00	
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	19 203.00	18 951.00
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	1 172.00	1 115.00
з бюджетом	1135	243.00	37.00
у тому числі з податку на прибуток	1136	0.00	33.00
з нарахованих доходів	1140	0.00	
із внутрішніх розрахунків	1145	0.00	
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	171.00	525.00
Поточні фінансові інвестиції	1160	0.00	
Гроші та їх еквіваленти	1165	808.00	739.00
Готівка	1166	181.00	173.00
Рахунки в банках	1167	78.00	78.00
Витрати майбутніх періодів	1170	357.00	34.00
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0.00	
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	0.00	
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0.00	
резервах незароблених премій	1183	0.00	
інших страхових резервах	1184	0.00	
Інші оборотні активи	1190	277.00	520.00
Усього за розділом II	1195	37 887.00	39 036.00

III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0.00	
Баланс	1300	146 049.00	143 589.00
Пасив	Код рядка	На початок звітнього періоду, тис. грн	На кінець звітнього періоду, тис. грн
1	2	3	4
I. Власний капітал Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	4 905.00	4 905.00
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0.00	
Капітал у дооцінках	1405	57 616.00	62 879.00
Додатковий капітал	1410	0.00	
Емісійний дохід	1411	0.00	
Накопичені курсові різниці	1412	0.00	
Резервний капітал	1415	0.00	
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	21 203.00	5 449.00
Неоплачений капітал	1425	0.00	
Вилучений капітал	1430	0.00	
Інші резерви	1435	0.00	
Усього за розділом I	1495	83 724.00	73 233.00
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення	1500	0.00	
Відстрочені податкові зобов'язання			
Пенсійні зобов'язання	1505	0.00	
Довгострокові кредити банків	1510	5 654.00	11 000.00
Довгострокові забезпечення	1520	0.00	
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	0.00	
Цільове фінансування	1525	0.00	
Благодійна допомога	1526	0.00	
Страхові резерви	1530	0.00	
у тому числі: резерв довгострокових зобов'язань	1531	0.00	
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	0.00	
резерв незароблених премій	1533	0.00	
інші страхові резерви	1534	0.00	
Інвестиційні контракти	1535	0.00	
Призовий фонд	1540	0.00	
Резерв на виплату джек-поту	1545	0.00	
Усього за розділом II	1595	5 654.00	11 000.00
III. Поточні зобов'язання і забезпечення	1600	12 908.00	3 999.00
Короткострокові кредити банків			
Векселі видані	1605	0.00	
Поточна кредиторська заборгованість за:	1610	2 230.00	1 141.00
довгостроковими зобов'язаннями			
товари, роботи, послуги	1615	26 965.00	31 763.00
розрахунками з бюджетом	1620	3 039.00	2 799.00
у тому числі з податку на прибуток	1621	5.00	
розрахунками зі страхування	1625	379.00	722.00
розрахунками з оплати праці	1630	5 407.00	8 641.00
за одержаними авансами	1635	346.00	161.00
за розрахунками з учасниками	1640	0.00	
із внутрішніх розрахунків	1645	0.00	
за страховою діяльністю	1650	0.00	
Поточні забезпечення	1660	4 772.00	5 162.00
Доходи майбутніх періодів	1665	0.00	
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0.00	
Інші поточні зобов'язання	1690	625.00	4 968.00
Усього за розділом III	1695	56 671.00	59 356.00
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0.00	
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0.00	
Баланс	1900	146 049.00	143 589.00

## Звіт про фінансові результати за 2021 рік

## I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період, тис. грн	За попередній період, тис. грн
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	362 186.00	282 246.00
Чисті зароблені страхові премії	2010		0.00
Премії підписані, валова сума	2011		0.00
Премії, передані у перестраховання	2012		0.00
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013		0.00
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014		0.00
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	225 149.00	174 888.00
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070		0.00
Валовий: прибуток	2090	137 037.00	107 358.00
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105		0.00
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110		0.00
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111		0.00
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112		0.00
Інші операційні доходи	2120	2 160.00	2 923.00
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121		0.00
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122		0.00
Дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123		0.00
Адміністративні витрати	2130	13 577.00	10 688.00
Витрати на збут	2150	114 735.00	95 777.00
Інші операційні витрати	2180	10 134.00	17 054.00
Витрат від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181		0.00
Витрат від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182		0.00
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	751.00	
збиток	2195		13 238.00
Дохід від участі в капіталі	2200		0.00
Інші фінансові доходи	2220		1.00
Інші доходи	2240	264.00	267.00
Дохід від благодійної допомоги	2241		0.00
Фінансові витрати	2250	2 256.00	2 776.00
Втрати від участі в капіталі	2255		0.00
Інші витрати	2270	83.00	33.00
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275		0.00
збиток	2295	1 324.00	15 779.00
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300		0.00
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305		0.00
збиток	2355	1 324.00	15 779.00

## II. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Найменування показника	Код рядка	За звітний період, тис. грн	За попередній період, тис. грн
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	123 407.00	112 799.00
Витрати на оплату праці	2505	74 214.00	70 512.00
Відрахування на соціальні заходи	2510	15 013.00	14 534.00
Амортизація	2515	9 742.00	10 413.00
Інші операційні витрати	2520	72 424.00	55 256.00
Разом	2550	294 800.00	263 514.0

## III. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період, тис. грн	За попередній період, тис. грн
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	19 618 436.00	19 618 436.00
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-0.80	0.08

## Баланс станом на 2022 рік

Актив	Код рядка	На початок звітнього періоду, тис. грн	На кінець звітнього періоду, тис. грн
1	2	3	4
I. Необоротні активи Нематеріальні активи	1000	37.00	135.00
первісна вартість	1001	99.00	210.00
накопичена амортизація	1002	62.00	75.00
Незавершені капітальні інвестиції	1005	637.00	3 179.00
Основні засоби	1010	103 879.00	107 399.00
первісна вартість	1011	288 843.00	338 565.00
знос	1012	184 964.00	231 166.00
Інвестиційна нерухомість	1015	0.00	
первісна вартість	1016	0.00	
знос	1017	0.00	
Довгострокові біологічні активи	1020	0.00	
первісна вартість	1021	0.00	
накопичена амортизація	1022	0.00	
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0.00	
інші фінансові інвестиції	1035	0.00	
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	0.00	
Відстрочені податкові активи	1045	0.00	
Гудвіл	1050	0.00	
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	0.00	
Залишок коштів у централізованих страхових фондах	1065	0.00	
Інші необоротні активи	1090	0.00	
Усього за розділом I	1095	104 553.00	110 713.00
II. Оборотні активи Запаси	1100	17 115.00	19 822.00
Виробничі запаси	1101	16 083.00	18 173.00
Незавершене виробництво	1102	0.00	31.00
Готова продукція	1103	584.00	807.00
Товари	1104	448.00	811.00
Поточні біологічні активи	1110	0.00	
Депозити перестраховання	1115	0.00	
Векселі одержані	1120	0.00	
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	18 951.00	16 033.00
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	1 115.00	3 583.00
з бюджетом	1135	37.00	33.00
у тому числі з податку на прибуток	1136	33.00	33.00
з нарахованих доходів	1140	0.00	
із внутрішніх розрахунків	1145	0.00	
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	525.00	1 979.00
Поточні фінансові інвестиції	1160	0.00	
Гроші та їх еквіваленти	1165	739.00	1 637.00
Готівка	1166	173.00	1 045.00
Рахунки в банках	1167	78.00	132.00
Витрати майбутніх періодів	1170	34.00	65.00
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0.00	
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	0.00	
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0.00	
резервах незароблених премій	1183	0.00	
інших страхових резервах	1184	0.00	
Інші оборотні активи	1190	520.00	1 176.00
Усього за розділом II	1195	39 036.00	44 328.00
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0.00	
Баланс	1300	143 589.00	155 041.00

Пасив	Код рядка	На початок звітнього періоду, тис. грн	На кінець звітнього періоду, тис. грн
1	2	3	4
I. Власний капітал Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	4 905.00	4 905.00
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0.00	
Капітал у дооцінках	1405	62 879.00	69 330.00
Додатковий капітал	1410	0.00	55.00
Емісійний дохід	1411	0.00	
Накопичені курсові різниці	1412	0.00	
Резервний капітал	1415	0.00	
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	5 449.00	4 160.00
Неоплачений капітал	1425	0.00	
Вилучений капітал	1430	0.00	
Інші резерви	1435	0.00	
Усього за розділом I	1495	73 233.00	78 450.00
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення	1500	0.00	
Відстрочені податкові зобов'язання			
Пенсійні зобов'язання	1505	0.00	
Довгострокові кредити банків	1510	11 000.00	
Інші довгострокові зобов'язання	1515	0.00	
Довгострокові забезпечення	1520	0.00	
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	0.00	
Цільове фінансування	1525	0.00	
Благодійна допомога	1526	0.00	
Страхові резерви	1530	0.00	
у тому числі: резерв довгострокових зобов'язань	1531	0.00	
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	0.00	
резерв незароблених премій	1533	0.00	
інші страхові резерви	1534	0.00	
Інвестиційні контракти	1535	0.00	
Призовий фонд	1540	0.00	
Резерв на виплату джек-поту	1545	0.00	
Усього за розділом II	1595	11 000.00	0.00
III. Поточні зобов'язання і забезпечення	1600	3 999.00	14 839.00
Короткострокові кредити банків			
Векселі видані	1605	0.00	
Поточна кредиторська заборгованість за:	1610	1 141.00	
довгостроковими зобов'язаннями			
товари, роботи, послуги	1615	31 763.00	34 856.00
розрахунками з бюджетом	1620	2 799.00	7 479.00
у тому числі з податку на прибуток	1621	0.00	
розрахунками зі страхування	1625	722.00	435.00
розрахунками з оплати праці	1630	8 641.00	6 175.00
за одержаними авансами	1635	161.00	978.00
за розрахунками з учасниками	1640	0.00	
із внутрішніх розрахунків	1645	0.00	
за страховою діяльністю	1650	0.00	
Поточні забезпечення	1660	5 162.00	6 659.00
Доходи майбутніх періодів	1665	0.00	
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0.00	
Інші поточні зобов'язання	1690	4 968.00	5 170.00
Усього за розділом III	1695	59 356.00	76 591.00
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0.00	
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0.00	
Баланс	1900	143 589.00	155 041.00

## Звіт про фінансові результати за 2022 рік

## I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період, тис. грн	За попередній період, тис. грн
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	362 186.00	282 246.00
Чисті зароблені страхові премії	2010		0.00
Премії підписані, валова сума	2011		0.00
Премії, передані у перестраховання	2012		0.00
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013		0.00
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014		0.00
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	225 149.00	174 888.00
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070		0.00
Валовий: прибуток	2090	137 037.00	107 358.00
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105		0.00
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110		0.00
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111		0.00
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112		0.00
Інші операційні доходи	2120	2 160.00	2 923.00
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121		0.00
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122		0.00
Дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123		0.00
Адміністративні витрати	2130	13 577.00	10 688.00
Витрати на збут	2150	114 735.00	95 777.00
Інші операційні витрати	2180	10 134.00	17 054.00
Витрат від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181		0.00
Витрат від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182		0.00
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	751.00	
збиток	2195		13 238.00
Дохід від участі в капіталі	2200		0.00
Інші фінансові доходи	2220		1.00
Інші доходи	2240	264.00	267.00
Дохід від благодійної допомоги	2241		0.00
Фінансові витрати	2250	2 256.00	2 776.00
Втрати від участі в капіталі	2255		0.00
Інші витрати	2270	83.00	33.00
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275		0.00
збиток	2295	1 324.00	15 779.00
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300		0.00
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305		0.00
збиток	2355	1 324.00	15 779.00

## II. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Найменування показника	Код рядка	За звітний період, тис. грн	За попередній період, тис. грн
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	156 680.00	123 407.00
Витрати на оплату праці	2505	86 061.00	74 214.00
Відрахування на соціальні заходи	2510	17 176.00	15 013.00
Амортизація	2515	10 333.00	9 742.00
Інші операційні витрати	2520	84 693.00	72 424.00
Разом	2550	354 943.00	294 800.00

## III. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період, тис. грн	За попередній період, тис. грн
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	19 618 436.00	19 618 436.00
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-0.07	-0.80

## Баланс станом на 2023 рік

Актив	Код рядка	На початок звітнього періоду, тис. грн	На кінець звітнього періоду, тис. грн
1	2	3	4
I. Необоротні активи Нематеріальні активи	1000	135.00	115.00
первісна вартість	1001	210.00	211.00
накопичена амортизація	1002	75.00	96.00
Незавершені капітальні інвестиції	1005	3 179.00	1 752.00
Основні засоби	1010	107 399.00	123 841.00
первісна вартість	1011	338 565.00	399 746.00
знос	1012	231 166.00	275 905.00
Інвестиційна нерухомість	1015	0.00	
первісна вартість	1016	0.00	
знос	1017	0.00	
Довгострокові біологічні активи	1020	0.00	
первісна вартість	1021	0.00	
накопичена амортизація	1022	0.00	
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0.00	
інші фінансові інвестиції	1035	0.00	
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	0.00	
Відстрочені податкові активи	1045	0.00	
Гудвіл	1050	0.00	
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	0.00	
Залишок коштів у централізованих страхових фондах	1065	0.00	
Інші необоротні активи	1090	0.00	
Усього за розділом I	1095	110 713.00	125 708.00
II. Оборотні активи Запаси	1100	19 822.00	22 929.00
Виробничі запаси	1101	18 173.00	20 783.00
Незавершене виробництво	1102	31.00	213.00
Готова продукція	1103	807.00	1 095.00
Товари	1104	811.00	838.00
Поточні біологічні активи	1110	0.00	
Депозити перестраховання	1115	0.00	
Векселі одержані	1120	0.00	
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	16 033.00	16 228.00
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	3 583.00	8 587.00
з бюджетом	1135	33.00	
у тому числі з податку на прибуток	1136	33.00	
з нарахованих доходів	1140	0.00	
із внутрішніх розрахунків	1145	0.00	
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	1 979.00	2 348.00
Поточні фінансові інвестиції	1160	0.00	
Гроші та їх еквіваленти	1165	1 637.00	2 264.00
Готівка	1166	1 045.00	1 526.00
Рахунки в банках	1167	132.00	160.00
Витрати майбутніх періодів	1170	65.00	195.00
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0.00	
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	0.00	
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0.00	
резервах незароблених премій	1183	0.00	
інших страхових резервах	1184	0.00	
Інші оборотні активи	1190	1 176.00	1 084.00
Усього за розділом II	1195	44 328.00	53 635.00
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0.00	
Баланс	1300	155 041.00	179 343.00

Пасив	Код рядка	На початок звітнього періоду, тис. грн	На кінець звітнього періоду, тис. грн
1	2	3	4
I. Власний капітал Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	4 905.00	4 905.00
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0.00	
Капітал у дооцінках	1405	69 330.00	79 007.00
Додатковий капітал	1410	55.00	50.00
Емісійний дохід	1411	0.00	
Накопичені курсові різниці	1412	0.00	
Резервний капітал	1415	0.00	
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	4 160.00	6 310.00
Неоплачений капітал	1425	0.00	
Вилучений капітал	1430	0.00	
Інші резерви	1435	0.00	
Усього за розділом I	1495	78 450.00	90 272.00
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення	1500	0.00	
Відстрочені податкові зобов'язання			
Пенсійні зобов'язання	1505	0.00	
Довгострокові кредити банків	1510	0.00	
Інші довгострокові зобов'язання	1515	0.00	1 249.00
Довгострокові забезпечення	1520	0.00	
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	0.00	
Цільове фінансування	1525	0.00	
Благодійна допомога	1526	0.00	
Страхові резерви	1530	0.00	
у тому числі: резерв довгострокових зобов'язань	1531	0.00	
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	0.00	
резерв незароблених премій	1533	0.00	
інші страхові резерви	1534	0.00	
Інвестиційні контракти	1535	0.00	
Призовий фонд	1540	0.00	
Резерв на виплату джек-поту	1545	0.00	
Усього за розділом II	1595	0.00	1 249.00
III. Поточні зобов'язання і забезпечення	1600	14 839.00	18 528.00
Короткострокові кредити банків			
Векселі видані	1605	0.00	
Поточна кредиторська заборгованість за:	1610	0.00	2 325.00
товари, роботи, послуги	1615	34 856.00	36 505.00
розрахунками з бюджетом	1620	7 479.00	7 436.00
у тому числі з податку на прибуток	1621	0.00	138.00
розрахунками зі страхування	1625	435.00	1 665.00
розрахунками з оплати праці	1630	6 175.00	7 194.00
за одержаними авансами	1635	978.00	839.00
за розрахунками з учасниками	1640	0.00	
із внутрішніх розрахунків	1645	0.00	
за страховою діяльністю	1650	0.00	
Поточні забезпечення	1660	6 659.00	8 388.00
Доходи майбутніх періодів	1665	0.00	
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0.00	
Інші поточні зобов'язання	1690	5 170.00	4 942.00
Усього за розділом III	1695	76 591.00	87 822.00
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0.00	
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0.00	
Баланс	1900	155 041.00	179 343.00

## Звіт про фінансові результати за 2023 рік

## I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період, тис. грн	За попередній період, тис. грн
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	445 401.00	362 186.00
Чисті зароблені страхові премії	2010		0.00
Премії підписані, валова сума	2011		0.00
Премії, передані у перестраховання	2012		0.00
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013		0.00
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014		0.00
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	262 086.00	225 149.00
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070		0.00
Валовий: прибуток	2090	183 315.00	137 037.00
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105		0.00
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110		0.00
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111		0.00
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112		0.00
Інші операційні доходи	2120	885.00	2 160.00
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121		0.00
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122		0.00
Дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123		0.00
Адміністративні витрати	2130	22 089.00	13 577.00
Витрати на збут	2150	146 777.00	114 735.00
Інші операційні витрати	2180	8 401.00	10 134.00
Витрат від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181		0.00
Витрат від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182		0.00
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	6 933.00	751.00
Дохід від участі в капіталі	2200		0.00
Інші фінансові доходи	2220		0.00
Інші доходи	2240	276.00	264.00
Дохід від благодійної допомоги	2241		0.00
Фінансові витрати	2250	4 220.00	2 256.00
Втрати від участі в капіталі	2255		0.00
Інші витрати	2270	525.00	83.00
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275		0.00
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	2 464.00	
збиток	2295		1 324.00
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	-341.00	0.00
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305		0.00
Чистий фінансовий результат: прибуток	2350	2 123.00	
збиток	2355		1 324.00

## II. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Найменування показника	Код рядка	За звітний період, тис. грн	За попередній період, тис. грн
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	188 741.00	156 680.00
Витрати на оплату праці	2505	105 014.00	86 061.00
Відрахування на соціальні заходи	2510	20 965.00	17 176.00
Амортизація	2515	13 873.00	10 333.00
Інші операційні витрати	2520	97 101.00	84 693.00
Разом	2550	425 694.00	354 943.00

## III. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період, тис. грн	За попередній період, тис. грн
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	19 618 436.00	19 618 436.00
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	0.11	-0.07

## ТОВ «Ковельський хлібокомбінат»

## Баланс станом на 2021 рік

Актив	Код рядка	На початок звітнього періоду, тис. грн	На кінець звітнього періоду, тис. грн
1	2	3	4
I. Необоротні активи Нематеріальні активи	1000	0.00	0.00
первісна вартість	1001	0.00	
накопичена амортизація	1002	0.00	
Незавершені капітальні інвестиції	1005	25.00	25.00
Основні засоби	1010	7 693.00	6 565.00
первісна вартість	1011	25 768.00	24 800.00
знос	1012	18 075.00	18 235.00
Інвестиційна нерухомість	1015	0.00	
первісна вартість	1016	0.00	
знос	1017	0.00	
Довгострокові біологічні активи	1020	0.00	
первісна вартість	1021	0.00	
накопичена амортизація	1022	0.00	
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0.00	
інші фінансові інвестиції	1035	0.00	
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	0.00	
Відстрочені податкові активи	1045	0.00	
Гудвіл	1050	0.00	
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	0.00	
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	0.00	
Інші необоротні активи	1090	0.00	
Усього за розділом I	1095	7 718.00	6 590.00
II. Оборотні активи Запаси	1100	17 393.00	25 300.00
Виробничі запаси	1101	17 334.00	25 197.00
Незавершене виробництво	1102	0.00	
Готова продукція	1103	58.00	103.00
Товари	1104	1.00	
Поточні біологічні активи	1110	0.00	
Депозити перестраховання	1115	0.00	
Векселі одержані	1120	0.00	
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	4 008.00	6 534.00
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	1 567.00	815.00
з бюджетом	1135	56.00	201.00
у тому числі з податку на прибуток	1136	32.00	195.00
з нарахованих доходів	1140	0.00	
із внутрішніх розрахунків	1145	0.00	
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	4 247.00	4 222.00
Поточні фінансові інвестиції	1160	0.00	
Гроші та їх еквіваленти	1165	3 073.00	2 754.00
Готівка	1166	6.00	17.00
Рахунки в банках	1167	3 067.00	2 737.00
Витрати майбутніх періодів	1170	3.00	3.00
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0.00	
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	0.00	
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0.00	
резервах незароблених премій	1183	0.00	
інших страхових резервах	1184	0.00	
Інші оборотні активи	1190	0.00	
Усього за розділом II	1195	30 347.00	39 829.00

III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0.00	
Баланс	1300	38 065.00	46 419.00
Пасив	Код рядка	На початок звітнього періоду, тис. грн	На кінець звітнього періоду, тис. грн
1	2	3	4
I. Власний капітал Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	984.00	984.00
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0.00	
Капітал у дооцінках	1405	0.00	
Додатковий капітал	1410	1 701.00	1 701.00
Емісійний дохід	1411	0.00	
Накопичені курсові різниці	1412	0.00	
Резервний капітал	1415	293.00	293.00
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	12 838.00	9 076.00
Неоплачений капітал	1425	0.00	
Вилучений капітал	1430	0.00	
Інші резерви	1435	0.00	
Усього за розділом I	1495	15 816.00	12 054.00
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення	1500	0.00	
Відстрочені податкові зобов'язання			
Пенсійні зобов'язання	1505	0.00	
Довгострокові кредити банків	1510	0.00	
Інші довгострокові зобов'язання	1515	0.00	
Довгострокові забезпечення	1520	0.00	
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	0.00	
Цільове фінансування	1525	0.00	
Благодійна допомога	1526	0.00	
Страхові резерви	1530	0.00	
у тому числі: резерв довгострокових зобов'язань	1531	0.00	
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	0.00	
резерв незароблених премій	1533	0.00	
інші страхові резерви	1534	0.00	
Інвестиційні контракти	1535	0.00	
Призовий фонд	1540	0.00	
Резерв на виплату джек-поту	1545	0.00	
Усього за розділом II	1595	0.00	0.00
III. Поточні зобов'язання і забезпечення	1600	0.00	
Короткострокові кредити банків			
Векселі видані	1605	0.00	
Поточна кредиторська заборгованість за:	1610	0.00	
товари, роботи, послуги	1615	20 213.00	32 389.00
розрахунками з бюджетом	1620	984.00	1 043.00
у тому числі з податку на прибуток	1621	0.00	
розрахунками зі страхування	1625	233.00	225.00
розрахунками з оплати праці	1630	747.00	675.00
за одержаними авансами	1635	72.00	32.00
за розрахунками з учасниками	1640	0.00	
із внутрішніх розрахунків	1645	0.00	
за страховою діяльністю	1650	0.00	
Поточні забезпечення	1660	0.00	
Доходи майбутніх періодів	1665	0.00	
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0.00	
Інші поточні зобов'язання	1690	0.00	1.00
Усього за розділом III	1695	22 249.00	34 365.00
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0.00	
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0.00	
Баланс	1900	38 065.00	46 419.00

## Звіт про фінансові результати за 2021 рік

## I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період, тис. грн	За попередній період, тис. грн
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	77 389.00	65 983.00
Чисті зароблені страхові премії	2010		0.00
Премії підписані, валова сума	2011		0.00
Премії, передані у перестраховання	2012		0.00
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013		0.00
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014		0.00
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	67 326.00	53 375.00
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070		0.00
Валовий: прибуток	2090	10 063.00	12 608.00
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105		0.00
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110		0.00
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111		0.00
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112		0.00
Інші операційні доходи	2120	2 250.00	3 453.00
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121		0.00
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122		0.00
Дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123		0.00
Адміністративні витрати	2130	5 162.00	4 635.00
Витрати на збут	2150	7 713.00	6 500.00
Інші операційні витрати	2180	1 720.00	3 110.00
Витрат від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181		0.00
Витрат від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182		0.00
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190		1 816.00
збиток	2195	2 282.00	
Дохід від участі в капіталі	2200		0.00
Інші фінансові доходи	2220	69.00	74.00
Інші доходи	2240		0.00
Дохід від благодійної допомоги	2241		0.00
Фінансові витрати	2250		0.00
Втрати від участі в капіталі	2255		0.00
Інші витрати	2270		0.00
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275		0.00
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290		1 890.00
збиток	2295	2 213.00	
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300		-341.00
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305		0.00
Чистий фінансовий результат: прибуток	2350		1 549.00
Збиток	2355	2 213	

## II. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Найменування показника	Код рядка	За звітний період, тис. грн	За попередній період, тис. грн
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	50 348.00	38 745.00
Витрати на оплату праці	2505	22 365.00	18 847.00
Відрахування на соціальні заходи	2510	4 903.00	4 181.00
Амортизація	2515	1 735.00	2 045.00
Інші операційні витрати	2520	2 129.00	1 778.00
Разом	2550	81 480.00	65 596.00

## Баланс станом на 2022 рік

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду, тис. грн	На кінець звітного періоду, тис. грн
1	2	3	4
I. Необоротні активи Нематеріальні активи	1000	0.00	0.00
первісна вартість	1001	0.00	
накопичена амортизація	1002	0.00	
Незавершені капітальні інвестиції	1005	25.00	25.00
Основні засоби	1010	6 565.00	2 150.00
первісна вартість	1011	24 800.00	8 957.00
знос	1012	18 235.00	6 807.00
Інвестиційна нерухомість	1015	0.00	
первісна вартість	1016	0.00	
знос	1017	0.00	
Довгострокові біологічні активи	1020	0.00	
первісна вартість	1021	0.00	
накопичена амортизація	1022	0.00	
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0.00	
інші фінансові інвестиції	1035	0.00	
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	0.00	
Відстрочені податкові активи	1045	0.00	
Гудвіл	1050	0.00	
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	0.00	
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	0.00	
Інші необоротні активи	1090	0.00	
Усього за розділом I	1095	6 590.00	2 175.00
II. Оборотні активи Запаси	1100	25 300.00	48 244.00
Виробничі запаси	1101	25 197.00	32 095.00
Незавершене виробництво	1102	0.00	
Готова продукція	1103	103.00	20.00
Товари	1104	0.00	16 129.00
Поточні біологічні активи	1110	0.00	
Депозити перестраховування	1115	0.00	
Векселі одержані	1120	0.00	
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	6 534.00	17 151.00
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	815.00	734.00
з бюджетом	1135	201.00	4 665.00
у тому числі з податку на прибуток	1136	195.00	195.00
з нарахованих доходів	1140	0.00	
із внутрішніх розрахунків	1145	0.00	
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	4 222.00	141.00
Поточні фінансові інвестиції	1160	0.00	
Гроші та їх еквіваленти	1165	2 754.00	2 215.00
Готівка	1166	17.00	18.00
Рахунки в банках	1167	2 737.00	2 197.00
Витрати майбутніх періодів	1170	3.00	3.00
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0.00	
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	0.00	
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0.00	
резервах незароблених премій	1183	0.00	
інших страхових резервах	1184	0.00	
Інші оборотні активи	1190	0.00	
Усього за розділом II	1195	39 829.00	73 153.00
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0.00	

Баланс	1300	46 419.00	75 328.00
Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду, тис. грн	На кінець звітного періоду, тис. грн
1	2	3	4
I. Власний капітал Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	984.00	984.00
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0.00	
Капітал у дооцінках	1405	0.00	
Додатковий капітал	1410	1 701.00	1 701.00
Емісійний дохід	1411	0.00	
Накопичені курсові різниці	1412	0.00	
Резервний капітал	1415	293.00	293.00
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	9 076.00	8 101.00
Неоплачений капітал	1425	0.00	
Вилучений капітал	1430	0.00	
Інші резерви	1435	0.00	
Усього за розділом I	1495	12 054.00	11 079.00
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення	1500	0.00	
Відстрочені податкові зобов'язання			
Пенсійні зобов'язання	1505	0.00	
Довгострокові кредити банків	1510	0.00	
Інші довгострокові зобов'язання	1515	0.00	
Довгострокові забезпечення	1520	0.00	
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	0.00	
Цільове фінансування	1525	0.00	
Благодійна допомога	1526	0.00	
Страхові резерви	1530	0.00	
у тому числі: резерв довгострокових зобов'язань	1531	0.00	
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	0.00	
резерв незароблених премій	1533	0.00	
інші страхові резерви	1534	0.00	
Інвестиційні контракти	1535	0.00	
Призовий фонд	1540	0.00	
Резерв на виплату джек-поту	1545	0.00	
Усього за розділом II	1595	0.00	0.00
III. Поточні зобов'язання і забезпечення	1600	0.00	
Короткострокові кредити банків			
Векселі видані	1605	0.00	
Поточна кредиторська заборгованість за:	1610	0.00	
товари, роботи, послуги	1615	32 389.00	63 897.00
розрахунками з бюджетом	1620	1 043.00	62.00
у тому числі з податку на прибуток	1621	0.00	
розрахунками зі страхування	1625	225.00	4.00
розрахунками з оплати праці	1630	675.00	51.00
за одержаними авансами	1635	32.00	234.00
за розрахунками з учасниками	1640	0.00	
із внутрішніх розрахунків	1645	0.00	
за страховою діяльністю	1650	0.00	
Поточні забезпечення	1660	0.00	
Доходи майбутніх періодів	1665	0.00	
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0.00	
Інші поточні зобов'язання	1690	1.00	1.00
Усього за розділом III	1695	34 365.00	64 249.00
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0.00	
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0.00	
Баланс	1900	46 419.00	72 328.00

## Звіт про фінансові результати за 2022 рік

## I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період, тис. грн	За попередній період, тис. грн
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	56 505.00	77 389.00
Чисті зароблені страхові премії	2010		0.00
Премії підписані, валова сума	2011		0.00
Премії, передані у перестраховання	2012		0.00
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013		0.00
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014		0.00
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	51 373.00	67 326.00
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070		0.00
Валовий: прибуток	2090	5 132.00	10 063.00
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105		0.00
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110		0.00
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111		0.00
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112		0.00
Інші операційні доходи	2120	51 303.00	2 250.00
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121		0.00
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122		0.00
Дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123		0.00
Адміністративні витрати	2130	3 637.00	5 162.00
Витрати на збут	2150	5 865.00	7 713.00
Інші операційні витрати	2180	48 230.00	1 720.00
Витрат від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181		0.00
Витрат від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182		0.00
збиток	2195	1 297.00	2 282.00
Дохід від участі в капіталі	2200		0.00
Інші фінансові доходи	2220	310.00	69.00
Інші доходи	2240	13.00	0.00
Дохід від благодійної допомоги	2241		0.00
Фінансові витрати	2250		0.00
Втрати від участі в капіталі	2255		0.00
Інші витрати	2270		0.00
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275		0.00
збиток	2295	974.00	2 213.00
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300		0.00
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305		0.00
збиток	2355	974.00	2 213.00

## II. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Найменування показника	Код рядка	За звітний період, тис. грн	За попередній період, тис. грн
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	38 927.00	50 348.00
Витрати на оплату праці	2505	13 387.00	22 365.00
Відрахування на соціальні заходи	2510	2 925.00	4 903.00
Амортизація	2515	1 114.00	1 735.00
Інші операційні витрати	2520	3 165.00	2 129.00
Разом	2550	59 518.00	81 480.00

## Баланс станом на 2023 рік

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду, тис. грн	На кінець звітного періоду, тис. грн
1	2	3	4
I. Необоротні активи Нематеріальні активи	1000	0.00	0.00
первісна вартість	1001	0.00	
накопичена амортизація	1002	0.00	
Незавершені капітальні інвестиції	1005	25.00	25.00
Основні засоби	1010	2 150.00	2 247.00
первісна вартість	1011	8 957.00	9 343.00
знос	1012	6 807.00	7 096.00
Інвестиційна нерухомість	1015	0.00	
первісна вартість	1016	0.00	
знос	1017	0.00	
Довгострокові біологічні активи	1020	0.00	
первісна вартість	1021	0.00	
накопичена амортизація	1022	0.00	
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0.00	
інші фінансові інвестиції	1035	0.00	
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	0.00	
Відстрочені податкові активи	1045	0.00	
Гудвіл	1050	0.00	
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	0.00	
Залишок коштів у централізованих страхових фондах	1065	0.00	
Інші необоротні активи	1090	0.00	
Усього за розділом I	1095	2 175.00	2 272.00
II. Оборотні активи Запаси	1100	48 259.00	43 323.00
Виробничі запаси	1101	32 110.00	30 657.00
Незавершене виробництво	1102	0.00	
Готова продукція	1103	20.00	
Товари	1104	16 129.00	12 666.00
Поточні біологічні активи	1110	0.00	
Депозити перестраховування	1115	0.00	
Векселі одержані	1120	0.00	
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	17 151.00	11 633.00
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	734.00	1 901.00
з бюджетом	1135	4 665.00	3 267.00
у тому числі з податку на прибуток	1136	195.00	231.00
з нарахованих доходів	1140	0.00	
із внутрішніх розрахунків	1145	0.00	
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	141.00	65.00
Поточні фінансові інвестиції	1160	0.00	
Гроші та їх еквіваленти	1165	2 215.00	23.00
Готівка	1166	18.00	14.00
Рахунки в банках	1167	2 197.00	9.00
Витрати майбутніх періодів	1170	3.00	3.00
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0.00	
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	0.00	
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0.00	
резервах незароблених премій	1183	0.00	
інших страхових резервах	1184	0.00	
Інші оборотні активи	1190	0.00	
Усього за розділом II	1195	73 168.00	60 215.00
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0.00	
Баланс	1300	75 343.00	62 487.00

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду, тис. грн	На кінець звітного періоду, тис. грн
1	2	3	4
I. Власний капітал Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	984.00	984.00
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0.00	
Капітал у дооцінках	1405	0.00	
Додатковий капітал	1410	1 701.00	1 701.00
Емісійний дохід	1411	0.00	
Накопичені курсові різниці	1412	0.00	
Резервний капітал	1415	293.00	293.00
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	8 116.00	8 403.00
Неоплачений капітал	1425	0.00	
Вилучений капітал	1430	0.00	
Інші резерви	1435	0.00	
Усього за розділом I	1495	11 094.00	11 381.00
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення	1500	0.00	
Відстрочені податкові зобов'язання			
Пенсійні зобов'язання	1505	0.00	
Довгострокові кредити банків	1510	0.00	
Інші довгострокові зобов'язання	1515	0.00	
Довгострокові забезпечення	1520	0.00	
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	0.00	
Цільове фінансування	1525	0.00	
Благодійна допомога	1526	0.00	
Страхові резерви	1530	0.00	
у тому числі: резерв довгострокових зобов'язань	1531	0.00	
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	0.00	
резерв незароблених премій	1533	0.00	
інші страхові резерви	1534	0.00	
Інвестиційні контракти	1535	0.00	
Призовий фонд	1540	0.00	
Резерв на виплату джек-поту	1545	0.00	
Усього за розділом II	1595	0.00	0.00
III. Поточні зобов'язання і забезпечення	1600	0.00	
Короткострокові кредити банків			
Векселі видані	1605	0.00	
Поточна кредиторська заборгованість за:	1610	0.00	
товари, роботи, послуги	1615	63 897.00	34 224.00
розрахунками з бюджетом	1620	62.00	49.00
у тому числі з податку на прибуток	1621	0.00	
розрахунками зі страхування	1625	4.00	
розрахунками з оплати праці	1630	51.00	4.00
за одержаними авансами	1635	234.00	14.00
за розрахунками з учасниками	1640	0.00	
із внутрішніх розрахунків	1645	0.00	
за страховою діяльністю	1650	0.00	
Поточні забезпечення	1660	0.00	
Доходи майбутніх періодів	1665	0.00	
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0.00	
Інші поточні зобов'язання	1690	1.00	16 815.00
Усього за розділом III	1695	64 249.00	51 106.00
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0.00	
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0.00	
Баланс	1900	75 343.00	62 487.00

## Звіт про фінансові результати за 2023 рік

## I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період, тис. грн	За попередній період, тис. грн
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	40 414.00	56 505.00
Чисті зароблені страхові премії	2010		0.00
Премії підписані, валова сума	2011		0.00
Премії, передані у перестраховання	2012		0.00
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013		0.00
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014		0.00
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	38 430.00	51 332.00
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070		0.00
Валовий: прибуток	2090	1 984.00	5 173.00
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105		0.00
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110		0.00
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111		0.00
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112		0.00
Інші операційні доходи	2120	7 026.00	51 303.00
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121		0.00
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122		0.00
Дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123		0.00
Адміністративні витрати	2130	1 013.00	3 637.00
Витрати на збут	2150	660.00	5 892.00
Інші операційні витрати	2180	6 875.00	48 230.00
Витрат від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181		0.00
Витрат від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182		0.00
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	462.00	
збиток	2195		1 283.00
Дохід від участі в капіталі	2200		0.00
Інші фінансові доходи	2220	34.00	310.00
Інші доходи	2240		13.00
Дохід від благодійної допомоги	2241		0.00
Фінансові витрати	2250		0.00
Втрати від участі в капіталі	2255		0.00
Інші витрати	2270		0.00
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275		0.00
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	496.00	
збиток	2295		960.00
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300		0.00
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305		0.00
Чистий фінансовий результат: прибуток	2350	496.00	
збиток	2355		960.00

## II. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Найменування показника	Код рядка	За звітний період, тис. грн	За попередній період, тис. грн
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	561.00	38 924.00
Витрати на оплату праці	2505	1 060.00	13 388.00
Відрахування на соціальні заходи	2510	233.00	2 924.00
Амортизація	2515	289.00	1 114.00
Інші операційні витрати	2520	2 396.00	3 167.00
Разом	2550	4 539.00	59 517.00

## ТЗОВ «Володимир-Волинський хлібозавод»

## Баланс станом на 2021 рік

Актив	Код рядка	На початок звітнього періоду, тис. грн	На кінець звітнього періоду, тис. грн
1	2	3	4
I. Необоротні активи Нематеріальні активи	1000	0.00	0.00
первісна вартість	1001	0.00	
накопичена амортизація	1002	0.00	
Незавершені капітальні інвестиції	1005	1 419.00	1 448.00
Основні засоби:	1010	2 269.00	1 776.00
первісна вартість	1011	13 543.00	13 756.00
знос	1012	11 274.00	11 980.00
Довгострокові біологічні активи	1020	0.00	
Довгострокові фінансові інвестиції	1030	0.00	
Інші необоротні активи	1090	0.00	
Усього за розділом I	1095	3 688.00	3 224.00
II. Оборотні активи Запаси:	1100	2 006.00	1 567.00
у тому числі готова продукція	1103	14.00	18.00
Поточні біологічні активи	1110	0.00	
Дебіторська заборгованість за товари, роботи, послуги	1125	2 261.00	2 136.00
Дебіторська заборгованість за розрахунками з бюджетом	1135	0.00	
у тому числі з податку на прибуток	1136	0.00	
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	105.00	43.00
Поточні фінансові інвестиції	1160	0.00	
Г роші та їх еквіваленти	1165	388.00	498.00
Витрати майбутніх періодів	1170	7.00	81.00
Інші оборотні активи	1190	538.00	828.00
Усього за розділом II	1195	5 305.00	5 153.00
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0.00	
Баланс	1300	8 993.00	8 377.00
Пасив	Код рядка	На початок звітнього періоду, тис. грн	На кінець звітнього періоду, тис. грн
1	2	3	4
I. Власний капітал Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	159.00	159.00
Додатковий капітал	1410	598.00	598.00
Резервний капітал	1415	35.00	35.00
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	3 119.00	1 002.00
Неоплачений капітал	1425	0.00	
Усього за розділом I	1495	3 911.00	1 794.00
II. Довгострокові зобов'язання, цільове фінансування та забезпечення	1595	0.00	
Короткострокові кредити банків	1600	796.00	795.00
III. Поточні зобов'язання Поточна кредиторська заборгованість за: довгостроковими зобов'язаннями	1610	0.00	
товари, роботи, послуги	1615	3 024.00	4 681.00
розрахунками з бюджетом	1620	461.00	406.00
у тому числі з податку на прибуток	1621	0.00	
розрахунками зі страхування	1625	115.00	120.00
розрахунками з оплати праці	1630	663.00	549.00
Доходи майбутніх періодів	1665	0.00	
Інші поточні зобов'язання	1690	23.00	32.00
Усього за розділом III	1695	5 082.00	6 583.00
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0.00	
Баланс	1900	8 993.00	8 377.00

## Звіт про фінансові результати за 2021 рік

## I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період, тис. грн	За попередній період, тис. грн
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	40 634.00	39 282.00
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	27 082.00	25 184.00
Інші операційні доходи	2120	578.00	1 478.00
Інші операційні витрати	2180	744.00	1 708.00
Інші доходи	2240		0.00
Інші витрати	2270	15 303.00	15 440.00
Разом доходи (2000 + 2120 + 2240)	2280	41 212.00	40 760.00
Разом витрати (2050 + 2180 + 2270)	2285	43 129.00	42 332.00
Фінансовий результат до оподаткування (2280 - 2285)	2290	-1 917.00	-1 572.00
Податок на прибуток	2300		129.00
Чистий прибуток (збиток) (2290 - 2300)	2350	-1 917.00	-1 701.00

## Баланс станом на 2022 рік

Актив	Код рядка	На початок звітнього періоду, тис. грн	На кінець звітнього періоду, тис. грн
1	2	3	4
I. Необоротні активи Нематеріальні активи	1000	0.00	0.00
первісна вартість	1001	0.00	
накопичена амортизація	1002	0.00	
Незавершені капітальні інвестиції	1005	1 448.00	2 769.00
Основні засоби:	1010	1 776.00	1 243.00
первісна вартість	1011	13 756.00	13 951.00
знос	1012	11 980.00	12 708.00
Довгострокові біологічні активи	1020	0.00	
Довгострокові фінансові інвестиції	1030	0.00	
Інші необоротні активи	1090	0.00	
Усього за розділом I	1095	3 224.00	4 012.00
II. Оборотні активи Запаси:	1100	1 567.00	2 029.00
у тому числі готова продукція	1103	18.00	40.00
Поточні біологічні активи	1110	0.00	
Дебіторська заборгованість за товари, роботи, послуги	1125	2 136.00	1 788.00
Дебіторська заборгованість за розрахунками з бюджетом	1135	0.00	
у тому числі з податку на прибуток	1136	0.00	
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	43.00	102.00
Поточні фінансові інвестиції	1160	0.00	
Гроші та їх еквіваленти	1165	498.00	231.00
Витрати майбутніх періодів	1170	81.00	184.00
Інші оборотні активи	1190	828.00	927.00
Усього за розділом II	1195	5 153.00	5 261.00
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0.00	
Баланс	1300	8 377.00	9 273.00
Пасив	Код рядка	На початок звітнього періоду, тис. грн	На кінець звітнього періоду, тис. грн
1	2	3	4
I. Власний капітал Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	159.00	159.00
Додатковий капітал	1410	598.00	598.00
Резервний капітал	1415	35.00	35.00
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	1 002.00	2 270.00
Неоплачений капітал	1425	0.00	
Усього за розділом I	1495	1 794.00	3 062.00
II. Довгострокові зобов'язання, цільове фінансування та забезпечення	1595	0.00	
Короткострокові кредити банків	1600	795.00	0.00
III. Поточні зобов'язання Поточна кредиторська заборгованість за: довгостроковими зобов'язаннями	1610	0.00	
товари, роботи, послуги	1615	4 681.00	3 328.00
розрахунками з бюджетом	1620	406.00	389.00
у тому числі з податку на прибуток	1621	0.00	
розрахунками зі страхування	1625	120.00	1 046.00
розрахунками з оплати праці	1630	549.00	567.00
Доходи майбутніх періодів	1665	0.00	
Інші поточні зобов'язання	1690	32.00	881.00
Усього за розділом III	1695	6 583.00	6 211.00
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0.00	
Баланс	1900	8 377.00	9 273.00

## Звіт про фінансові результати за 2022 рік

## I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період, тис. грн	За попередній період, тис. грн
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	43 084.00	40 634.00
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	26 716.00	27 082.00
Інші операційні доходи	2120	637.00	578.00
Інші операційні витрати	2180	714.00	744.00
Інші доходи	2240		0.00
Інші витрати	2270	14 999.00	15 303.00
Разом доходи (2000 + 2120 + 2240)	2280	43 721.00	41 212.00
Разом витрати (2050 + 2180 + 2270)	2285	42 429.00	43 129.00
Фінансовий результат до оподаткування (2280 - 2285)	2290	1 292.00	-1 917.00
Податок на прибуток	2300	24.00	
Чистий прибуток (збиток) (2290 - 2300)	2350	1 268.00	-1 917.00

## Баланс станом на 2023 рік

Актив	Код рядка	На початок звітнього періоду, тис. грн	На кінець звітнього періоду, тис. грн
1	2	3	4
I. Необоротні активи Нематеріальні активи	1000	0.00	0.00
первісна вартість	1001	0.00	
накопичена амортизація	1002	0.00	
Незавершені капітальні інвестиції	1005	2 769.00	1 214.00
Основні засоби:	1010	1 243.00	4 234.00
первісна вартість	1011	13 951.00	17 500.00
знос	1012	12 708.00	13 266.00
Довгострокові біологічні активи	1020	0.00	
Довгострокові фінансові інвестиції	1030	0.00	
Інші необоротні активи	1090	0.00	
Усього за розділом I	1095	4 012.00	5 448.00
II. Оборотні активи Запаси:	1100	2 029.00	1 468.00
у тому числі готова продукція	1103	40.00	22.00
Поточні біологічні активи	1110	0.00	
Дебіторська заборгованість за товари, роботи, послуги	1125	1 788.00	1 717.00
Дебіторська заборгованість за розрахунками з бюджетом	1135	0.00	
у тому числі з податку на прибуток	1136	0.00	
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	102.00	2 913.00
Поточні фінансові інвестиції	1160	0.00	
Гроші та їх еквіваленти	1165	231.00	203.00
Витрати майбутніх періодів	1170	184.00	
Інші оборотні активи	1190	927.00	459.00
Усього за розділом II	1195	5 261.00	6 760.00
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0.00	
Баланс	1300	9 273.00	12 208.00
Пасив	Код рядка	На початок звітнього періоду, тис. грн	На кінець звітнього періоду, тис. грн
1	2	3	4
I. Власний капітал Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	159.00	159.00
Додатковий капітал	1410	598.00	598.00
Резервний капітал	1415	35.00	35.00
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	2 270.00	2 233.00
Неоплачений капітал	1425	0.00	
Усього за розділом I	1495	3 062.00	3 025.00
II. Довгострокові зобов'язання, цільове фінансування та забезпечення	1595	0.00	
Короткострокові кредити банків	1600	0.00	3 509.00
III. Поточні зобов'язання Поточна кредиторська заборгованість за: довгостроковими зобов'язаннями	1610	0.00	
товари, роботи, послуги	1615	3 328.00	4 105.00
розрахунками з бюджетом	1620	389.00	508.00
у тому числі з податку на прибуток	1621	0.00	
розрахунками зі страхування	1625	1 046.00	166.00
розрахунками з оплати праці	1630	567.00	486.00
Доходи майбутніх періодів	1665	0.00	
Інші поточні зобов'язання	1690	881.00	409.00
Усього за розділом III	1695	6 211.00	9 183.00
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0.00	
Баланс	1900	9 273.00	12 208.00

## Звіт про фінансові результати за 2023 рік

## I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період, тис. грн	За попередній період, тис. грн
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	46 322.00	43 084.00
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	29 222.00	26 716.00
Інші операційні доходи	2120	2 138.00	637.00
Інші операційні витрати	2180	1 692.00	714.00
Інші доходи	2240		0.00
Інші витрати	2270	17 540.00	14 999.00
Разом доходи (2000 + 2120 + 2240)	2280	48 460.00	43 721.00
Разом витрати (2050 + 2180 + 2270)	2285	48 454.00	42 429.00
Фінансовий результат до оподаткування (2280 - 2285)	2290	6.00	1 292.00
Податок на прибуток	2300	43.00	24.00
Чистий прибуток (збиток) (2290 - 2300)	2350	-37.00	1 268.00